

Skovdyrkeren

Nr. 14

September 2012



Bondeskovgaard

Juletræsmarkedet

Langesømmessen



SKOVDRYKERNE

Bondeskovgaard ved Osted - et aktivt, økonomisk skov- brug med store naturværdier



På en eng op til skoven står en eg med en omkreds på 675 cm (diameter ca. 215 cm). Den skønnes at være op mod 300 år gammel. Øvrige tilsvarende ege på egnen blev hugget til brænde under 2. verdenskrig, men Bondeskovgaards eg fik lov at stå, da man havde brænde nok i skoven.

Lige uden for den midtsjællandske by Osted ligger en skov på 40 hektar. Her suppleres et aktivt, økonomisk skovbrug med savværksvirksomhed, entreprenørvirksomhed inden for skov og landskab, og en forretning med designede kvalitetsting i træ.

Af Per Hilbert, inkl. fotos (phi@skovdyrkerne.dk)

Bondeskovgaard Skov er et godt eksempel på skoven som et økonomisk aktiv – forudsat at man som ejer ser mulighederne og forstår at udnytte dem. En vigtig forudsætning er, at man kerer sig om, hvad der sker overalt i skoven, og reagerer på det. Altså driver et aktivt, intensivt skovbrug – i modsætning til den ekstensivering, som de senere år er foregået mange steder, især i de store skove (inkl. statens skove). Det ekstensive skovbrug kan synes billigere her og nu, men på lang sigt er en af konsekvenserne, at skoven kommer til at mangle værdier.

Bondeskovgaard Skov er, med sin meget store fuglebestand og sin varierede flora, samtidig et bevis på, at et produktivt skovbrug ikke behøver at stå i modsætning til store naturværdier og en høj biodiversitet.



Skovens nuværende ejer, Palle Nielsen, ved en af de gamle ege.

Tredje generation på Bondeskovgaard

Palle Nielsen overtog skoven efter sin far for 14 år siden. Bedstefaderen købte skoven fri fra det sjællandske gods Vibygård, for næsten 100 år siden. Også de to forrige generationer har haft skoven som en vigtig indtægtskilde. Bedstefaderen grundlagde Osted savværk, hvor man skar eget træ, men naturligvis også træ indkøbt udefra.

Desuden har der i mange år været en stor produktion af juletræer og pyntegrønt. De fleste af juletræerne blev solgt i skoven, blandt andet via julemarkeder, som man har holdt i årtier før det blev moderne andre steder. En stor del af grøntet har man solgt til lokale kirkegårde. Dengang som nu har et princip været, så vidt muligt, at sælge skovens produkter direkte til slutforbrugeren.

En varieret skovopbygning

Skoven er opbygget af en lang række små bevoksninger, hver for sig tilpasset jordbunden det enkelte sted. Ud over pyntegrøntarterne findes de fleste af de øvrige nåletræarter, såsom douglas, grandis, sitka og rødgran. Ret usædvanligt er der flere bevoksninger af cypres og thuja. Disse har været plantet med henblik på både klippegrønt og tømmerproduktion. Især cypressen selvsår sig godt.



Selvsået cypres under skovfyr. Bøgebevoksning i baggrunden.



Gammel douglas omgivet af selvsået løv.

Der står også en del løvtræ, dels som enkelttræer af gamle ege, dels som unge bevoksninger af bøg og eg. Som udgangspunkt er der tale om monokulturer, men med den frodige selvsåning af både løv og nål udviskes bevoksningegrænserne langsomt, og man får et præg af blandingsskov. Det tager man positivt imod – bl.a. fordi man mener at have konstateret, at douglasgraner (og måske andre nåletræer) står bedre fast, når de omgives af løvtræ.

Vandet og skovdriften

Skovdriften er imidlertid ikke mere naturlig, end at man har valgt at styre grundvandstanden. I hele skoven er fra gammel tid etableret et grøftesystem i ca. en meters dybde. Det er også en af forudsætningerne for den varierede og stabile skov. Grøfterne betyder nemlig, at alle træarterne har mulighed for at etablere et godt og dybt rodsystem.

Afvandingen betyder også, at maskiner kan køre det meste af året i skoven. Af princip kører man ikke i skoven med tunge maskiner, når bunden er blød. Palle Nielsen er meget kritisk overfor den skovdrift, der ikke tager sådanne hensyn, men efterlader dybe kørespor – et fænomen, der kan ses i mange såkaldt naturnært drevne skove.

Et afsætningsorienteret skovbrug

Pasning og hugst sker med udgangspunkt i, hvad der kan sælges. Det, at man selv har en færdigvare-produktion, giver naturligvis nogle muligheder. F.eks. får pæne birke lov at udvikle sig i nåletræsbevoksningerne med tanke på, at de måske en dag kan blive til skærebretter.



Skovens hoveddræn. En landbrugskonsulent blev spurgt til råds om dimensioneringen. Han anbefalede 20 cm rør i overkørslerne. Palle Nielsen valgte i stedet 30 cm rør. Det har betydet totalt fravær af problemer med tilstopning. Det er sådan, den aktive og kloge skovejere bruger sine faglige konsulenter – han spørger sig for, og så træffer han sin egen beslutning.

Et sted er rødgranerne holdt på meget stor afstand med henblik på produktion af torve-juletræer. Et andet sted står de opknæbne med henblik på flagstangsproduktion.

Palle Nielsen mener, at mange mindre skove burde se potentialerne i en differentieret produktion. Der er generelt for meget kortsigtet økonomi-tænkning, hvor mulighederne bliver overset. (Her må vi indskyde, at det også er en af konsulenternes vigtige opgaver at se mulighederne i skovene, hvor skovejeren ikke selv har set dem).

Folk og maskiner

En af de forudsætninger, der gør, at man kan drive en økonomisk virksomhed med udgangspunkt i skoven, er, at man råder over et par rigtig gode skovarbejdere (én har netop holdt 50 års jubilæum som skovarbejder), samt en ganske stor maskinpark. Maskinparken omfatter blandt andet en udkørervogn, en flishugger, en traktor med 25 m lift, en rodfræser og en del specialudviklet grej. Alle maskiner har en ret lav udnyttelsesgrad, men de muliggør, at man kan tage mange varierede eksterne entrepriser ind.

Samtidig gør arbejdet i egnens andre skove, at man ved, hvor der kan findes træ af ønsket art og dimension, når dette efterspørges på savværket. Entreprisen drives under navnet Bondeskovgaard Natur- og Landskabspleje.

Man er (naturligvis) medlem af Skovdyrkerforeningen. Skovfoged Per Bundgaard fra Skovdyrkerforeningen Øst fungerer som sparringspartner, bl.a. ved den årlige skovgennemgang, hvor tyndinger og kulturanlæg diskuteres.

Saværk og design

Palle Nielsen har det vist som mange skovfolk før ham, som er begyndt at skære træ op. Man bliver engageret i træet som råstof og dets mange anvendelsesmuligheder. Det er blevet til en række produkter, som sælges fra savværket. Dyrehavehegn af thuja, borde og bænke af douglas/eg, legeredskaber og legehuse af lærk/douglas, støjhegn af thuja med en kerne af stenuld, landskabs- og markeringspæle af eg, mindre træbroer af douglas/eg/cypres – med mere. Alt i høj kvalitet.

Kreativiteten har ført til udvikling af en maskine, der kan øksehugge træ ('bilehugge'). Den blev bl.a. brugt ved levering af træ til renovering af skanserne ved Dybbøl, og med den kan man levere 'håndhugget' træ til mange anvendelser. Bilehugningen giver en spændende overflade, som eksakt efterligner tidligere tiders håndhuggede træ, hvorved identiteten i gamle bygninger bevares. Skovdyrkeren kan dog ikke bringe et billede af maskinen, da der er søgt, men endnu ikke udtaget patent på denne.



Bilehugget stolpe i eg. Foto: Andreas Hermansen

Historiefortælling – den lille producents mulighed

Hvis man skal konkurrere med billige, masseproducerede produkter, skal der fortælles en historie. Det er den lille producents mulighed for at profilere sig i den store strøm af varer, der tilbydes forbrugerne.

Et markant udslag af produktudvikling på Bondeskovgaard er en serie af bænke fremstillet af 'historisk træ'. Sammen med kunstneren og designeren Monica Ritterband har Palle Nielsen udviklet en serie af bænke, hvor træet bl.a. er gamle bolværkspæle fra Holmen i København, som man har overtaget og opskåret på savværket. Bolværkspælene af pommersk fyr sad i et kaj anlæg, som blev etableret af Christian den 7. i 1700-tallet.



Monica Ritterband på en af de bænke, som er udformet i 'historisk træ'. Foto: Andreas Hermansen

I lokalsamfundet er der også en historie at fortælle. »Skove har et potentiale for at samle folk«, siger Palle Nielsen – »og de er ofte vigtige i det lokale samfund«. I Bondeskovgaard findes en gammel festplads, og man har indtil nu været den faste leverandør af bl.a. juletræer til det lokale samfund. Man var skjulested for våben nedkastet under 2. verdenskrig. Og man var leveringsdygtig, da der skulle bruges 17 ton grankviste til at dække vejen fra Roskilde station til domkirken ved Dronning Indrids begravelse.

Trods sin relativt beskedne størrelse driver Bondeskovgaard et mangesidigt og produktivt skovbrug til glæde for alle – den komplette modsætning til det nye modebegreb 'urørt skov'.

Du kan læse mere på www.bondeskovgaard.dk

Juletræsmarkedet 2012

Med en formidabel sæson 2011 i bagagen, ser vi nu frem mod sæson 2012. Inden salget af juletræer for alvor går i gang, giver vi her vores bedømmelse af juletræsmarkedet og udsigterne for 2012.

Af Frands Fraas Nielsen, inkl. foto (ffn@skovdyrkerne.dk)

Sæson 2011 og Skovdyrkernes anbefalinger

Vores medlemmer havde en formidabel sæson i 2011 med prisstigninger på 5-10% – det gik især godt for gode træer over 1,75 m.

I Skovdyrkernes tidlige evaluering af sæson 2011 så alt forholdsvis lyst ud, og meldingen var, at der var udsolgt af træer i Danmark. Det har siden vist sig, at være korrekt for Skovdyrkerne, mens andre danske eksportører og producenter imidlertid havde fejldisponeret, og stod tilbage med træer klar til levering – ikke store mængder, men nok til at give et fingerpeg om fremtiden. Vi har desuden fået flere meldinger om, at også vores udenlandske kunder havde træer liggende efter jul.

I løbet af foråret har Skovdyrkernes eksportselskab, Green Product A/S, anbefalet vores medlemmer at gå efter at producere gode og store træer over 1,75 m – gerne certificerede.

Ud fra vores kendskab til tilplantningerne er der forventning om, at der kommer flere træer på markedet i de kommende år. Kunsten bliver derfor at udvide markedet med nye kunder og derved tilpasse det til det øgede udbud – samtidig med at vi undgår, at priserne kommer i frit fald.

Det tror vi kan lade sig gøre!

En kold vinter med knopskader til følge

Vinteren 2012 har været forholdsvis kold, og særligt i det tidlige forår var klimaet ugunstigt for nordmannsgran (ja, det gælder alle planter). Der var nætter med frost og ef-



Skovfogederne arbejder i øjeblikket på højtryk for at få produktion og afsætning til at matche.

terfølgende dage med høje temperaturer og stærk sol – et vejrskifte, som giver planterne hårde betingelser.

Over hele Europa ses da også knopskader, der resulterer i at topknoppen og/eller flere sideknopper ikke springer ud – med det resultat, at træerne bliver usælgelige eller stærkt deklasserede.

Nu er der jo heldigvis modtræk mod den slags skader og medlemmerne har været flittige med reparationsklipping og opbinding af toppe. Det er noget, vi er rigtig gode til i Danmark – og også meget bedre end i udlandet.

I meget store dele af Europa har der været omfattende forårsfrost i sidste halvdel af maj – altså efter at træerne er sprunget ud – det har heldigvis ikke været så slemt i Danmark, men helt fri er vi ikke gået.

Juletræsmarkederne 2012

Vi er egentlig ganske tilfreds med situationen, her lige inden handlen rigtig kommer i gang. Det lader til at vores konkurrentproducenter i Centraleuropa (vores største markeder) får beskåret deres egen produktion. Det giver plads til vores træer.

Vores fornemmelse er, at det annoncerede prisfald lader vente på sig – til gengæld er der heller ikke udsigt til prisstigninger.

Leverandørerne og Skovdyrkerne

I flere år har det været "sælges marked" og vores medlemmer har haft kronede dage. Det har faktisk aldrig været så godt at være juletræsproducent, som det er nu – og det er rigtig godt for hele branchen.

På grund af de mange tilplantninger har vi længe vidst, at der fremover vil komme flere træer på markedet. Skovdyrkerne har derfor forberedt sig til fremtiden igennem et tæt samarbejde med vores medlemmer og Green Product A/S. Vi har opbygget et godt salg for rigtig mange af vores medlemmer, som gennem årene har fulgt os i "tykt og tyndt". Det giver fordele for begge parter på den lange bane.

Hos os tjener vi kun vores medlemmers interesser og har ikke egenproduktion som førsteprioritet.

Skovdyrkerne lægger derfor vægt på et langvarigt samarbejde med vores medlemmer. Det betyder også, at de medlemmer, der loyalt har handlet med os, vil bevare en fortsat fortrinsstilling – også ved øget fremtidigt udbud.

Her og nu

Skovfogederne arbejder på højtryk for at få produktion og afsætning til at matche – derfor er det ikke sikkert, at der er sat mærker på dine træer eller at der er truffet aftale med en køber – men det er vores forventning, at vi på sædvanlig vis kan sælge vores medlemmers træer.

For at det kan lykkes, er det vigtigt, at du giver et klart signal om, hvad vi skal sælge for dig. Jo længere du venter, jo vanskeligere kan det blive.



Tilmeld dig Skovdyrkernes nyhedsbrev på
www.skovdyrkerne.dk

Alle dygtige juletræsdyrkere har en fremtid i Danmark – store som små



Foto: Rasmus Fejer Nielsen

På det seneste har forskellige medier gentagne gange fremført, at danske juletræsproducenter med mindre arealer ikke har nogen fremtid i Danmark. Enkelte mener endda, at grænsen for rationel drift ligger langt over 50 ha. I dette lys er langt de fleste juletræsproducenter små, idet gennemsnitsstørrelsen f.eks. blandt medlemmerne i Danske Juletræer ligger på lidt over 10 ha.

Af Svend J. Christensen (sjc@skovdyrkerne.dk)

Stordrift har altid været efterstræbt i alle brancher for at opnå skalafordele, og det er naturligvis også rigtigt i produktionen af juletræer. Men stordrift og skalafordelene forudsætter en stor efterspørgsel efter en homogen vare i meget store mængder. Og denne forudsætning

gælder kun i visse segmenter i markedet for juletræer, f.eks. blandt store detailkæder i store lande som Tyskland, Frankrig m.v. Andre segmenter i markedet efterspørger kvaliteter og kvantiteter, hvor stordriftsfordelene er mindre.

Der er fordele at hente for både små og store juletræsdyrkere

Skovdyrkerne har den grundholdning, at intet er for småt og intet er for stort til, at vores eksportselskab Green Product kan håndtere det, til fordel for vores ejere og juletræsproducenter.

Som skovbrugets andelsvirksomhed, arbejder vi målrettet på at sikre fordele i hele værdikæden for såvel de mindre som de helt store producenter. Det har vi 100 års erfaring med, og det har bragt os til en position som Danmarks samlet set største skovbrugsfaglige organisation og største eksportør af juletræer, pyntegrønt mv.

Vi er jo netop skabt i andelstanken for at sikre driftsfordele for alle ejere – også juletræsdyrkere – både hvad angår leverancer til deres produktion, og afsætning af deres produkter. Alt hvad der kræves er organisering og fleksibilitet fra alle parter. Og det har både Skovdyrkerne og Green Product gode erfaringer med.

10 mio. danske juletræer eksporteres – og flere er på vej

Vi arbejder derfor aktivt for at positionere danske juletræer på det store europæiske marked. Markedet omsætter mere end 60 mio. juletræer, hvoraf ca. 30 mio. er nordmannsgran. Kun ca. 10 mio. af disse træer kommer fra Danmark og det tal vil vi gerne gøre større, især fordi vi ikke har interesser i produktion af nordmannsgrantræer i andre lande. Vi tjener kun de danske juletræsproducenters interesser.

Hvad du ønsker, skal du få...

Gennem Green Products arbejde på eksportmarkedet matcher vi hundredvis af større og mindre kunder med Skovdyrkerens omkring tusind juletræsproducerende medlemmer.

Når vi matcher små eksportkunder, som har ønsker helt ned til 500 træer, med de tilsvarende producenter, er vi med til at skabe maksimal værdi på begge sider. Og det er i denne præcise matchning, at også mindre producenter får et optimalt resultat

Gennem mange år har vi desuden haft rigtig gode erfaringer med at pulje et stort antal af vores producenter sammen til store aftagere på over 100.000 træer – til glæde for kunderne og producenterne. Igen en værdiskabelse der giver maksimalt udbytte for alle parter.

Det har vi foreløbigt gjort med over 1 mio. juletræer i de foregående sæsoner – og vi har beredskabet til at gøre det i endnu større mængder fremover. Det kan vi gøre, fordi vi har en stor organisation, hvor vi i spidsbelastningssituationer kan overføre dusinvis af skovfolk til denne operation.

Småt er godt!

Vores mange juletræsproducenter kan desuden, ved en målrettet produktion, lave netop de specielle træer, som mange kunder efterspørger. At "small is beautiful" er et velkendt faktum også i vores øvrige eksporterhverv, hvor kun meget få danske virksomheder er globale markedsledere, og det derfor også her er nødvendigt at matche særlige kunder og deres behov.

Det skal bemærkes, at det kun er 40 % af juletræerne i Europa, der aftages af de store kæder – og kun ca. 15 % af det europæiske forbrug kommer fra Danmark.

I Skovdyrkerne arbejder vi derfor målrettet på, at øge den danske andel i Europa og at matche vores producenter med de 60% af kunderne, som ønsker særlige kvalitetsvarer.

Så intet er for småt og intet er for stort efter vores mening. Og derfor har både store og små juletræsproducenter en fremtid i Danmark.



Om bærplukningen i de svenske skove - en debat om allemandsretten

I de svenske skove gælder 'allemandsretten'. Den gælder også bærplukning. Og den gælder tilsyneladende også kommerciel bærplukning. De svenske skove er derfor for tiden fyldt med østeuropæiske og asiatiske bærplukkere, der plukker til industrien. Skovejeren har intet at skulle have sagt.



Thailandsk kvinde plukker blåbær på akkord i nordsvensk skov. Foto: Erland Segerstedt

Der er som bekendt kræfter, der vil have en 'allemandsret' indført i Danmark. Altså en ret for publikum til at færdes overalt, inklusive en ret til bærplukning og indsamling af svampe. Men det cirkus, som er foregået i de svenske skove de senere år, er næppe værd at efterligne.

Med afsæt i en højesteretsdom har det svenske Naturvårdsverk udsendt en vejledning med en tolkning af allemandsretten, hvor de slår fast, at organiseret friluftsliv, eksempelvis kommerciel bærplukning og naturturisme, er tilladt – også i de private skove. Det gælder så længe virksomheden ikke gør skade på naturen eller er til direkte gene for skovejeren. Man anbefaler dog, at skovejeren kontaktes i forbindelse med aktiviteten.

Asien starter i Sverige

Derfor foregår om sommeren en folkevandring af folk fra fattige lande til Sverige, hvor de plukker bær. Det gælder især folk fra Vietnam, Thailand, Bangladesh og Kina. Vi taler om et sted mellem 5-10.000 personer. De betaler i princippet selv en flybillet, og de rejser hjem, når børsæsonen er forbi. De plukker på akkord og bærene købes af svenske eller udenlandske opkøbere. Især blåbær er eftertragtede i de østasiatiske lande.

Reglerne er blevet strammet op i forhold til de seneste år. Her var situationen, at en del plukkere faktisk slet ikke fik løn for de bær, de afleverede, idet visse opkøbere enten gik konkurs eller forsvandt med pengene. Det var katastrofalt for plukkerne, idet flertallet havde lånt til flybilletten, ofte med sikkerhed i deres boliger i hjemlandet. Situationen gav anledning til en stor folkelig debat i Sverige, og endte i flere tilfælde med, at den svenske stat udbetalte penge til de bedragne plukkere.

De har levet, og lever til dels stadig, under ret kummerlige og uorganiserede forhold, mens de plukker. Sover måske under regnslag eller i telte, har måske ikke adgang til vand, får elendig føde m.v. Det virker lidt pinligt i et land, hvor alting ellers er pænt og reguleret. Sommerdagene er lange i Nordsverige, det bliver arbejdsdagene også. Og der er mange myg. Der skal plukkes mindst 30 kg/dag, for at det hænger sammen, men på gode steder kan der plukkes 70-80 kg på en lang dag. Plukkerens betaling er omkring 20 kr./kg. Man skønner, at der omsættes for 2 milliarder SEK i bærplukningsindustrien i Sverige, hvor ialt 7% af arealet er dækket af blåbær

Forbedrede forhold, men ikke for alle

I år er lovgivningen ændret, så plukkerne skal have en arbejdstilladelse, men hvor de samtidig er sikret rimelige indkvarteringsforhold og en mindstebetaling. Der er udstedt omkring 6.000 arbejdstilladelser.

Men disse regler gælder ikke EU-borgere. Det har man opdaget i Bulgarien. Sidste år plukkede 50 bulgarere i et område i Uppland, men i år har de taget naboerne med, således at 500 bulgarere i juli slog sig ned i skovene omkring den lille by Mehedeby med 450 indbyggere, hvor de utålmodigt ventede på, at bærene modnede. Her savede de ungskov ned for at kunne konstruere boliger og kogepladser. Kongens foged blev bedt om at sætte dem ud, men det var umuligt, da han ikke kendte navnene på plukkerne.

Historien fortsætter med nye kapitler i medierne hver dag. Det gennemregulerede samfund og dets lovgivning har svært ved at håndtere presset fra globaliseringen.



Fyrreskov i Hälsingland. 7% af Sveriges areal er dækket af blåbær. Foto: Per Hilbert

Langesø – Europas største juletræsmesse

Traditionen tro var der juletræsmesse på Langesø Gods på Fyn den 3. torsdag i august. Det var godt messevejr – efter nogle gode høstdage var himlen skyet om formiddagen, med let regn om eftermiddagen – og det gav mange gæster!

Af Frands Fraas Nielsen, inkl. fotos (ffn@skovdyrkerne.dk)

Juletræerne klarer sig godt

Inden for jordbrug er der to brancher, der går godt for tiden. Den ene er mink – den anden er juletræer. Det kan mærkes på dyrkernes interesse for grej til produktion og høst af juletræer.

Langesømessen er dels et udstillingsvindue for maskinproducenter og planteskoler, dels et kontaktforum for salgsvirksomheder og dyrkere. Du kan købe alt til produktion af juletræer – fra fuglepinde over håndsakse og plantemaskiner til rækkegående portaltraktorer og nette-/pakkemaskiner. Fra 100 kr. til ½ mio kr.

Bedre plantemaskiner og GPS-plantning

Plantemaskinerne leveres af flere firmaer – bl.a. så man Egedals nyudviklede to-rækkemaskine, der foruden forbedret planteteknik med uafhængige tunge trykruller har nutidige ergonomiske forhold for plantørerne, og selvfølgelig er GPS-styret, så planterne står i "forbandt".

Hos Bent Langeland fra Syd fyn var der demonstration af GPS-plantning, og teknikken vurderes nu at være på plads efter et par års indkøring.

Kulturpleje

Når kulturen er etableret, kommer vedligeholdelsen. Det er almindeligt, at vedligeholdelsen af træerne fra de er 50-100 cm høje sker med rækkegående portaltraktorer.



Hos Jutec fortalte direktør Jørgen Kæhlershøj, at han har stor efterspørgsel efter portaltraktorer med miljøvenligt udstyr. Han viste en portaltraktor med gødningsudlægger, afskærmet sprøjte med mulighed for at blande to kemikalier trinløst og tågesprøjte til punktbehandling – og selvfølgelig førerkabine med aircondition og overtryk.

Vedligeholdelsesprogrammet er, at kulturen køres igennem tre gange i løbet af vækstsæsonen. Hver gang sprøjtes afskærmet, og der er mulighed for at tilføje et ekstra kemikalie til problemkrudt på de steder, hvor det er nødvendigt. Hver gang udlægges gødning direkte i planterækken og udvaskningen reduceres. Endelig er der en lille tågesprøjte, der kan aktiveres i et bestemt område med luse- eller mideproblemer. Alle redskaberne er med til at reducere kemikalie- og gødningsforbrug.

Køberne investerer under miljøteknologiordningen. Der skal søges inden den 17. september. Du kan læse mere om ordningen på naturerhverv.fvm.dk eller på skovdyrkerne.dk (under nyheder).

Net- og palletering

I høstfasen har branchen de sidste par år haft en udfordring med godkendelse af pallemaskiner. Dette års Langesømesse fremviste her to maskiner til afløsning af Net-op-maskinen.

De bygger begge på samme princip – træerne nettes gennem en tragt med åbning foran på traktoren, der-



Tree Tech net- og pakkemaskine demonstreres på Langesø.

efter transporteres de nettede træer langs traktoren til pakkemaskinen, der er monteret i traktorens liftarme. Begge maskiner er ganske nye – »jeg fik monteret det sidste i aftes«, som en af producenterne sagde.

En prototype fra Tree Tech har kørt i sidste sæson og i år vil 5 maskiner blive testet og forbedret i november. Først derefter vil maskinerne blive frigivet. Den anden maskine, NB Greenpack, var mere enkel i konstruktionen, men så også mere spinkel ud.

Vi glæder os til at se begge maskiner i funktion i rusk, regn og pløre i den kommende sæson – branchen har brug for maskiner, der løser udfordringerne.

Afsætning

Green product A/S og Skovdyrkerne havde som vanligt den flotteste og mest velbemandede stand. Gennem hele dagen var de ca. 20 salgsskovfogeder fra Skovdyrkerforeningerne klar til at betjene medlemmerne og de udenlandske kunder.

Standen var godt besøgt og også den eneste stand, der havde et område med dyrkningsvejledning. Den massive bemanning gør, at GP betjener enhver kunde, der kommer på standen – og alle salgsskovfogeder har da også indgået aftale om møder med udenlandske kunder i den næste uges tid. Det tegner godt for afsætningen.

Alt i alt en god dag for en branche i medvind – hvor ikke mindst Skovdyrkerne arbejder for afsætningen.



Direktør for GP, Jens Dalgas, i spidsen for 20 salgsskovfogeder.