



SKOVDYRKERNE

SKOVDYRKERNE  
MIDT a.m.b.a

# ÅRSBERETNING 2023-2024

Skovdyrkerne Midt  
Tel 86893222  
midt@skovdyrkerne.dk  
www.skovdyrkerne.dk

Parallelvej 9A  
8680 Ry  
Danmark  
CVR-nr.: 38677810

# BERETNING

## Høj aktivitet trods vådt vejr

Regnskabsåret 2023-2024 har været præget af usædvanligt meget nedbør. I Midtjylland har vi oplevet det mest regnfulde år nogensinde. Det har givet vanskelige vilkår for arbejdet i skoven og på marken, men trods dette har vi haft et fornuftigt regnskabsår med høj aktivitet. Således oplevede vi igen i år, at omsætningen steg i foreningen med 4 % til 121 mio. kr.

Vejrforholdene har betydet, at mindre af det arbejde, vi har udført, er foregået i skoven. Vi har derfor haft en del af vores øgede aktiviteter i forretninger uden for skovgærdet. Et forretningsområde i vækst er aktiviteter i forbindelse med opsætning af solceller, hvor vi i en årrække har lavet læhegnsbeplantning og hegnsætning. Især et selskab har benyttet os til løbende ”problemknusning”, hvilket har ført til, at vi i dag har udviklet en hel produktpakke til solcelleparkerne, blandt andet arbejdet med at reetablere arealerne, efter solpanelerne er sat op. Med tiden er også biodiversitet, naturtiltag og skovrejsning blevet elementer i de store solcelleprojekter, og de opgaver løser vi naturligvis også gerne.

# BERETNING

Skovrejsning med forskellige former for finansiering er også et forretningsområde, hvor vi har oplevet en fin vækst. Med den grønne trepartsaftale og den generelt stigende interesse for skovrejsning fra lodsejere og virksomheder har vi forventninger om, at der vil ske en meget stor stigning i aktiviteterne. Det forbereder vi os på at kunne imødekomme – både i Skovdyrkernes fællesskab og lokalt i Skovdyrkerne Midt.

I juletræsforretningen oplevede vi også en omsætningsstigning efter en række hårde år med vigende salg og lave priser. Omsætningsstigningen bestod af både øget mængde og øgede salgspriser.

Modsat den øvrige del af handlen med træ steg omsætningen i flisforretningen også. Det skyldes, at afsætningen af flis i nogen grad afhænger af skovningsaktiviteterne i det foregående regnskabsår. Omsætningsstigningen i flis skyldes primært en prisstigning på flisen.

Kristian Løkke Kristensen  
Skovrider  
Skovdyrkerne Midt

# MEDLEMMER

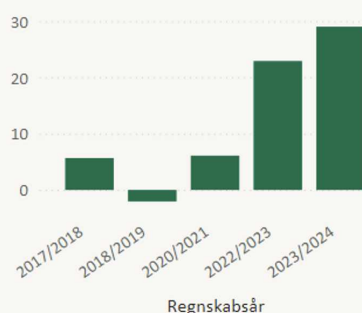
Høj tilfredshed,  
men faldende  
antal



## Medlemstilfredshed (NPS)



NPS 2022/2023



I foråret 2024 blev der gennemført en spørgeskemaundersøgelse om medlemstilfredsheden i alle skovdyrkerforeningerne. En stor tak til de mange medlemmer, som tog sig tid til at besvare og kommentere på undersøgelsen. Den feedback, vi får, er vigtig for at kunne drive og udvikle

en attraktiv forening for vores medlemmer. Generelt var der en høj tilfredshed med vores ydelser, men vi fik også bemærkninger om områder, hvor vi kan blive bedre. Det er ofte kommunikation, forventningsafstemning og opfølgning, der bliver nævnt som områder, vi kan forbedre. Det tager vi naturligvis til os. Sidst i undersøgelsen skulle der svares på, hvorvidt man på en skala fra 1-10 var tilbøjelig til at anbefale Skovdyrkerne Midt. Ud fra besvarelserne beregnes en Net Promoter Score, som er et udtryk for tilfredsheden med foreningen. Vi foretager denne måling årligt, og ved forårets måling opnåede vi en score på 29, hvilket er den højeste score, vi hidtil har opnået.

## Medlemsudvikling

På trods af en høj medlemstilfredshed må vi fortsat konstatere, at medlemstallet og -arealet er faldende. Vi har i en årrække øget antallet af medlemsarrangementer, kurser og ekskursioner og haft fokus på at levere en god service til vores medlemmer. Alligevel lykkes det os ikke at fastholde det samlede antal medlemmer og arealer. Det er især i forbindelse med ejendomshandler og generationsskifte, at vi ikke formår at fastholde skovejendommen som medlem. Derfor vil vi i den kommende tid fokusere på en målrettet indsats for at præsentere os og vores ydelser i forbindelse med ejerskifte og generationsskifte.

# ARRANGEMENTER



I regnskabsåret 2024-2025 har foreningen afholdt 9 medlemsarrangementer med godt fremmøde. Arrangementerne styrker medlemmernes viden om skovdrift og natur og giver mulighed for netværk og erfaringsudveksling:

- 5. september 2023: Naturpleje for vildtet – fokus på kronvildt. 30 medlemmer fik indblik i, hvordan en tidligere juletræsejendom kan omdannes til gode vilkår for kronvildt.
- 10. oktober 2023: Sorteringsmøde klippegrønt. Medlemmerne finpudsede deres blik for kvalitetssortering og modtog de nyeste markedsinformationer.
- 5. og 13. marts 2024: Aftenmøder om juletræer. Juletræsproducenter diskuterede markedet for juletræer.
- 18. april 2024: Konvertering af udtjente juletræsarealer. Medlemmer undersøgte mulighederne for at omdanne tidligere juletræsarealer – med eller uden tilskud.
- 1. maj 2024: Skovdrift i nåleskov. 15 medlemmer lærte om dyrkning af kvalitetsnåletræ.
- 2. maj 2024: Juletræsklubbens forårsmarkvandring. 55 medlemmer deltog i markvandring hos Ian Christoffersen, der fortalte om mekanisk renholdelse i juletræsproduktionen.
- 29. maj 2024: Medlemsudflugt i Restrupkrog. 50 medlemmer så naturnær skovdrift i praksis, finansieret af EU-projektet LIFE4Forest.
- 30. maj 2024: Markvandring i skovrejsning. 10 lodsejere fik indblik i regler og tilskudsmuligheder for skovrejsning på landbrugsjord.

Husk at tjekke vores arrangementskalender i medlemsbladet Skovdyrkeren eller på [www.skovdyrkerne.dk/midt](http://www.skovdyrkerne.dk/midt).

VI MODTAGER MEGET GERNE DINE  
GODE IDÉER TIL ARRANGEMENTER

# ORGANISATION

## og personale



I løbet af efteråret stod det klart, at den vækst, vi har oplevet i arbejdet omkring solcelleparker, også ville fortsætte i de kommende år, og at vores nuværende ressourceallokering ikke var tilstrækkelig. Derfor valgte vi at opslå en ny stilling som projektleder med grøn profil. Som noget nyt hos Skovdyrkerne var udgangspunktet, at den nye medarbejder skulle arbejde som projektleder i hele landet i tæt samarbejde med medarbejderne i de lokale foreninger. Den 1. december ansatte vi Vinnie Stølvei i stillingen. Efter en kort indkøringsperiode kunne hun overtage hovedansvaret for vores største solcellepartner og har styret en række projekter godt i mål i løbet af foråret og sommeren 2024.

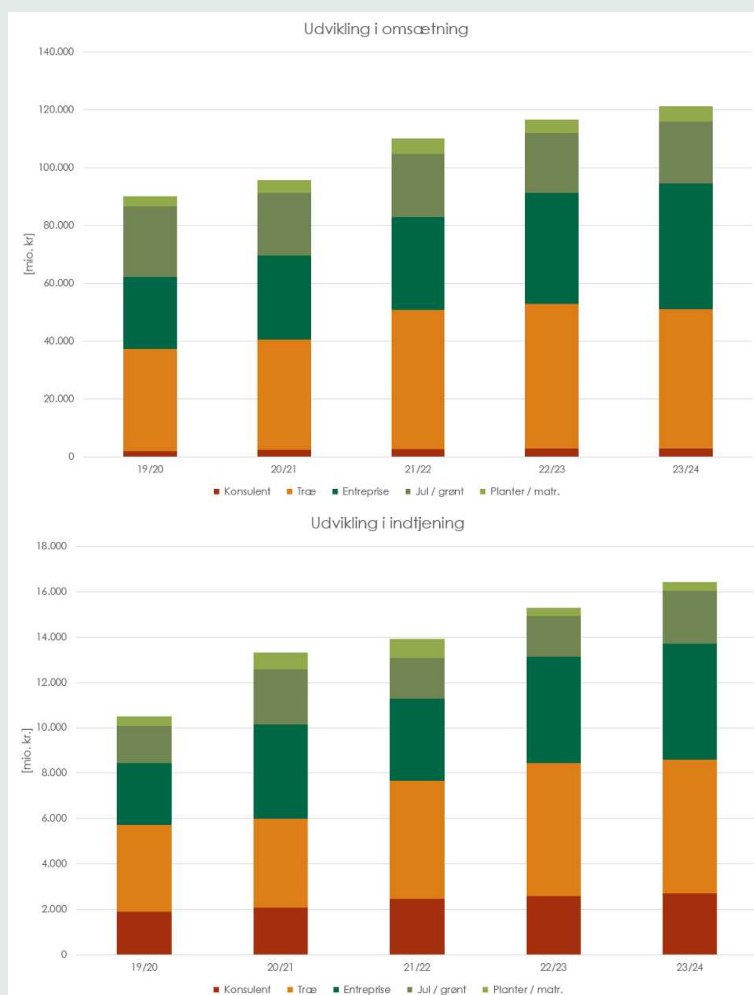
Som beskrevet senere i denne skrivelse har de fem skovdyrkerforeninger i foråret 2024 valgt at samle alle aktiviteter vedrørende juletræer og klippegrønt i vores datterselskab Green Product. I den forbindelse er en række medarbejdere blevet overflyttet til Green Product, men det var også nødvendigt at tilpasse arbejdsstyrken til den nye samlede opgave i Green Product. Desværre var det i Skovdyrkerne Midt nødvendigt at opsiges juletræsskovfoged René Nielsen. René har ydet en stor indsats i en svær tid for juletræerne, hvilket har gavnet foreningen og medlemmerne. Der skal lyde en stor tak til René for indsatsen.

Vores kerneydelse til vores medlemmer er rådgivning, og derfor er det vigtigt, at vi løbende vedligeholder og styrker medarbejdernes kompetencer. Derfor lægger vi stor vægt på, at vores medarbejdere deltager i kurser og uddannelser – både internt og med eksternt input. I årets løb har medarbejdere fra Skovdyrkerne Midt blandt andet deltaget i en udlandsrejse til Frankrig arrangeret af ProSilva. Her var især naturnær skovdrift og løvtræsdyrkning i fokus. Derudover har en række medarbejdere deltaget i skovbrugsfaglige ekskursioner afholdt af ProSilva i Danmark samt i ekskursioner og konferencer afholdt af Københavns Universitet og Dansk Skovforening. Hvert år afholder Skovdyrkerne også ét samlet personaleseminar, hvor Skovdyrkerne Midt naturligvis også var stærkt repræsenteret.

VI MODTAGER MEGET GERNE DINE  
GODE IDÉER TIL ARRANGEMENTER

# ØKONOMI

Stigning i omsætning og indtjening



Som beskrevet havde foreningen igen en omsætningsstigning i 2023-2024 med en omsætning på 121 mio. kroner. Indtjeningen har samlet set været tilfredsstillende, og vi har igen i år opnået den højeste indtjening i foreningens historie på 16,4 mio. kr. Vores indtjening på aktiviteter udgør 11,6 % af vores omsætning – når man ser bort fra kontingentindtægter og rådgivningsaktiviteter.

Vores samlede resultat er på 1,37 mio. kroner – svarende til 1,1 % af omsætningen. Det er et lavt resultat – set i forhold til traditionelle virksomheder – men det er helt i tråd med vores målsætning og foreningens værdigrundlag om, at skovens indtægter i videst muligt omfang skal tilfalde medlemmerne. Foreningens egenkapital er nu på 12,3 mio. kr.

# MARKEDERNE

## Råtræ og flis



### Råtræ

Priserne på nåletræ var fortsat fornuftige i 2023/2024. Kun eksporttræet faldt i pris, mens afsætningen til danske savværker holdt et højt niveau. De dårligste kvaliteter oplevede prisstigninger, hvilket resulterede i høje dækningsbidrag på skovninger – især tyndinger. Aktiviteten har primært været koncentreret om at pleje de mellemaldrede tyndingsbevoksninger. Løvtræspriserne var også på et højt niveau gennem hele året. Dog har det ekstremt dårlige vejr betydet, at mængden af afsat råtræ er 30 % lavere end normalt. Skovejere og skovfogeder ønskede at undgå skader på jordbunden og vejforholdene, hvilket førte til stor forsigtighed. Trods dette blev der skovet træ, hvor og når det var muligt.

### Flis

Flisforretningen består af nedskåret træ fra forrige skovningssæson samt træ, der hugges og leveres samme år som det høstes. Vi indgår kontrakter baseret på tidligere høst og forventninger til den aktuelle sæson, og vi skal levere uanset vejret. Vejrguderne var dog hårde ved os med både meget regn og en periode med sne i januar. Trods en hård sæson lykkedes det at levere som forpligtet. En stor tak til de medlemmer, der i januar trodsede sne og frost og sørgede for, at vores stakke blev tilgængelige, selvom Øst- og Midtjylland reelt var lukket på grund af sne.

Afregningspriserne var i regnskabsåret de historisk højeste og prisudviklingen oversteg stigningen i produktionsomkostningerne. Således kunne vi afregne flisprojekter på et historisk højt niveau. Til kommende sæson følger prisudviklingen som minimum produktionsomkostningerne, og vi forventer igen flisprojekter med høj bundlinje.



# MARKEDERNE

## Juletræer og klippegrønt



### Juletræer

Endelig så vi en positiv udvikling i juletræsmarkedet. Der var mærkbare prisstigninger, og sorteringerne blev også en smule mere gunstige i sæsonen 2023. Det er noget, vores juletræsmedlemmer har ventet på i mange år. Som nævnt i indledningen medførte det også en omsætningsstigning for juletræerne. Stigningen skyldes både en øget afsat mængde og en prisstigning. Indtjeningen på juletræer er dog stadig lav i forhold til den risiko og indsats, foreningen lægger i dette forretningsområde. I januar udførte de samlede foreninger og GP en gennemgribende analyse af juletræsforretningen, og konklusionen blev, at juletræsaktiviteterne skal samles i én enhed. Fra 1. juli 2024 står GP for at levere alle ydelser inden for juletræsområdet til foreningernes juletræsmedlemmer. Læs mere om sammenlægningerne senere i beretningen.

### Klippegrønt

Markedet for nobilis var igen stabilt i 2023 med god afsætning og fine priser. Også markedet for nordmannsgran var udmærket, hvis kvaliteten var god. At skaffe kvalificeret arbejdskraft til at høste grøntet var en udfordring, men vi lykkedes igen i år med at levere over 1.000 tons. Det krævede en stor indsats fra både medarbejdere og medlemmer, som var med til at sikre, at leveringsplanerne blev opfyldt. Fra sæsonen 2024 samles også klippegrøntaktiviteterne i GP.

# FRA DDS



## Skovdyrkerne på tværs

Skovdyrkerne er både et lokalt fællesskab, hvor den enkelte skovejer som medlem af den lokale skovdyrkerforening får adgang til rådgivning, entrepriser og afsætning af skovens produkter, og en landsdækkende sammenslutning, der varetager medlemmernes og foreningernes interesser i bred forstand. De Danske Skovdyrkerforeninger (DDS) er således "foreningen af skovdyrkerforeninger", der tager vare på de opgaver, som det bedst giver mening at løse i fællesskab på tværs af foreningernes geografiske grænser. Hovedbestyrelsen i DDS er den øverste myndighed i Skovdyrkerne og sætter retningen for organisationen gennem vores fælles strategi, som implementeres via foreningerne, skovridergruppen og det fælles sekretariat i Skovdyrkerens Hus i Ry.

2023/2024 var et særdeles travlt år i Skovdyrkerens fællesskab med mange både udadrettede og interne aktiviteter. I det følgende opsummeres de vigtigste begivenheder i årets løb i DDS.

## Gennemslagskraft via synlighed

Skovdyrkerne vil være skovejernes foretrukne samarbejdspartner, og en af de vigtigste opgaver for fællesskabet er at skabe positiv opmærksomhed om Skovdyrkerne, så både eksisterende og potentielle medlemmer oplever, at vi er relevante og professionelle skov- og naturforvaltere på deres ejendomme. Intet slår i den sammenhæng anbefalinger fra en skovejer til en anden, men der er også brug for andre markedsføringsværktøjer. Blandt disse er medlemsbladet Skovdyrkeren, vores kanaler på de sociale medier og ikke mindst vores website, [www.skovdyrkerne.dk](http://www.skovdyrkerne.dk), som i årets løb blev lanceret i en helt ny version. Med det nye website har vi fået koblet de tre medier rigtig godt sammen og får delt meget mere indhold på tværs. Lokalforeningerne har fortsat egne hjemmesider som del af websitet, hvor lokale nyheder og foreningsspecifikke informationer findes.

I løbet af året fortsatte udgivelserne af vores YouTube-videoer om skovbrug og natur, der nyder stor opmærksomhed og anerkendelse udefra. Med skovrider Kristian Løkke Kristensen foran kameraet og vores SoMe-redaktør (og drejebogsforfatter) Samuel Schriver bag kameraet får vi formidlet viden om skoven og naturen på en vedkommende og humoristisk, men absolut seriøs og faktabaseret måde.

# FRA DDS



## #takketværeskoven

I foråret 2024 kunne Partnerskab for Dansk Skovbrug efter et langt tilløb endelig gå i luften med en stor informationskampagne til fordel for den dyrkede skov og brugen af træ i den grønne omstilling. Med 5 mio. kr. funding i ryggen, dels fra partnerorganisationerne selv (Dansk Skovforening, Hedeselskabet, Træ & Møbelindustrien samt Skovdyrkerne), dels fra eksterne bidrag – herunder også fra en lang række individuelle medlemmer i Skovdyrkerne – gik startskuddet til kampagnen Takket være skoven i slutningen af april, nogenlunde samtidig med at familien Danmark drog ud for at nyde den nyudsprungne skov.

Alle opfordres til at bruge #takketværeskoven og andre henvisninger til kampagnen, når man bevæger sig på de sociale medier, så budskabet om alt det gode skoven bidrager med opnår maksimal effekt.

For andet år i træk var Skovdyrkerne med de øvrige partnere også med på Naturmødet i Hirtshals. Over tre dage havde 'Naturens Folkemøde' 30.000 besøgende, og en stor del af dem kom forbi partnerskabets indbydende stand. Anledningen blev naturligvis brugt til at løfte den fælles kampagne, men med vores tilstedeværelse sender vi også et signal til alle politikerne, naturorganisationerne og embedsværket om, at skovbruget er en vigtig del af ligningen, når fokus er på biodiversitet.

## Skovpolitik

Den største skovpolitiske 'sag' i det forgangne år var uden sammenligning afslutningen af forhandlingerne i Den Grønne Trepert. Lige før sommerferien landede man en bred aftale, som i de kommende år vil betyde en markant ændring af det danske landskab i kraft af en beslutning om omlægning af store arealer fra landbrugsdrift til skov og natur. Skovrejsning bliver et helt afgørende virkemiddel i omlægningen, og der skal derfor både findes rigtig mange penge i statskassen, laves rigtig mange skovkort og sættes rigtig mange planter for at nå i mål.

Som bekendt skal der i medfør af aftalen etableres 250.000 ha ny skov inden 2045, hvoraf 150.000 ha skal være produktionsskov, og 80.000 ha skal være urørt skov – begge dele med tilskud. (De sidste 20.000 ha skal etableres som statslig urørt skov.)

# FRA DDS



Som en af de vigtigste aktører på skovrejsningsområdet kommer Skovdyrkerne til at spille en central rolle i at få den praktiske del af skovrejsningen realiseret. Forudsætningen for, at vi og andre aktører i branchen kan lykkes med dette, er dog, at myndighederne 'tager skeen i den anden hånd'. Vi har alt for længe oplevet, at sagsbehandlingen af skovrejsningsprojekter – dels i kommunerne, dels i de statslige styrelser – i alt for mange tilfælde er både langsom og usmidig. Problemet rejser vi løbende, og på bagkant af aftalen om Grøn Trepert kommer vi til at hæve stemmen – igen.

I det hele taget løfter Skovdyrkerne et stadigt større ansvar i den skovpolitiske debat, eftersom de politiske dagsordener fylder mere og mere for skovbruget og dermed for vores medlemmer. Det gør vi som aktivt associeret medlem af Dansk Skovforening, der er privatskovbrugets talerør til politikerne på Christiansborg. Det gør vi som deltager i relevante skovpolitiske netværk. Og det gør vi med en plads i Skovrådet, som rådgiver ministeren på skovbrugsområdet – alt sammen understøttet af vores kommunikationsarbejde (medlemsblad, hjemmeside, sociale medier, videoer og nyhedsbreve).

## Green Product

I datterselskabet Green Product A/S (GP), der oprindeligt blev etableret for at styrke afsætningen af medlemmernes juletræer og pyntegrønt, resulterede en grundig analyse af markedet – hvor tendensen går i retning af færre, men større producenter – i foråret 2024 i en beslutning om at samle Skovdyrkernes værditilbud til juletræsmedlemmerne "i én pakke", således at både dyrkningsrådgivning og afsætning bliver varetaget i regi af GP. Beslutningen blev eksekveret med virkning fra 1. juli 2024, idet de juletræsansvarlige medarbejdere pr. samme dato blev virksomhedsoverført fra de lokale skovdyrkerforeninger til GP og nu refererer direkte til direktør Henning Post.

Ved samme lejlighed blev der ændret i GP's bestyrelse. Den mangeårige formand, Søren Christiansen (tillige næstformand i MIDT), overlod posten til skovrider Henrik Fredslund-Petursson (SYD), samtidig med at bestyrelsen fik tilgang af hhv. bestyrelsesformanden i NORD-ØST, Benny Hammer, og bestyrelsesformanden i ØERNE, Hans Christian Teisen.

# FRA DDS



## Strategiproces i DDS

Efter et veloverstået internt bestyrelsesuddannelsesforløb i 2023 var DDS' Hovedbestyrelse klar til at tage fat på formuleringen af en ny strategi, da den gældende 5-års strategi for DDS nærmer sig udløbsdato. Processen blev initieret i efteråret 2023, og efter grundige drøftelser og sonderinger i de lokale bestyrelser hen over foråret, er Hovedbestyrelsen i skrivende stund ved at lægge sidste hånd på en ny strategi, så den kan præsenteres for medlemmerne på de kommende generalforsamlinger i de fem foreninger.

En del af grundlaget for Hovedbestyrelsens arbejde har bl.a. været en stor medlemsundersøgelse, gennemført i marts måned. Hele 33% af medlemmerne svarede på det digitale spørgeskema og leverede dermed valide data til strategiprocesen.

Blandt de vigtigste resultater (på landsplan) var:

- Et stort flertal af respondenterne (58%) placerer deres ejendom i kategorien "skovejendom", mens relativt mange (31%) svarer "naturejendom". De resterende placerer deres ejendom i kategorien "juletræsproduktion".
- 56% peger på "naturnær skovdrift" som et af de medlemstilbud, som Skovdyrkerne skal fremme. Herefter følger skovrejsning (39%) og certificering (28%).
- Medlemmerne bakker i høj grad op om Skovdyrkernes skovpolitiske principper.
- Der er generelt stor tilfredshed med Skovdyrkernes faglige og kommercielle performance. Der peges dog også på enkelte specifikke områder, hvor vi kan gøre det endnu bedre – bl.a. i forhold til forventningsafstemning forud for projektstart.
- Vi får en pæn score for vores tilstedeværelse på de digitale platforme (inkl. MinSkov), men undersøgelsen viser også, at en del medlemmer ikke benytter sig af eller kender vores digitale tilbud.

# FRA DDS



## Udviklingsfonden

I 2022 etablerede vi De Danske Skovdyrkerforeningers Udviklingsfond. Fondens midler stammer fra en større arvegave, som fonden har investeret i en bred værdipapirportefølje (primært indeksfonde).

Fondens primære formål er at understøtte udviklingsprojekter til gavn for Skovdyrkernes foreninger og medlemmer, og fonden har indtil nu bevilget midler til udvikling af Skovdyrkernes KlimaskovCenter (se nedenfor) og til den tidligere nævnte skovkampagne Takket være skoven.

2023/2024 blev det første fulde regnskabsår for fonden, hvor man, begunstiget af de positive takter på de globale kapitalmarkeder, opnåede et afkast på godt 14%.

## Skovdyrkernes Kompetenceudvikling

Medarbejderne og deres viden er Skovdyrkernes vigtigste aktiv. Derfor gør vi meget ud af løbende efteruddannelse, kompetenceudvikling og videndeling. I det forgangne år har chefgruppen givet området et grundigt servicetjek og besluttet en opdatering af den fælles kompetenceudvikling, så den i endnu højere grad matcher de markedsmæssige behov, den skovpolitiske virkelighed og medarbejdernes ønsker og behov for faglig udvikling.

Skovdyrkernes Fælles Kompetenceudvikling består nu af tre komponenter: fire interne KompetenceCentre, SkovdyrkerVærkstedet og et fælles kursusprogram.

KompetenceCentrene (KC'erne) dækker de særligt forretningskritiske områder, hvor presset på såvel forretningsudvikling som politisk overvågning er markant. Derfor er der etableret KC'er for hhv. Flis, Skovrejsning, Natur & Biodiversitet samt Certificering. I KC Skovrejsning indgår også Skovdyrkernes KlimaskovCenter, som er vores One Stop Shop-tilbud til virksomheder, der vil rejse skov med klimaformål.

# FRA DDS



## Skovdyrkerværkstedet

I SkovdyrkerVærkstedet samles alle øvrige fagområder, hvor der er behov for videndeling på tværs. Aktiviteterne i SkovdyrkerVærkstedet planlægges af et panel med en medarbejderrepræsentant fra hver lokalforening med henblik på at sikre lokal forankring af videndelsingsarbejdet. Ansvar for videndeling er dog fortsat et fælles anliggende mellem medarbejder og nærmeste chef.

Alle kompetenceudviklingsaktiviteter samles i et fælles kursusprogram, som også omfatter eksterne konferencer, introduktionskurser for nye medarbejdere og relevante kursustilbud fra andre aktører i branchen. Heri indgår naturligvis også det årlige personaleseminar, hvor alle kolleger mødes for at få nyeste faglige viden og inspiration "fra allerøverste hylde", styrke de kollegiale bånd på tværs af landet og i øvrigt have en hyggelig dag sammen.

På personaleseminaret kåres også Årets Skovdyrker – på baggrund af nomineringer, som kollegerne indsender til sekretariatet. Den store ære tilfaldt i år skovfoged Jesper Nørgaard (SYD), der med stort set alle nomineringer i ryggen bl.a. blev hyldet for sin dedikation, faglige viden (især på råtræområdet) og ikke mindst sit store engagement i Skovdyrkernes omdømme og kollegernes trivsel.

Kristian Gernow

Sekretariatschef i De Danske Skovdyrkerforeninger

# LINKS



SE VIDEOERIEN  
OM DE DANSKE TRÆARTER

Skovdyrkerne Midt er en medlemsejet virksomhed, som bistår skovejere med stort set alle opgaver vedrørende skovbrug, plantning, juletræer og pyntegrønt samt natur- og vildtpløje. De fleste, som har brug for mere end éngangsrådgivning, melder sig ind i Skovdyrkerforeningen. Medlemskabet er en hjørnesten, fordi man hermed får billig adgang til løbende rådgivning, og opnår medlemsfordele på både rådgivning, serviceydelser og drift.

Skovdyrkerforeningen kan vurdere, hvilke muligheder der er på din ejendom og give råd om, hvordan du bedst opbygger og passer den, så den opfylder dine ønsker og mål - nu og i fremtiden.

Website: [www.skovdyrkerne.dk/midt](http://www.skovdyrkerne.dk/midt)

## Kontakter

### SKOVRIDER

Kristian Løkke Kristensen  
+4561676891

### ADMINISTRATION

Kirsten Leth og Birte Kalstrup  
+4586893222

### FORSTFULDMÆGTIG

Michael Lehrmann  
+4524214975

 @SkovdyrkerneDanmark

 @skovdyrkerne

 @3502098

 [midt@skovdyrkerne.dk](mailto:midt@skovdyrkerne.dk)

BESØG VORES facebook GRUPPE

<https://bit.ly/skovdyrkeremidt-facebook>