

Årsberetning

2024-2025

Lars Gleerup
Bestyrelsesformand i Skovdyrkerne Midt



Formandens beretning

Dette år vil især blive husket for de store beslutninger, der blev truffet i skovdyrkerfamilien.

Vi har centraliseret flere beslutningskompetencer og aktiviteter. Vi har ansat en ny direktion med Henrik Fredslund som direktør, Kenneth Holmbech som økonomichef og Michael Sheedy Gehlert som skovbrugsdirektør.

Administrationen i skovdyrkerforeningerne er blevet lagt ind under Skovdyrkerne DK. Målet er at ensarte arbejdsgange, samle IT og produktudvikling og bruge mindre tid på lokal udvikling og IT. Fremadrettet skal foreningerne fokusere endnu mere på god medlemsbetjening og drift.

I Skovdyrkerne Midt har vi haft et godt år. Vi har haft stor aktivitet med beplant-

ninger og naturtiltag omkring solceller-parker. Desværre gik vores største kunde konkurs i december, hvilket påvirkede aktivitetsniveauet i foråret. Vi har fokus på at minimere risici i vores forretninger, og derfor var kunden debitorforsikret, hvilket begrænsede vores tab til selvriskoen på 300.000 kr.

I skoven har vi haft et godt år med stor aktivitet, selvom den våde sommer i 2024 påvirkede os lidt ind i efteråret. Det tørre forår medførte store skovningsaktiviteter, og vores flisforretning udgør stadig en væsentlig del af den samlede butik. Flere og flere varmekræfter installerer varmekræfter, hvilket gør at leveringsplanerne i højere og højere grad afhænger af de aktuelle elpriser og derfor ændres fra uge til uge – eller dag til dag.

Det er en situation, som vi forventer bliver mere udtalt i fremtiden. Flisen bliver primært anvendt som bæredygtig lagerfast energikilde i en kortere periode over vinteren samt som backup og supplement om foråret og efteråret.

Skovene fylder stadig meget på den politiske dagsorden. Med vedtagelsen af den grønne trepart er det besluttet, at 250.000 hektar landbrugsjord skal om-lægges til skov. Skovdyrkerne ønsker at spille en stor rolle i denne opgave, da vi har både know-how og bemanding til at gøre det.

INDHOLD

Formandens beretning	2
Nøgletal	3
Orientering fra Skovdyrkerne Midt.....	4
Forretningsområder	9
Orientering fra Green Product.....	13
Orientering fra Skovdyrkerne DK.....	17

Skovdyrkerforeningen Midt
Tel 86893222
midt@skovdyrkerne.dk
www.skovdyrkerne.dk

Parallelvej 9A
8680 Ry
Danmark
CVR-nr.: 38677810

Udgiver: De Danske Skovdyrkerforeninger
Parallelvej 9A, 8680 Ry

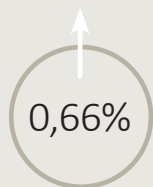
Ansvarshavende redaktør:
Henrik Fredslund-Petursson
Redaktør:
Jens Mathiasen / jma@skovdyrkerne.dk

Layout: LandbrugsMedierne
Tryk: PE Offset A/S



2024-2025 Nøgletal

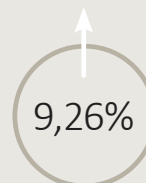
Skovdyrkerne Midt



Medlemmer

757

på 12.556 ha



Medlemstilfredshed

23-24: **29**

24-25: **42**



Omsætning

99 mio. kr.

Dækningsbidrag
16,3 mio. kr.

Resultat før skat
0,5 mio. kr.

Egenkapital
12,5 mio. kr.



Antal deltagere

i alt til foreningens arrangementer

224

samt 100 online

Skovrejsning

58 ha

Orientering fra Skovdyrkerne Midt

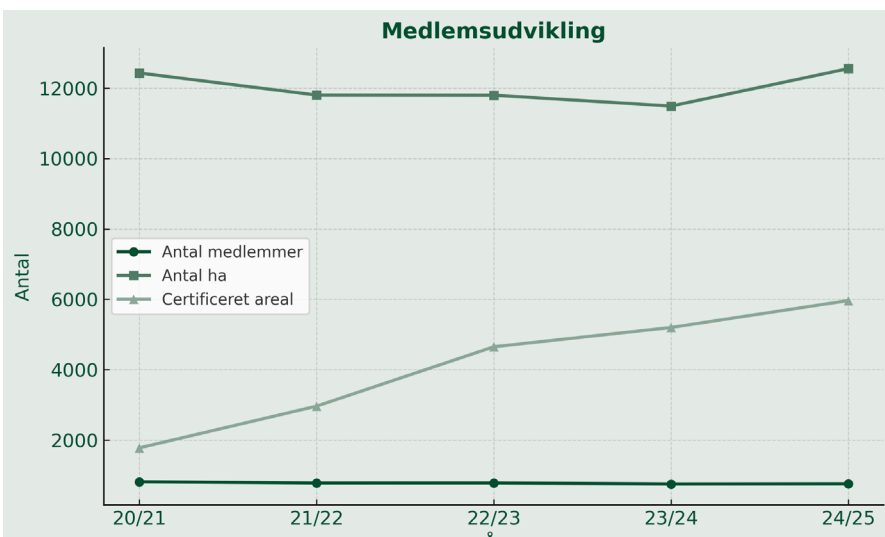
Hvert år har vi medlemmer, der melder sig ud, og nye medlemmer der melder sig ind. Der sker løbende generationsskifter, og eksisterende medlemmer erhverver sig mere skov. Vi har i år oplevet den største medlemsfremgang i årtier, hvor nettotilgangen har været på 1.240 hektar skov.

På samme måde har vi oplevet en positiv udvikling i medlemstilfredsheden gennem de seneste 5 år. Vi sender årligt én tilfredshedsundersøgelse til vores medlemmer, og i år har vi opnået en NPS på 42, hvilket betyder, at vi helt overvejende har tilfredse medlemmer. Det er en dejlig udvikling, som vi tilskriver vores arbejde med god medlemsrådgivning, relevante medlemsarrangementer og attraktiv afsætning af skovens produkter.

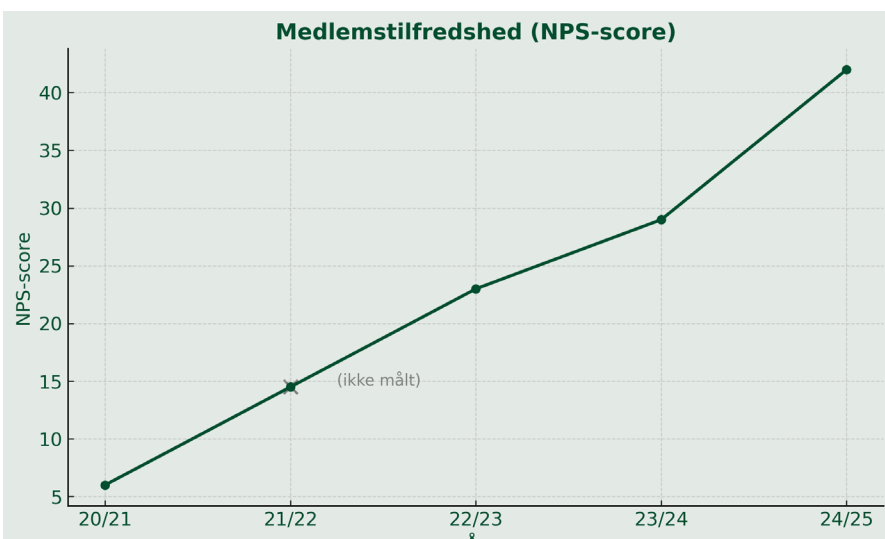
Vi ved selvfølgelig godt, at vi altid kan blive bedre.

Det er vigtigt, at medlemmer hjælper til med at spille os bedre. I den løbende dialog med skovfogeden er du altid velkommen til at komme med input, ris og ros. Du er naturligvis også altid velkommen til at kontakte skovrider Kristian Løkke Kristensen. Skovdyrkerne Midt er i sidste ende medlemmernes forening.

Velbesøgte arrangementer



Vi har i år oplevet den største medlemsfremgang i årtier, hvor nettotilgangen har været på 1.240 hektar skov



Medlemstilfredsheden har været kraftigt stigende de seneste år.





Der var godt fremmøde ved den årlige medlemsudflugt, hvor vi besøgte Danroots' skov ved Tange Sø.

Som beskrevet ovenfor er vores medlemsarrangementer en del af de tilbud, som er med til at bidrage til tilfredsheden hos medlemmer. Derfor er vi også ærgerlige over, at vi i år ikke har formået at afvikle helt så mange arrangementer, som vi plejer.

I februar afviklede vi kursus for nye skovejere – en introduktion til noget af

alt det, som det er godt at vide som ny skovejere.

I begyndelsen af juni afviklede vi skovrejsningens dag – en introduktion til skovrejsningsordningerne, samt praktiken når der skal plantes skov.

I slutningen af juni havde vi sommerudflugt til DanRoots ved Tange Sø. Her blev vi klogere på dyrkning af gulerød-



Sådan så det ud, da vi markerede grundlovsdag med en temaaften om skovrejsning hos medlem Hans Lück. På landsplan deltog omkring 300 lodsejere til Skovdyrkernes 'Skovrejsningsdag' syv forskellige steder i landet.



der, samt skovdyrkning i kuperet midtjysk terræn.

Derudover afholdt Green Product en række arrangementer med fokus på jungletræer – hvilket fremgår senere i denne beretning.

Organisation

Som beskrevet ovenfor er der lagt opgaver ind i fællesskabet. Konkret er blandt andet certificering lagt ind som fælles drift. Skovfoged Jens Julius Larsen overgik i den forbindelse til ansættelse i skovdyrkerne.dk.

I foråret 2025 valgte skovfoged Mads Enemark at stoppe hos Skovdyrkerne. Som erstatning har vi ansat Rune Rauff Schultz som skovfoged - med særligt fokus på geografien omkring Bjerringbro. Her har vi i en periode oplevet fin medlemsfremgang, og vi forventer at Rune med sit gode lokalkendskab er i stand til at fortsætte denne udvikling.

I august begyndte Anders Due Grønhøj som assistent hos skovfoged Kai Boisen, som er gået ned i tid.

Pr. første september begyndte Kasper Arent Andersen i den nordlige skovpart, hvor han skal hjælpe med medlemsservicering på Simon Fabricius' skovpart.

Bestyrelse

I forbindelse med generalforsamlingen 2024 valgte Peter N. Andersen at trække sig fra bestyrelsen. Da han ikke skulle på valg til årets generalforsamling tiltrådte suppleant Iver Rud Hansen. På generalforsamlingen var der genvalg til Lars Gleerup og Birger Schütte. Årets bestyrelsesarbejde har været præget af strukturændringerne i Skovdyrkerne og beslutninger som aktieejere af Green Product.

Økonomi og drift

Som det fremgår af vedlagte regnskab, kommer Skovdyrkerne Midt fornuftigt ud af regnskabsåret med et positivt resultat før skat på 0,5 mio. kr. Egenkapitalen er på 12,5 mio. kr. Ser vi på basisdriften i Skovdyrkerne Midt, må den karakteriseres som stabil og tilfredsstillende. At resultatet ikke bliver højere, skyldes først og fremmest udefrakommende begivenheder, som foreningen ikke har direkte indflydelse på. Dels er omkostningerne til fællesskabet steget. Det var der en bevidsthed om, da beslutningen blev truffet, men det fulde billede var ikke på plads, da budgettet blev lagt i foråret 2023, hvorfor omstillingsomkostninger

ne har været højere end budgetteret.

Green Product har haft et yderst vanskeligt år, hvilket der redegøres for senere i beretningen. Det har en direkte regnskabsmæssig konsekvens, idet aktieværdien er nedskrevet. Derudover har vi haft tab på debitorer på 300.000 kroner på grund af konkurs i vores største solcellekunde. Men samlet set er regnskabet tilfredsstillende.

Lokale fokusområder

I det forgange år har vi lokalt haft fokus på de organisationsændringer, som har fundet sted pr. 1/7-2025. Organisatoriske ændringer skaber altid usikkerhed, og derfor har vi haft fokus på at håndtere dette så godt som muligt.

Da året begyndte, var det med forventning om meget store aktiviteter i solcelleforretningen, hvilket vi havde tilpasset organisationen til. I løbet af efteråret begynder vi at modtage signaler om, at aktiviteterne drosles ned, og i december rammer konkursen med deraf følgende fuldt stop.

Der var budgetlagt med en temmelig stor aktivitet i forårsmånederne, som vi nu kunne se, faldt bort. Derfor sadlede vi hurtigt om. Vi oplevede nemlig øget in-





Vores tre nye medarbejdere Rune, Kasper og Anders



Et eksempel på et mindre grønt anlæg i forbindelse med en solcellepark

teresse for tilskud til biodiversitetsskov samt mulighederne indenfor den grønne trepart. Derfor flyttede vi ressourcerne til disse forretningsområder.

Ellers har vi også haft stort fokus på basisdriften – nemlig at besøge og rådgive vores medlemmer, samt at få gennemført de ønskede aktiviteter og handlet skovens produkter.

Aktiviteter og drift

Vi har gennemført godt 250 medlemsbesøg – svarende til et medlemsareal på knap 8.000 hektar. Det er meget tæt på den målsætning, vi havde sat ved årets start. Vi har i løbet af regnskabsåret oparbejdet og handlet knap 45.000 kubikmeter skæretre (løv og nål) og godt 140.000 rummeter flis. Selvom vi har maskiner i gang året rundt, var vores forår meget travlt. Det gode føre betød, at vi havde mange maskiner i gang på samme tid, og da vi samtidig også havde godt gang i plantningerne i skoven og på marken, ja så havde alle skovfogeder travlt med at tilse maskiner og folk. Det høje aktivitetsniveau fortsatte hen over sommeren.

Skov er godt – og mere skov er rigtig godt. Med Treparters målsætning om 250.000 ha ny skov får vi meget mere skov i Danmark – både til produktion og til biodiversitet.



Som Skovdyrkere arbejder vi med næsten alle de arbejdsopgaver, der har noget med træer at gøre – i skoven og i det åbne land. Det er en meget forskelligartet opgaveportefølje, drevet af vidt forskellige markedskræfter og politiske rammebetingelser, som direkte påvirker forretningen for både forening og medlemmer. Det er derfor vanskeligt at give en samlet konklusion – men som et billede på, at 'mange ting ikke har været så ringe' har den samlede aktivitet på tværs af forretningsområder udvist vækst og er landet på en omsætningsrekord.

Skovrejsning

Skov er godt – og mere skov er rigtig godt! Skovrejsning giver en lang række fordele, både for samfundet og for den lodsejer, der vælger at plante.

Den samfundsmæssige nytteværdi omfatter ud over træproduktion forhold som klimaeffekt, kvælstofopsamling og grundvandsbeskyttelse, hvor skovrejsning altid har en positiv effekt. Dertil kommer forhold som landskabskvalitet, rekreative oplevelser og påvirkning af biodiversitet, hvor effekten også ofte vil være posi-

tiv, men hvor billedet er mindre entydigt og afhænger af skovens placering og udformning.

På grund af skovrejsningens positive effekter har der længe været offentlige tilskudsordninger til skovrejsning. De senere år suppleret med tilskud fra aktører som Klimaskovfonden og Nyskovfonden samt private plantesponsorater. Niveauet for disse ordninger har modsvaret tilskud i størrelsesordenen 30.000-60.000 kr/ha – i konkrete projekter ofte svarende til et niveau, der har kunnet dække omkostning til tilplantning og måske de første års vedligeholdelse, men uden at kunne dække noget af værditabet ved omlægning fra landbrugsjord til skov.

Med Den Grønne Trepert og kombinationen af væsentligt højere tilskud og fortsat hektarstøtte har der siden foråret 2024 været udsigt til markante forbedringer for skovrejsningen. Desværre har sådanne udsigter ofte den effekt, at alting går i stå, mens man venter på de nye vilkår.

Så selv om vi har haft den glæde at medvirke til meget store skovrejsningsprojekter – og dermed taget hul på den

nye tidsalder med grøn arealomlægning og 3. generationsskovrejsning – har vi set en samlet nedgang i skovrejsningsaktiviteten i 2024 og 2025.

Nu har vi fået rammerne for skovrejsning under Treperten på plads. Der er to markante forbedringer i forhold til 'den gamle ordning':

- Forbedrede tilskud på henholdsvis 75.500 kr/ha for almindelig skovrejsning og 90.500 kr/ha for urørt skov (med tinglyst krav om, at der ikke må være skovdrift).
- Et forenklet regelsæt der læner sig meget tæt op ad Skovloven og ikke forsøger at detaljestyre skovdesignet på bevoksningsniveau.

Det er glædeligt, at Treperten har leveret som lovet på disse to parametre og det vil i sig selv være med til at øge interessen for skovrejsning – vi kan allerede mærke det på antallet af henvendelser. Vi har dog stadig nogle væsentlige knaster:



- Det er stadig alt, alt for bøvlet at få lov til at plante ny skov. Skovrejsning behandles efter samme regelsæt som industrianlæg, gylletanke og solcelleparkeer og der er alt for mange udpegninger, afstandskrav og spidsfindige benspænd, der står i vejen for gode og regulære skovrejsninger, som præcis er det, samfundet efterspørger. Det skal vi have gjort noget ved, hvis vi skal have gang i skovrejsning i stor skala.
- Der mangler viden og formidling om, hvor forskellige de nye skove skal være, hvis de skal leve op til meget forskellige målsætninger i spændet fra højproduktiv til urørt. Især mangler der fokus på produktionsskovens væsentlige bidrag til klima og økonomi.
- Med galoperende jordpriser kan et tilskud på omkring 75.000 kr/ha ikke stå alene, hvis skovrejsning skal foregå på god produktionsjord. Der er brug for at binde tilskuddet sammen med markedsmekanismer for CO2-kreditter, grundvandsbeskyttelse og biodiversitet for at lukke gabet og gøre det attraktivt at lave skovrejsning på disse jorde.

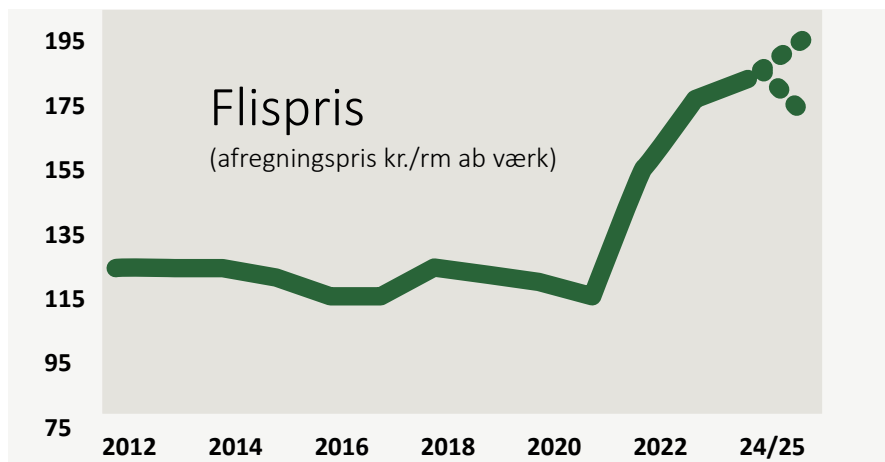
Hos Skovdyrkerne arbejder vi aktivt og målrettet med disse emner – så vi bærer vejen for mere skovrejsning samtidig med at vi planter!

Flis

Hugst og levering af træflis er Skovdyrkerens største samlede forretningsområde. Da det samtidig er underlagt en betydelig politisk regulering og genstand for hyppig offentlig debat, fortjener det en grundig omtale.

Markedsforhold og pris

Efter en længere årrække med sivende priser, hvor bundniveauet blev sat af billigste importpris, fik vi en markant markeds vending som følge af forsynings- og energikrisen. Forsyningssikkerhed blev lige pludselig moderne igen - en tydelig



Prisudvikling for skovflis af gennemsnitskvalitet de seneste 10 år. Her opgjort som 'den toneangivende pris på lange kontrakter i Jylland' – en sivende tendens i de løbende priser afløses af et stort prisspring i 2022 og fortsat stigende priser i 2023 og 2024. Priserne i landsdele med oplagte importmuligheder – fra Baltikum eller Tyskland – har fluktueret mere, men følger samme grundlæggende tendens.

påmindelse om, at energipolitik også er sikkerhedspolitik og at verden er blevet et mere uroligt sted. Resultatet var både leveringsproblemer og betydelige pris-hop, uens fordelt på landkortet. Tendensen fulgte et velkendt mønster: jo længere mod øst og tættere på importflisen fra Baltikum - jo større markedsudsving; importflisens rolle skiftede fra at sætte bundniveauet til at trække i topniveauet.

Den udvikling er nu kulmineret og importflisen er igen tilgængelig i et mere normalt flow og i et prisleje, der ligger tættere på 'de lange priser' fra danske skove. Vi forventer derfor, at vi har ramt pristoppen i denne omgang.

På grund af de gode flispriser er sket en vis forskydning af aktiviteten, så en stigende del af hugsten i de danske skove er foregået som tynding i mindre dimensio-

ner, der nu kan laves med en fornuftig økonomi – fx er der mange steder for alvor taget hul på tynding i stormfaldskulturer og høstet ammetræer i skovrejsning. Derfor har det samlede udbud af dansk flis været rekordstort de seneste par år.

Med et højt udbud er det også relevant at se på efterspørgslen. I en årrække er der sket en forøgelse af forbruget ved konvertering af både store kraftvarmeværker og mindre varmeværker. Den udvikling må vi forvente nu er kulmineret – med konverteringen af kraftvarmen i Esbjerg (2024-2025) til et energimix af havtermi, el og træbiomasse (omkring 100.000 tons pr. år), som den sidste af de store kulkraftværker, der vil blive omstillet til biomasse.

Fremover vil vi se en øget elektrificering af energisystemet og på længere sigt, vil det medføre markante reduktioner i bio-



Med udgangspunkt i de gode priser er der høj aktivitet på flisområdet. Og selv om omkostninger til maskiner og mandskab også er steget, laver vi lige nu de bedste bundlinjer nogensinde til skoven.

masseforbruget, logisk set således at importerede træpiller udfases som det første – om 10 år peger prognoserne i retning af en halvering af det samlede forbrug.

Effekten af mere el i energisystemet kan dog allerede nu mærkes i praksis, hvor værkernes drift i højere grad spejler el-markedet, der jo kan svinge fra dag til dag, time til time eller endnu hurtigere. Det kan betyde tilsvarende variationer i flisforbruget, som især på værker med lille lagerkapacitet kan mærkes helt ud i skoven. Set ud over året, koncentrerer en stigende del af leverancerne til vinterlast, mens skulderperioderne forår og efterår tilsvarende i stigende grad forsynes med el-baserede løsninger.

Politik og regulering

På den lidt længere bane styres markedet for biomasse af de politiske rammebetingelser. De skabes i et kompliceret krydsfelt af fakta og holdninger til både energisystem, skovbrug, klima og natur. Den sælgende bundlinje er klar:

- Dansk skovflis er et attraktivt produkt, der leverer oplagret energi, også når solen ikke skinner og vinden ikke blæser. Værdikæden er effektiv og CO₂-fodaftrykket i værdikæden er meget lavt – kun omkring 2% af den leverede energi forbruges til fældning, flishugning og transport.
- Så længe biomasse fortrænger et fossilt

alternativ er det klimasmart adfærd at øge biomasseforbruget – det har været nøglen til mere end 70% fossil reduktion i fjernvarmen siden 2012.

- På den korte bane er der ingen alternativer til biomasse. Men i takt med øget elektrificering over de kommende 20 år, vil en del af flisforbruget blive konverteret til fx el-patroner og varmepumper. I takt hermed vil forbruget falde til et niveau, hvor Danmark kan blive selvforsynende.
- Dansk skovbrug har udviklet sig positiv i de 20-25 år, hvor vi for alvor har høstet biomasse. Der er mere skov, der er et højere vedmasseforråd, både i alt og pr. ha og samtidig med en øget hugst af både gavtræ og energi, har vi hvert år lagt svarende til 2 mio. tons CO₂ på lager i de danske skove.

Det er en helt afgørende forudsætning for flisens legitimitet, at vi som erhverv og som leverandører lever op til reglerne for bæredygtighed. Det indebærer, at vi skal dokumentere sporbarhed, screening for og håndtering af naturværdier samt klimarapportering for al træflis – samt at vi i vores aflægningspraksis sikrer, at det kun er resttræ, der ikke kan anvendes til andre, mere værdifulde anvendelser, som anvendes til flis.

Danmark har allerede de skrappeste bæredygtighedskrav til biomasse i hele

verden. Og i løbet af 2024-2025 er de blevet skærpet yderligere i kraft af implementeringen af EU-direktivet VEIII. Denne øvelse kræver i sig selv skærpede procedurer og yderligere investeringer i IT og efteruddannelse af vores medarbejdere.

Råtræ

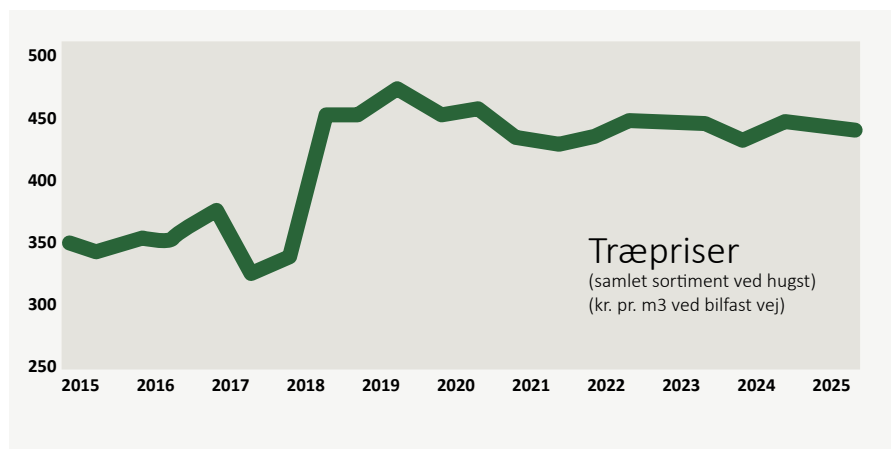
Nål

Det forgangne år har været præget af god aktivitet med fuld afsætning til fornuftige priser i skoven. Men både økonomien hos vores kunder i den primære træindustri og den globale, makroøkonomiske usikkerhed kaster skygger.

Set i et lidt længere tidsperspektiv blev en længere periode med lunkne priser – der kunne spores tilbage til afmatningen efter finanskrisen – afløst af markante prisstigninger i 2020-2022 udløst af 'corona-økonomien' hvor høj byggeaktivitet blev kombineret med finanspolitiske lempelser – der blev globalt pumpet likviditet ud i samfundet i hidtil uset omfang. Siden har priserne stabiliseret sig og med små udsving ligget 'stabilt lige under topniveauet'.

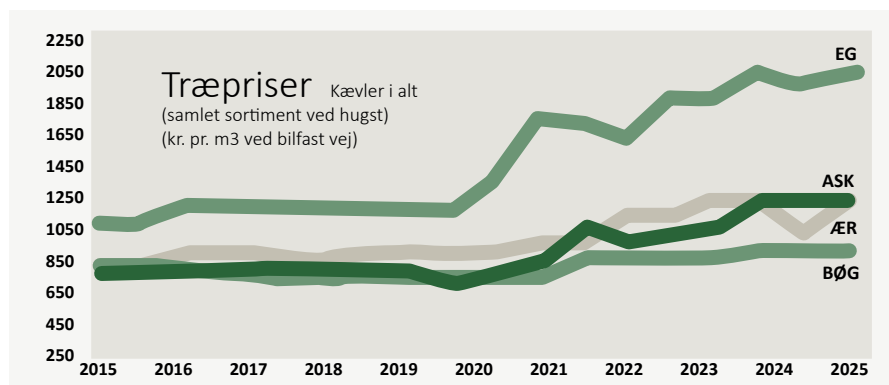
Kombinationen af gode råtræpriser og høje priser på træflis giver en god økonomi i skoven – også selv om der har været markante prisstigninger på oparbejdning – og skovningsaktiviteten ligger på et højt niveau.

Ser man fremad er der dog nogle mørke skygger – for den gode økonomi i skoven harmonerer ikke med økonomien hos vores kunder i den primære træindustri, →



Prisudvikling for et typisk sortimentsudfald i nåltræ – sammensat af et fast mix af træarter og sortimenter (uafkortet tømmer, korttømmer, Trolldhedetræ, emballagetræ, eksporttræ og energitræ). Priserne er gennemsnitstal for hele landet, opgjort uden certificeringstillæg. Konkrete projekter kan afvige betydeligt herfra.

De seneste 5 års prisudvikling for skærbart løvtræ udviser samlet en stigende tendens – mest markant for eg, hvor der opstod en mangel i forbindelse med sanktionerne for russisk træ. For bøg som vores vigtigste træart kniber det dog med at holde trit med inflationen. Priserne er gennemsnitstal for hele landet, opgjort uden certificeringstillæg. Konkrete projekter kan afvige betydeligt herfra.



hverken herhjemme eller i nærmarkederne. Ser man på prisudviklingen for deres produkter – fx de skårne trævarer og papirmasse – har de været igennem en meget, meget mere markant pristop. Det har givet et par gode regnskabsår, men mange industrier står nu i den fastlåste situation, at prisfaldet på deres produkter ikke modsvares af prisudviklingen på deres råvarer ... men de har alligevel brug for råvarer for at fastholde produktionen og dække deres faste omkostninger.

Denne situation har givet helt ekstraordinære prisbilleder på rødgran – som hele den svenske og tyske træindustri er indrettet efter at opskære, og som er blevet en mangelvare, bla. på grund af efterdønningerne af de store angreb af barkbiller. Det har presset de svenske priser på rødgran i skoven op til uhørt høje rodpostpriser på nord for 1.250 SEK/m3. Selv om det er andre opmålingsregler og 'kun' svenske kroner er det alligevel meget voldsomt. Det kan savværkerne ikke holde til og priserne er nu faldende i Sverige.

Vi ser i øjeblikket muligheder for eksport af rødgran fra Danmark til Sverige til gode priser. Det kan være fristende at få måske ekstra 50 kr/m3 for sit træ – men både som stor aktør og som skovejer skal man være meget bevidst om den langsigtede værdi af en dansk savværksindustri. Hvis vi eksporterer vores bedste rødgran, kvæler vi de danske savværker ... og så er der ingen, der bagefter vil skære i vores blandede sortiment af sitkagran, lærk, grandis og alt muligt andet. Samtidig vil danske skovbrug ende som marginal le-

verandør til især to eksportmarkeder – Sverige og Tyskland – som vil fokusere på deres hjemlige forsyning, så snart vinden vender eller det næste stormfald kommer.

Sammenfattende er situationen for nåletræmarkedet, at vi aktuelt og på den helt korte bane har fornuftige forhold – og at vi på den helt lange bane ser ind i en global økonomi, der kommer til at mangle godt nåletræ. Det giver os et godt grundlag for at navigere på den mellemlange bane, herunder at bidrage til at sikre, at vi fortsat har danske savværker, specialiseret i at skære det træ vi producerer i de danske skove.

Der har været gode bundlinier i skovningsprojekterne i 2024-2025. Nøglen til at få den bedste bundlinie ligger ikke bare i prisen på træ og oparbejdning, men i apteringen – aflægning af det fældede træ til bedst mulig udnyttelse og pris. Der ligger store værdier i denne optimering, der også forudsætter en bred markedsadgang, så man anvender det rette effekt i den rette dimension i det konkrete projekt.

Løv

Vinter 2023 og forår 2024 gav rekordnedbør. Sommeren 2024 var også våd, og derfor var jorden godt vandmættet da vi gik ind i løvskovssæsonen fra august måned. Løvtræet står ofte på tungere jorde, hvor det våde vejr gør det svært og til tider også umuligt at færdes med store maskiner, og de våde forhold påvirkede hele efteråret. Først i løbet af februar 2025 begyndte det at tørre op, og så kom der til gengæld for alvor gang i løvskovningerne.

Det bragte relativt store mængder træ på markedet indenfor en kort periode – ikke bare i Danmark men fra hele Europa.

Den pludselige tilførsel faldt sammen med den meget store usikkerhed på de globale eksportmarkeder, som opstod på grund af den politiske situation i USA. Konsekvensen blev til en opbremsning, hvor flere eksportører reducerede risiko og valgte at justere priserne lidt ned. Hugsten af løvtræ stoppede derfor lidt tidligere på foråret end normalt.

I løvtræet er der mange sortimenter og kvaliteter – og ikke sjældent gælder der særlige forhold for nogle af dem. Skal man bedømme den samlede og overordnede markedsudvikling må man derfor se på et fast sortimentsudfald over tid for de vigtigste træarter.

Ud over markedet for gavtræ har aflægning af flis i forbindelse med løvtræsskovninger stor betydning for økonomien. Her høstes ofte betydelige mængder flis af god kvalitet." Som det fremgår ovenfor, har prisudviklingen her været gunstig, så udviklingen i den samlede skovningsøkonomi i løvtræ er bedre, end når vi ser isoleret på gavtræet.

Aktuelt er eksporten efter sommerferien genoptaget som normalt, og priserne ligger overordnet set på samme niveau som sidste år ved samme tid. Kun priserne på tynde egekævlér, samt ær er fortsat på et lidt lavere niveau.

Indenrigs er efterspørgslen efter gulvtræ til Junckers præget af fyldte lagre og der forventes først fuldt indtag igen i starten af 2026.

Orientering fra Green Product

Henrik Fredslund- Petursson,
bestyrelsesformand i Green Product A/S
og administrerende direktør i Skovdyrkerne



Formandens beretning

2024-2025 har været et regnskabsår, der har budt på store forandringer.

Primo maj 2024 besluttede ledelsen og lokalforeningerne i Skovdyrkerne at samle alle aktiviteter med juletræer i Green Product A/S. Beslutningen blev truffet for at samle de gode kræfter inden for fagområdet i samme organisation, reducere risikoen i lokalforeningerne samt forbedre mulighederne for at udvikle og tilpasse organisationen omkring juletræer i fremtiden.

Det medførte at fem medarbejdere skulle virksomhedsoverdrages fra lokalforeningerne til Green product, og at den nye organisation havde kort tid til at blive enige om opgavefordelingen, ensret-

te procedure, tilpasse og implementere it-systemer med mere.

På trods af dette lykkedes det organisationen at opnå fornuftig afsætning en del over budget i et marked med faldende udbud.

Året bød desværre også på nåletræsreklamationer i et omfang vi aldrig tidligere har set samt en uforudset stor hensættelse på tab til en enkelt debitor. Nåletræsreklamationer, kraftig koglesætning i klippegrøntet, hensættelser til tab og omkostninger til organisationsændringer medfører desværre, at Green Product A/S kommer ud med et meget utilfredsstillende økonomisk resultat.

Ser vi bort fra de uforudsete hændelser og tager vi i betragtning, at organisationen kun har haft kort tid til at finde sig selv, inden sæsonen buldrede løs, har medarbejderne ydet en formidabel indsats, der desværre ikke afspejler sig i resultat.

Tak til medarbejdere og bestyrelsesmedlemmer for en stor indsats. På trods af udfordringerne er jeg overbevist om, vi er på rette vej.

Green Product A/S
2024-2025

Nøgletal

Medlemmer

med juletræer og klippegrønt

805



på 4.326 ha

Omsætning

118 mio kr.



Dækningsbidrag

9,8 mio. kr.

Resultat før skat

-4,7 mio. kr.

Egenkapital

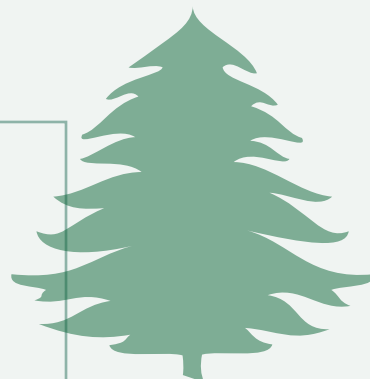
-1,4 mio. kr

Juletræer

875.000 stk.

Klippegrønt

1.750 ton





Organisation og bestyrelse

I foråret besluttede hovedbestyrelsen i Skovdyrkerne med opbakning fra lokalforeningerne at ændre i bestyrelsessammensætningen.

Som noget nyt i skovdyrker-regi er der valgt at indsætte et eksternt bestyrelsesmedlem i Green Product A/S.

Valget er faldet på Frank Faurkov Hansen der til daglig er direktør i GardenLife ApS i Vejen og som har stor erfaring med at drive en handelsvirksomhed og betjene kundegrupper der minder om Green Products kunder.

Frank er desuden tidligere juletræsproducent.

Bestyrelsen består fremover af formand Henrik Fredslund-Petursson (adm direktør Skovdyrkerne DK) samt bestyrelsesmedlemmerne, Hans Christian Teisen (Formand for hovedbestyrelsen og formand i ØER), Benny Hammer (Næstformand i hovedbestyrelsen og formand for SNØ) samt Frank Faurkov Hansen (Direktør i GardeLife ApS). Direktør Henning Post er også fremover en del af ledergruppen i Skovdyrkerne og det er vigtigt at fremhæve der fortsat vil være en tæt dialog med de lokale skovridere i det regi.

Markedet

Markedet er i øjeblikket præget af et faldende udbud – både i Danmark og i resten af Europa. Flere forhold har bidraget til dette: frostskafer den 23. maj, tørkeåret 2018 samt det forhold, at der i de seneste år generelt ikke er etableret nye store tilplantninger.

På den baggrund vurderer vi, at der ikke vil være tale om et overudbud de kommende 7–9 år. →

Frosten i slutningen af maj reducerede udbuddet yderligere.



Fem medarbejdere skulle overdrages fra lokalforeningerne til Green Product.

Efterspørgslen er fortsat stærk. Selvom nogle købere indledningsvis var afventende på grund af prisstigninger, har markedet siden Langesø-messen været præget af stor aktivitet med mange kundesøg og konkrete handler. Branchen står samlet om kravet om højere priser, hvilket betyder, at kunderne har vanskeligt ved at finde billigere alternativer.

I Polen og Østeuropa er efterspørgslen meget stærk, særligt på større træer i størrelsen 175–250 cm. Kunderne vælger i stigende grad bedre kvaliteter, og Polen fungerer ikke længere som et udpræget lavprismarked.

Tyskland er fortsat det største mar-

ked med cirka 60 procent af salget. Den økonomiske usikkerhed gør forbrugerne mere prisfølsomme, men efterspørgslen er stadig omfattende. De tyske kunder foretrækker slanke og velproportionerede træer. Der ses fremgang i gårdsalg og oplevelsesbaserede koncepter.

Frankrig og Belgien er kendetegnet ved efterspørgsel på tætte, fyldige træer. Franskmændene er dog tilbageholdende med at acceptere prisstigninger og supplerer i højere grad lokalt. Dette marked vurderes at rumme de største udfordringer i forhold til prispres.

Vi oplever, at prisstigningerne varierer afhængigt af sortering, højde og kun-

de. Det er lettest at gennemføre prisstigninger på standard- og tredjesorteringer, som udgør hovedparten af kulturerne, mens det er vanskeligere at hæve priserne tilsvarende på primavarer. Da standardvarerne er afgørende for indtjeningen, vurderes udviklingen dog som positiv.

Når det gælder klippegrønt, blev der handlet færre kilo end budgetteret. Årsagen, er at der var kraftig koglesætning, som har reduceret de tilgængelige mængder. Til gengæld fortsætter prisudviklingen den stabile og positive tendens, hvilket bidrager til et tilfredsstillende marked på trods af de lavere mængder.

Orientering fra Skovdyrkerne DK

Regnskabsåret 24-25 har været et af de mest omskiftelige år i Skovdyrkerne historie.

Vi samlede alle aktiviteterne med Juletræer i Green Product for at styrke forretningsområdet ved at få et bedre overblik og samle kompetencerne i en enhed og for at reducere risikoen i lokalforeningerne.

Efter en længere strategiproces besluttede hovedbestyrelsen og lokalforeningerne efteråret 2024 at ændre strukturen i Skovdyrkerne. For at kunne imødekomme fremtidens udfordringer og muligheder ønskede vi at styrke samarbejdet på tværs af foreningerne og forenkle beslutningsprocesserne.

Konkret udmøntede det sig i at vi samler en række opgaver under De Danske Skovdyrkerforeninger som vi i daglig tale fremadrettet kalder for Skovdyrkerne DK, hvor en ny direktion får ansvaret for den overordnede strategi og at skabe de bedste rammer for at lokalforeningerne kan servicere medlemmerne i fremtiden.

Fokusområderne i det nye Skovdyrkerne bliver i første omgang at få den nye organisation på plads, ensrette processer og arbejdsgange i takt med vi implementerer nye it-systemer, styrke kompetenceudvikling og vidensdeling samt markere os tydeligere i det politiske landskab.

Alt sammen for at leve op til vores mission om, at du som medlem af Skovdyrkerne har fagfolkene på din side. Vi tror på, at de nye rammer skaber endnu bedre forudsætninger for at organisationen trives og præsterer, så vi kan ska-

be værdi og ejerglæde for mange flere skovejere på et solidt og sundt økonomisk fundament i fremtiden.

Organisation

Et år med så store forandringer medfører naturligvis også store forandringer i organisationen. 1. januar 2025 fratrådte sekretariatschef Kristian Gernow efter mange års loyal og stor indsats i Skovdyrkertrøjen.

Samtidig tiltrådte skovrider for Skovdyrkerne Syd Henrik Fredslund-Petursson som administrerende direktør for Skovdyrkerne DK.

1. april 2025 tiltrådte økonomichef Kenneth Holmbech, Skovdyrkerne Øerne som ny økonomichef i Skovdyrkerne DK.

1. juni 2025 tiltrådte forstfuldmægtig Anders Holm-Holt, Skovdyrkerne Syd og forstfuldmægtig Rasmus Gregersen, Skovdyrkerne Øerne i Skovdyrkerne DK og sammen udgør de Team IT, der får en stor opgave med at supportere, vedligeholde og udvikle Skovdyrkerne IT.

1. maj 2025 blev Per Madsen ansat som bogholder i Skovdyrkerne DK og de 10 administrative medarbejdere fra lokalforeningerne blev formelt virksomhedsoverdraget 1. juli 2025.

Den nye direktion består af adm. direktør Henrik Fredslund-Petursson, økonomichef Kenneth Holmbech og skovrider Michael Sheedy Gehlert, Skovdyrkerne Vestjylland, der 1. juli 2025 tiltrådte som skovbrugsdirektør i Skovdyrkerne DK.

Opgaverne, der fremadrettet løftes af skovdyrkerne DK i den nye struktur er, administration, økonomi, rapportering,

forretningsudvikling, IT, HR og kompetenceudvikling, kommunikation og certificering.

De administrative medarbejdere er fortsat lokalt forankret og sidder fysisk på lokalforeningernes kontorer, hvor de tidligere var ansat.

Kompetenceudvikling og vidensdeling

Skovdyrkerne – så har du fagfolkene på din side!

Vi er stolte af vores motto. Det forpligter både vores evne til at tage udgangspunkt i den enkelte skov og den enkelte ejers situation - og til at levere høj, faglig kvalitet i vores rådgivning og opgaveløsning.

Vores medarbejdere og deres viden er Skovdyrkerne største aktiv. Efteruddannelse, kompetenceudvikling og vidensdeling er ikke bare en forudsætning for den bedst mulige betjening af ejerne, men også stærkt efterspurgt af medarbejderne selv.

Med det afsæt har vi omlagt og styrket vores fælles indsats under overskriften 'Skovdyrkerværkstedet'. Inspirationen kommer fra 'Skovpanelet' – hvor medarbejdere fra alle foreninger er repræsenteret – og føres ud i livet fra Skovdyrkerne DK, hvor kompetencerne er forankret i vores KompetenceCentre.

Det er i årets løb blevet til 17 arrangementer med indhold, der spænder over alt fra biodiversitet til maskindage og skovforædling.

Det øgede fokus fortsætter og kommer i den kommende periode også til at omfatte en endnu mere omfattende fag- →

Skovdyrkerne DK
2024-2025

Nøgletal

Medlemmer

3.993

på 90.586 ha



Medlemstilfredshed

23-24: **24**

24-25: **35**



Omsætning

711,9 mio. kr.



Dækningsbidrag

90,3 mio. kr.



Resultat før skat

-1,9 mio. kr.



Egenkapital

66,9 mio. kr.



Antal deltagere til foreningernes arrangementer

1.327

Skovrejsning

516 ha



lig onboarding af nye medarbejdere.

Certificering

Hos Skovdyrkerne anbefaler vi at skovvejere med en regelmæssig hugst lader deres skove certificere efter en af de to skovstandarder PEFC eller FSC.

Det er der flere grunde til:

- Der er et højt og tydeligt kald fra vores kunder i træindustrien. Forbrugerne ønsker dokumenteret bæredygtige træprodukter. Denne efterspørgsel arbejder sig bagud i værdikæden. Balancen tipper yderligere i takt med, at staten udfaser det meste af sin hugst, og der kan opstå mangel på certificeret træ hos danske savværker.
- For ejendomme med en regelmæssig hugst er det en god forretning at lade sig certificere. Sikkerhed for afsætning og certificeringstillæg betaler for omkostninger og bøv. l.
- Med det store politiske fokus på skov – og ikke mindst på træfældning som en del af skovdriften – er det vigtigt både som erhverv og på ejendomsniveau at kunne dokumentere, at vi har orden i pen alhuset og tager de fornødne og rimelige hensyn til skovnaturen i forbindelse med vores drift.

Mange ejere er enige med os og andelen af certificerede ejendomme - og ikke mindst certificeret skovareal – er markant stigende:

Ud over skovcertificeringerne arbejder vi hos Skovdyrkerne også med økosystem–certificeringer. Det allerførste FSC-økosystemcertifikat i Norden er udstedt til en af vores medlemsejendom-



På en ekskursion med Naturstyrelsen Søhøjlandet i foråret blev det drøftet, hvordan organisation bedst understøtter den stigende interesse blandt medlemmerne for biodiversitet i skovdriften.

me. Det er udstedt for dokumentation af hensyn til varetagelse af biodiversiteten på udvalgte parametre.

Noget af det helt centrale i vores arbejde med certificering er dokumentationen af de varestrømme, der leveres fra medlemmernes skove. Uanset om den enkelte ejendom er certificeret, er der stigende krav til sporbarhed og spilleregler, der skal overholdes, før træprodukter kan bringes i omsætning.

Det allerstørste fokus er på dokumentation af bæredygtig træbiomasse til energiformål. Her er ny EU-lovgivning trådt i kraft. Hos Skovdyrkerne har vi besluttet, at al træflis fra alle foreninger skal certificeres efter højeste standard – Sustainable Biomass Programme (SBP). Det er en omfattende indsats, der berø-

rer alle vores fældnings- og håndteringsprocesser og stiller nye krav til procedurer og Bundniveauet er.

Som følge af den nye struktur og de stigende krav, har vi omorganiseret indsatsen på certificeringsområdet, således, at vi nu i Skovdyrkerne har ansat én dedikeret ansvarlig med ansvar for hele området. Vi forventer at høste rationaliseringer og lokal aflastning ved den standardisering, som følger heraf.

IT-udvikling i Skovdyrkerne

Udgangspunktet for Skovdyrkerne s IT-infrastruktur er, at vi har en lang række systemer, der understøtter vores processer og forretning. Nogle systemer bruges i enkelte eller få lokalforeninger imens andre er udviklet i fællesskab, men implementeret lokalt med lokale tilretninger.

Det gør det bøvlet og dyrt at supportere og vedligeholde vores eksisterende systemer, der for en dels vedkommende har en del år på bagen og er baseret på forældet teknologi.

I første omgang kommer vi til at bruge en del ressourcer på at vedligeholde



Skovdyrkerne DK - certificerede ejendomme						
	2020	2021	2022	2023	2024	2025
Antal (stk)	28	36	59	88	98	120
Areal (ha)	13.481	15.347	19.715	25.978	26.640	29.489

og ensrette de eksisterende systemer for at kunne opretholde den daglige drift. Parallelt med det kommer vi til at investere i nye fremtidssikrede IT-systemer, der skal lette medarbejdernes hverdag og give dem de bedste redskaber til at servicere vores medlemmer på et højt fagligt niveau.

Vi er bl.a. begyndt at lave de første øvelser omkring en proces, der skal munde ud i implementeringen af Business Central som Skovdyrkernes nye ERP-system. I løbet af 2025-2026 vil vi desuden udvikle og implementere Skovdyrkernes CRM-system samt lægge en strategi for vores kortprogrammer og driftsstyringssystemer.

Udviklingsfonden

De Danske Skovdyrkerforeningers Udviklingsfond, som blev etableret i 2022, har til formål at støtte projekter, der gavner medlemmerne. Fonden har bl.a. støttet oprettelsen af Skovdyrkernes KlimaskovsCenter og kampagnen Takket Være Skoven. I 2024-2025 opnåede fonden et afkast 5,83% i et globalt marked, der var præget af politisk uro og usikkerhed.

Skov og naturpolitik

Skovbruget har aldrig været så meget i det offentlige søgelys som nu. Det gælder både politiske initiativer – nationale såvel som fra EU – og den offentlige debat om f.eks. biodiversitet, urørt skov, nationalparker og træbiomasse.

Som skovdyrker – og det gælder uanset, om man er medlem eller medarbejder – rummer det mangeartede og brogede billede i politik og medier både muligheder og trusler. Trusler om regulering og begrænsninger. Muligheder for mere ny skov og mere spændende skovnatur.

På tværs af de mange politikområder og temaer ser vi én gennemgående og bekymrende tendens – vi oplever desværre alt for ofte en manglende skov-

brugsfaglig indsigt som grundlag for debat og beslutning. Som skovdyrker kan man nogle gange få fornemmelsen af, at netop på vores område bliver holdninger og overbevisninger sidestillet med viden. Der er simpelthen for få, der har indsigt i de ofte komplekse samspil mellem skov, natur og samfund.

At bidrage til, at skovbrugsfaglig indsigt er til stede i debatten og det politiske rum er en af de opgaver, som vi ønsker at styrke i Skovdyrkernes nye struktur. Opgaven er massiv, og vi kan langt fra løse den alene – det kræver et tæt samarbejde med erhvervets øvrige organisationer og et godt samspil med vores medlemmer.

Grøn Trepart

Uden sammenligning, er Den Grønne Trepart det vigtigste skovpolitiske indsatsområde lige nu. Der er tale om en massiv politisk aftale, der med opbakning fra landbrug og naturorganisationer sigter på en omlægning af 15% (400.000 ha) landbrugsjord over de næste 20 år.

Skovrejsning udgør rygraden og er udset til at omfatte 250.000 ha med en politisk rammesat opdeling i 150.000 ha produktionsskov og 100.000 ha 'urørt skovrejsning' – en lidt rodet overskrift for et indhold der dækker over 'natur- og biodiversitetsskovlandskaber'.

Formålet med Treparten er mangesidet – den skal løse udfordringer med klima, kvælstof, grundvand og natur – og både Trepartens parter og de mange interessenter omkring den prioriterer disse dele meget forskelligt.

Hos Skovdyrkerne har vi været meget klare i målet fra starten:

- Treparten er spændende og skovbrugsfagligt en generationsopgave – men der skal ikke rejses ny skov for vores skyld.
- Det vigtigste for os er, at skoven rej-

ses de steder, hvor lodsejer ønsker det – og udformes fagligt forsvarligt svarende til lokalitet og ejers målsætning. Der er store samfundsmæssige fordele ved skovrejsning – og det er en af de billigste og mest effektive klimavirkemidler.

Det er vigtigt for os, at alle forstår:

- Den eneste skovrejsning, der virker, er den, der bliver gennemført. Det er ikke politiske hensigtserklæringer, vejledninger og farvestrålende Danmarkskort, der er målepunktet. Det er faktisk gennemført skovrejsning.
- Der er desværre mange barrierer for skovrejsning – både økonomiske og reguleringsmæssige barrierer. Der er behov for at se på lovgivningen i det åbne land og gøre det nemmere at rejse ny skov. Vi ser alt for ofte, at projekter grundstøder på forhold, der samlet set burde kunne håndteres mere smidigt.
- Der er stor forskel på skov – og forskellige former for skovrejsning bidrager vidt forskelligt til både samfundets og lodsejerens bundlinje.

Vi har derfor et benhårdt fokus på:

- At begrænse bureaukrati og barrierer så det bliver nemmere at rejse ny skov.
- At formidle vores store viden om forskellige typer af skov – herunder ikke mindst, at skovrejsning ikke behøver at svare til grøn braklægning, men kan resultere i en ganske fornuftig økonomi.

Øvrige politikområder

Ud over Treparten – og delvist i samspil med den – ser vi aktuelt ind i en større omgang af lovgivning og regulering.

Arbejdet med en ny skovlov er allerede gået i gang. Lovændringen er begrundet af flere hensyn til biodiversiteten i skove og skovlandskaber – der skal la-



Tilskudsordningen biodiversitetsskov har fået ansøgninger for over 141 millioner kroner. Det er mere end en fordobling i forhold til sidste år.

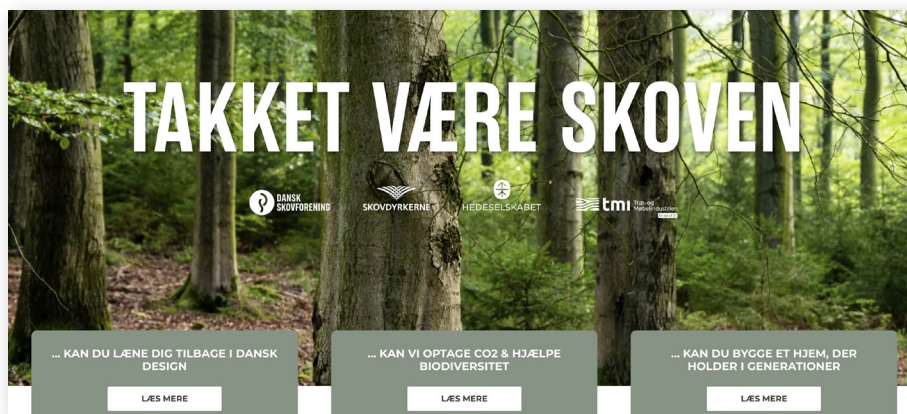
ves plads til tilgroningsskove og til mere græsning. Hos Skovdyrkerne er vi enige i, at en lovændring er nødvendig – men vi kommer også til at stå vagt om skovlovens beskyttelse af skovens produktive funktioner. Skovloven har været en succes for dansk skovbrug gennem mere end 200 år – og det skal den også være fremadrettet.

Danmark skal også have en ny biodiversitetslov – og vi ser allerede interesserne begynde at positionere sig. Fra Skovdyrkerens side vil vi insistere på, at det faglige grundlag for politikken skal baseres på data og metoder, der er internationalt anerkendte og sammenlignelige, og at den indsats, der peges på, skal baseres på frivillige virkemidler som for eksempel tilskud.

Et godt eksempel på at Skovdyrkerne spiller med og gør en positiv forskel på biodiversiteten er tilskudsordningen til biodiversitet i skov. Ordningen giver tilskud til ekstensiv skovdrift og bevaring af evighedsstræer og er et godt bud på at tilskynde skovejere til at bevare gamle træer til langt over hugstmodenhed.

I kraft af en stærk informationskampagne fik vi skabt stor opmærksomhed om ordningen og fik vekslet den til et rekordstort ansøgningsvolumen. Aldrig før har skovejerne frivilligt tilbudt så store arealer og så mange evighedsstræer under ordningen. Det er derfor ekstra ærgerligt at konstatere, at med henvisning til overansøgning, bliver der kun givet tilsagn svarende til godt 20% af ansøgningsvolumen.

Hos Skovdyrkerne synes vi det er langt mere produktivt at koncentrere sig om at finde ekstra midler til de ordninger, der rent faktisk fungerer – end at opfinde nye indsatsområder. →



Vi rundede regnskabsåret af med afslutningen på den landsdækkende kampagne Takket være skoven, som i alt blev set hele 43 millioner gange

Samarbejde i partnerskaber

I det forgangne år har vi arbejdet i Partnerskab for Dansk Skovbrug. Sammen med de øvrige partnere - Dansk Skovforening, Træ- og Møbelindustrien og Hedeselskabet, har vi afviklet informationskampagnen #takketværeskoven. Med et budget på 5 mio. kr. og involvering af professionelle PR-virksomheder er det den hidtil mest ambitiøse, samlede kommunikation fra skovbruget til offentligheden. Kampagnen er kørt på forskellige kanaler, med annoncer og filmklip på TV og netmedier, samt naturligvis på de sociale medier. Partnerne har desuden – sammen med skoventreprenørerne i DM&E – haft en markant stand på Naturmødet i Hirtshals.

Det er meget vanskeligt at lave effektmåling på indsatsen, men data viser, at kampagnebudskaberne er blevet vist 43 millioner gange og lever op til de normale kvalitetskrav for denne type kampagner. Vi kan også se en forskel på holdninger, der afhænger af, om man kan huske at have set kampagnen.

Men om vi for alvor har flyttet hjerter og udbredt forståelsen for, at forudsætningen for et trægulv, en Wegner-stol eller andre gode træprodukter er, at der fældes træer og at det både er logisk og ansvarligt, kan ikke opgøres.

Uanset, at vi ikke lige nu er på vej ind i en ny stor, samlet kommunikationssatsning har #takketværeskoven skabt værdi ved både at krystallisere nogle klare bud-

skaber og styrke netværket bag skovbrugets organisationer.

Partnerskab for Ansvarlig Træbiomasse

Partnerskab for Ansvarlig Træbiomasse har fokus på anvendelsen af træbiomasse til energiformål. Håndteringen af skovbrugets restprodukter har både stor økonomisk betydning og ekstremt stor politisk bevågenhed.

Partnerskabet samler hele værdikæden – og omfatter på leveringsiden Dansk Skovforening, Dalgas, Skovdyrkerne samt Danske Maskinstationer og Entreprenører, mens forbrugssiden er repræsenteret ved Dansk Fjernvarme, Ørsted, HOFOR og Green Power Denmark.

Alene det forhold, at vi således har et samlet forum til at drøfte de mange og komplicerede politiske reguleringer på området har stor værdi og øger den politiske gennemslagskraft. Samtidig er det nødvendigt med et stærkt beredskab for kommunikation, når erhvervet bliver ramt af en negativ kampagne som vi så hen over foråret og sommeren 2025.

Det er helt forståeligt, at vi netop nu – hvor kul er ved at være udfaset fra el- og varmeproduktion - skal diskutere biomassens rolle i det fremtidige energimix. Men vi må insistere på en saglig diskussion. Den er kompleks og skal dybest set svare på spørgsmålet – hvordan ville klimaet have det, hvis vi ikke brugte biomasse?

Svaret finder vi ikke i fejlbehæftede one-linere på de sociale medier, men i dybtgående analyser. De viser entydigt, at brug af ansvarligt produceret biomasse har været en stor fordel for klimaet i den periode, hvor vi har fortrængt et fossilt alternativ – og at biomasse også fremadrettet, til gavn for både klima og skovbrug, skal spille en rolle i den grønne omstilling. Den vil blot blive reduceret i takt med stigende elektrificering.

Øvrige samarbejder

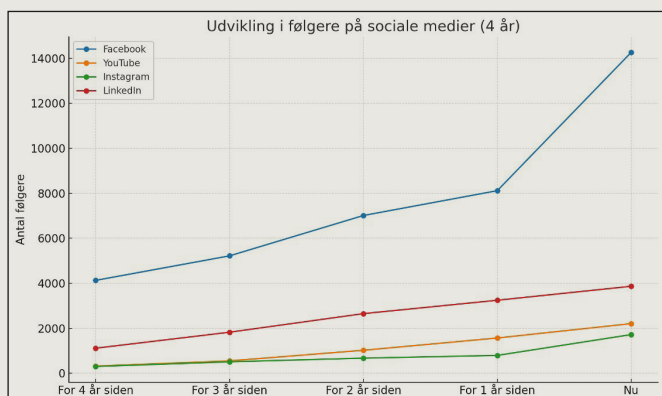
Ud over ovenstående, formaliserede samarbejder med skovbrugets parter har vi et veludviklet netværk til en række organisationer med tilknytning til skov, landbrug, natur og energi – vi mødes blandt andet i Skovrådet, hvor vi har mange gode drøftelser.

Den massive omlægning af landbrugsjord, som følge af Treparten har også gjort det naturligt, at forstærke vores samarbejde med landbruget og vi har indledt konstruktive drøftelser med Seges Innovation om, hvorledes udtagningskonsulenterne klædes på til at præsentere skovrejsning som et virkemiddel for landmænd.

Vi takker alle partnere og øvrige parter for konstruktivt samarbejde i disse sammenhænge. Vi ser frem til fortsatte saglige drøftelser - både om det, vi er enige om – og om det, vi ikke er.

Skovdyrkerne markedsføring det seneste år

Det seneste år er Skovdyrkerne nået langt ud med vores budskaber om skov og skovdyrkning. Vores tilstedeværelse på sociale medier er vokset markant – fra omkring 13.000 følgere i august 2024 til over 22.000 i august 2025.



Grafen viser følbertilvæksten på vores forskellige platforme. Særligt på Facebook og Instagram har det taget fart i år.

Størst er væksten på Facebook og Instagram, hvor vi har nået mange nye lodsejere og interesserede borgere. Det skyldes blandt andet vores kampanjer om tilskud til biodiversitetsskov og om den nye skovrejsningsordning. Men det skyldes også vores små lærerige videoer med skovfoged HC Graversgaard, som mange har taget til sig. Den største succes var dog genudgivelsen af videoen "Hvad er træ lavet af?", hvor skovrider Kristian Løkke Kristensen forklarer, hvordan træer binder CO₂ – på sin nørdede, letforståelige og humoristiske facon.



Scan QR-koden for at se videoen.

Også vores medlemsblad har fået stor opmærksomhed det seneste år. Flere artikler er blevet flittigt delt på nettet, især interviewet med professor emeritus Bent Odgaard om rewilding, som blev den mest besøgte side på vores hjemmeside. Samtidig blev 2025 året, hvor alle foreninger besluttede, at medlemsbladet igen skal udkomme på tryk – noget mange medlemmer har savnet.



Fremover udkommer medlemsbladet på tryk til alle medlemmer af Skovdyrkerne øerne.



På Grundlovsdag stod Skovdyrkerne bag en stor skovrejsningsdag, hvor syv medlemmer åbnede deres nyplantede skove for gåture og dialog. Næsten 300 lodsejere benyttede lejligheden til at opleve skovrejsning i praksis og høre om mulighederne på deres egne arealer – en tydelig markering af den voksende interesse for at plante ny skov i Danmark

I det kommende år vil vi bygge videre på den øgede opmærksomhed og sætte endnu mere fokus på skovrejsning. Vores mål er at omsætte den større interesse til flere medlemmer i foreningerne – og her giver de nye muligheder i Grøn Trepert gode perspektiver.



Minister for Grøn Trepert Jeppe Bruus besøgte skovbrugets stand på naturmødet.

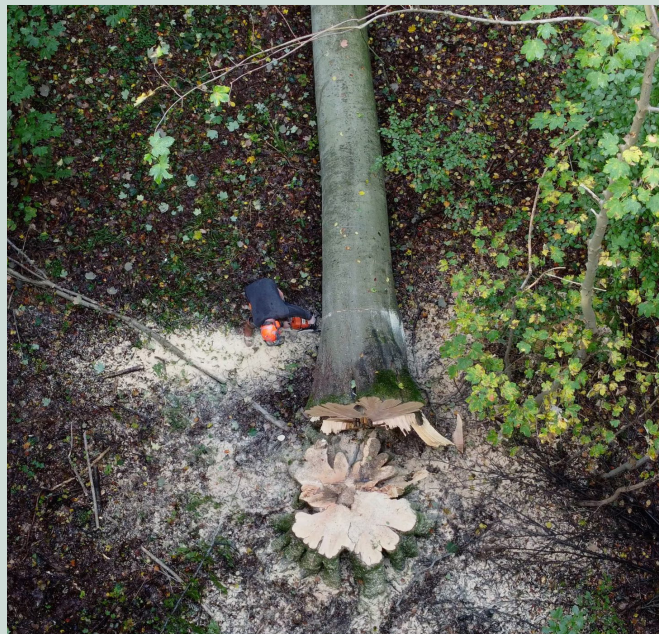
Skovdyrkerne

– din naturlige samarbejdspartner i skoven

Skovdyrkerne er Danmarks største medlemsejede virksomhed inden for skov og landskab. Vi består af fem lokale foreninger med tilsammen knap 100 ansatte og omkring 4.000 medlemmer. Vores samlede omsætning er godt 700 mio. kr., og vi har en solid egenkapital på ca. 67 mio. kr.

Kernen i vores arbejde er praktisk skovdyrkning og rådgivning fra plan til udførelse. I det åbne land fylder skovrejsning mest. Her løfter vi hele processen: idé og projektering, myndighedsbehandling, finansiering, plantning og efterfølgende pleje. Hvert år sætter vi over 7 mio. planter i jorden — heraf omkring 2 mio. i det åbne land — og vi har gennem årene etableret tusindvis af hektar ny skov. Dertil kommer klassiske opgaver som afsætning af råtræ og flis, tynding og hugst, kulturpleje, juletræer/klippegrønt, samt vildt- og naturpleje og biodiversitetstiltag.

Som medlem har du fagfolkene på din side. Vi kender de lokale forhold, vi står på mål for håndværket, og vi tænker langsigtet om både økonomi og drift. Den lokale forening er tæt på din ejendom, mens det landsdækkende fællesskab giver os kapacitet, indkøbskraft og specialister, når der er brug for det.



Skovdyrkerforeningen Midt a.m.b.a

Parallelvej 9A
8680 Ry

+45 86 89 32 22
midt@skovdyrkerne.dk

CVR: 38 67 78 10

www.skovdyrkerne.dk

www.green-product.dk

Youtube: www.youtube.com/c/SkovdyrkerneDanmark

Linkedin: www.linkedin.com/company/3502098

Facebook: www.facebook.com/Skovdyrkerne

Instagram: www.instagram.com/skovdyrkerne

Kristian Løkke Kristensen
Skovrider i Skovdyrkerne Midt
61676891
klk@skovdyrkerne.dk

Henrik Fredslund-Petursson
Administrerende direktør i
De Danske Skovdyrkerforeninger
20574810
hfr@skovdyrkerne.dk

Henning Post
Direktør i Green Product A/S
5164 9636
hpo@green-product.dk