

Skovdyrkeren

Nr. 107 - februar 2026

**Råtræ fastholder
solidt prisniveau**

Indhold



Juletræsproducenterne fik
fornuftige prisstigninger i år.

Læs mere side 18

Leder	2
Kort nyt	3
Skovrejsning for klimaet	4
Få vælger ny ordning.....	8
Hugst falder efter rekord	9
Frøkilder og skovbrug	10
Rift om skovejendomme.....	13
Ny mand i juletræerne.....	14
Skovfogeden skover egne sitka.....	16
God sæson for juletræerne	18
Solide priser på råtræ	20

Forsidebilledet:

Markedet for råtræ er stabilt og de gode solide priser på råtræ fastholdes i den kommende tid.

Læs mere side 20-21.

Genetikken fortjener mere opmærksomhed



Af Henrik
Fredslund-
Petursson,
administrerende
direktør

Skovbrug er et fag, der er fuld af valg. For at nævne et par eksempler skal skovejere vælge pleje- og tyndingsstrategi. Der skal vælges tidspunkt for afdrift og meget andet. Fælles for disse er, at de kan justeres i løbet af omdriften.

Men ét valg står fast: Frøkilden.

Når planterne er i jorden, sætter genetikken rammer for træernes tilvækst og sundhed i de næste 40, 60 eller 100 år.

Og der er i høj grad noget at hente ved at vælge den rigtige frøkilde indenfor træarterne.

Som man kan læse i denne udgave af Skovdyrkeren, kan forskellen mellem den bedste og den ringeste genetik for nogle træarter være helt op til 30 procent i tilvækst over en omdrift.

Frøvirksomheden Levinsen A/S fremhæver, at specielt for grandis er der stor forskel, men det gælder også andre arter som douglas, rødgran og sitka.

Det er ikke marginaler. Valget af frøkilde er en vigtig forudsætning for produktive og sunde skove.

I Danmark har vi et stærkt fundament. Årtiers arbejde med proveniensforsøg, forædling og kårede bevoksninger betyder, at der for mange arter findes veldokumenterede frøkilder med gode egenskaber. Det giver skovejerne et reelt valg.

Frøet udgør en forsvindende lille del af de samlede kulturomkostninger. Samtidig er frøkilden afgørende for den fremtidige værdiskabelse. Det er svært at finde en anden beslutning i skovbruget, hvor indsatsen er så lille, og konsekvensen så langvarig.

Med klimaforandringer, forventede nye sygdomme og større variation i vækstbetingelser bliver genetisk kvalitet kun mere vigtig fremover.

Vi skylder derfor vores kommende generationer at vælge gode frøkilder, så vi sikrer produktive og sunde skove i fremtiden.

*Frøet udgør en
forsvindende
lille del af de
samlede kultur-
omkostninger*

Udgiver: De Danske Skovdyrkerforeninger
Parallevej 9A, 8680 Ry

www.skovdyrkerne.dk

Ansvarshavende redaktør: Henrik Fredslund-Petursson
Redaktør: Jens Mathiasen / jma@skovdyrkerne.dk

Layout: Landbrugsmedierne

Tryk: PE Offset A/S – ISSN 2445-785X



Forskere kan forudsige træers sundhed under tørke

Svenske forskere har dokumenteret, at træer udsender målbare lyde, når de udsættes for alvorlig tørke. Opdagelsen kan på sigt bruges til at overvåge træers sundhed og identificere tørkestress, før skaderne bliver synlige. Det skriver træ.dk.

Studiet er gennemført af forskere fra Sveriges lantbruksuniversitet (SLU), som ved hjælp af specialmikrofoner har registreret ultralyd fra birk og skovfyr i et naturligt skovmiljø. Lydene opstår, når vandsøjlen i træernes ved – xylemet – brister under tørke, så der dannes luftbobler. Fænomenet kaldes emboli og forhindrer træet i at transportere vand.

– Vores studie lægger grunden til, at vi kan udvikle en metode, der gør det muligt at undersøge, hvornår og hvorfor træer rammes af emboli under tørke, siger Jonatan Klaminder, der har ledet arbejdet.

I forsøget blev 32 træer – halvdelen birk og halvdelen skovfyr – tilført enten almindeligt vand eller vand, hvor kohæisionskraften var reduceret for at fremkalde emboli. Forskerne kunne måle, at træer med fremkaldt emboli udsendte ultralyd hyppigere og samtidig mistede evnen til at optage vand.

Ifølge SLU kan metoden på længere sigt blive et redskab til overvågning af tørkestress i skove og dermed bidrage til tidligere varslings af svækkede træer.

Ny svensk forskning viser, at træer udsender ultralyd, når vandsøjlen i vedvævet bryder sammen.
Arkivfoto af dansk skov.



Fremtidens skovrejsning kræver mere end plantning alene. Ny forskning skal sikre, at valg af træarter, arealer og drift giver varige klimaeffekter og robuste skove på lang sigt.

Forskning skal sikre fremtidens skovrejsning

Et nyt forskningsprojekt ved Aarhus Universitet skal forbedre resultaterne af fremtidens skovrejsninger. Ifølge forskerne er det afgørende, at kommende store skovrejsninger ikke blot gennemføres hurtigt, men rigtigt.

– Skovrejsning ses ofte som en simpel løsning. Det er bare at plante træer. Men virkeligheden er kompleks. Vores opgave er at gøre den kompleksitet håndterbar, så Danmark kan investere i skove, der gavner klimaet, biodiversiteten og mennesker, siger Klaus Butterbach-Bahl i en pressemeddelelse.

Ifølge Institut for Agroøkologi, AU, bygger projektet på viden om, at ny skov i de første

år kan være netto-kilde til drivhusgasser – blandt andet på grund af jordens indhold af kvælstof fra tidligere landbrugsdrift. På længere sigt kan skovene blive stabile kulstoflagre, men klimaeffekten afhænger af samspillet mellem træarter, jordbund, drift og fremtidige klimaforhold.

Projektet er finansieret af Danmarks Frie Forskningsfond og ledes af professor Klaus Butterbach-Bahl i samarbejde med postdoc Xiaoyu Cen. Projektet løber fra april 2026 til marts 2031 og skal levere viden, der kan bruges direkte i planlægningen af kommende skovrejsninger og i Danmarks nationale klimaberegninger.

Ny forordning er officielt udsat

Europa-Parlamentet har nu formelt vedtaget at udsætte og forenkle EU's skovrydningsforordning (EUDR). Beslutningen giver store virksomheder ét ekstra år og små virksomheder halvandet år til at efterleve reglerne.

Det betyder, at store virksomheder senest skal leve op til kravene 30. december 2026, mens små virksomheder først omfattes fra 30. juni 2027. Udsættelsen blev endeligt vedtaget i Europa-Parlamentet den 18. december.

Hos Dansk Skovforening bliver beslutningen taget positivt imod, men arbejdet er ikke slut, understreger politisk konsulent Frederik Falk-Sørensen.

– Vi er godt tilfredse med, at EU's institutioner er begyndt at lytte til de bekymringer,

som hele den europæiske skovsektor har haft omkring EUDR. Vi er dog ikke i mål, før alle skovejere fritages for forordningens rapporteringsbyrde, siger han i en meddelelse på danskskovforening.dk.

Aftalen indebærer også lempelser af dokumentationskravene. Fremover vil det alene være den operatør, der først bringer et produkt i omsætning, som har pligt til at indsende due diligence-erklæringen. Skovejere skal fortsat indsende erklæringen i det såkaldte TRACES-system.

EU-Kommissionen skal senest 30. april 2026 gennemføre en ny evaluering af administrative konsekvenser for små og mikrooperatører ved EUDR.

Par rejser skov for klimaets skyld

Henrik Korsholm og Astrid Jensen er pensionerede dyrlæger. De forvandler et stykke landbrugsjord til ny skov ved Jelling med tilskud fra puljen til Grøn Trepert.

Af Lone Lærke, freelancejournalist

- Tænk på alle dem, der engang vil komme herud og glæde sig over anemonerne mellem bøgetræerne og høre fuglene i buskene. Og hvis de er rigtig heldige, er der måske en pirol. Det kunne være sjovt, ikke?

Sådan lyder det fra Henrik Korsholm. For ham er det en skøn tanke, at han nu planter en skov, der vil stå mindst 100 år efter, at han selv er borte.

Sammen med hustruen har han besluttet at opsigte aftalen med en landmand, der hidtil har dyrket afgrøder på et stykke jord, som de ejer nord for Jelling.

De vil i stedet rejse skov, og det er der flere grunde til. En af de vigtige er klimaet.

- Jeg er meget bekymret for klimaet, og det her trækker i hvert fald i den rigtige retning, siger Henrik Korsholm.

Fra tanke til handling

Henrik Korsholm og Astrid Mikél Jensen, begge pensionerede dyrlæger, har en

stor kærlighed til skovens natur. I nogle år har de puslet med tanken om at rejse ny skov på deres landbrugsjord.

Nu er de sprunget fra tanke til handling.

- Vi kan godt lide skov, og så er der alt det her med den grønne trepart. Man ønsker jo skovrejsning. Kunne det her være vores bidrag til en fælles foranstaltning, så de jordejere, der er landmænd, kan få lov at have en tilværelse stadigvæk?

- Der er jo også det, at vi økonomisk er i stand til det. Vi har betalt alt, hvad vi skylder, og så er der nu et tilskud, der i hvert fald dækker plantningen og lidt til.

Henrik Korsholm og Astrid Mikél Jensen er nogle af de første, der har søgt om tilskud til skovrejsning efter den nye ordning, der giver 75.500 kroner i tilskud pr. hektar.

Henrik Korsholm har deltaget i en række skovkonferencer og møder frem til aftalen om Grøn Trepert. Da det blev klart, at tilskuddet blev dobbelt så højt som hidtil, besluttede han at søge konsulentbistand fra Skovdyrkernes skovfo-

ged, Martin Snedker Hansen.

- Jeg kom herud, og så sad vi og tegnede et skitseforslag og et budget på, hvad det koster, og hvad man kan få i tilskud, fortæller Martin Snedker Hansen.

Strategisk plantning

Matriklen, der ligger i Skovbølling by, har Martin delt op i fire litra med hver sin dominerende træart foruden brynet.

De bærende træarter er eg, bøg, ahorn og birk. Og i hver litra plantes en bred vifte af træer og buske, der harmonerer med hinanden - og jordbunden.

Blandingen tager også højde for den risiko for udtørring og sygdomme, som klimaforandringer vil medføre. Endelig plantes der strategisk i forhold til den planlagte udtynding.

Der plantes 4115 planter pr. hektar, og den nye skov har et areal på 4,32 hektar.

Området med eg som hovedtræart er på 1,3 hektar. Her tilplanter 58 procent af arealet med eg. Herudover vil en stor del være birk, bøg og rødeg, mens en lille del består af sitka og douglas.

Brynet tilplanter med eg, fuglekirsebær, avnbøg, vildæble, mirabel, hvidtjørn, alm. hæg, rød kornel, fjeldribs og benved med flere.

Der er også planlagt hegn rundt om den nye skov. Hegnet skal være der i fire-fem år, indtil træerne er så høje, at vildtet ikke længere kan gøre skade.

Lodsejerens motivation

Når Martin Snedker Hansen hjælper en lodsejer med et skovrejsningsprojekt,

Skovfoged Martin Snedker Hansen hjælper ægteparret Henrik Korsholm og Jensen med planlægningen af et skovrejsningsprojekt på et stykke landbrugsjord, som parret ejer.





Astrid og Henrik har en stor kærlighed til skoven. Nogle af træerne i parrets skov får lov at blive stående til de er langt over 100 år gamle. Det gælder for eksempel denne eg.

begynder han altid med at pejle sig ind på, hvad lodsejerens motivation er.

- Jeg prøver at spore mig ind på, om det er jagt, biodiversitet, oplevelser eller økonomi. Nogle siger, det ved vi ikke – det er derfor, vi har ringet til dig. Når jeg så til gengæld ved, hvad der er lods ejerens interesse, er det nemmere at afgøre, hvilken type skov, vi skal skabe, fortæller han.

Martin Snedker Hansen lægger ikke skjul på, at det er dejligt, når der er en oprigtig interesse for at være med til at skabe en spændende biotop.

Som nu for eksempel med Henrik Korsholm, der på det seneste er kommet i tanker om, at han egentlig gerne vil have kvalkved ind i skovbrynet. Hans argument er, at for det første er det en meget smuk busk. For det andet er der nogle sommerfugle, der lever på og er

afhængige af kvalkved.

Han sender blikket over til Henrik Korsholm.

- Det er skønt med nogle som dig, som interesserer sig for biodiversitet. Så får vi justeret lidt i brynet, inden vi planter, lover Martin Snedker Hansen.

- I sin tid – det er nok 15 år siden rystede folk jo bare på hovedet, da jeg gik og plantede buske til glæde for sommerfuglene, returnerer Henrik Korsholm.

Skovdyrkerne klarer planlægningen

Henrik Korsholm har overladt projektets videre planlægning til Martin Snedker Hansen.

Inden ansøgningen blev sendt ind til Styrelsen for Grøn Arealomlægning og Vandmiljø, har skovfogeden sikret sig, at der ikke ligger servitutter, der forhin-

Ny skov ved Skovbølling by, Jelling

Skoven rejstes af Henrik Korsholm og Astrid Mikél Jensen i samarbejde med Skovdyrkerne.

- Areal: 4,32 hektar.
- Fire områder med hver sin dominerende træart: Eg, bøg, birk og ahorn.
- Brynet tilplantes med eg, fuglekirsebær, avnbøg, vildæble, mirabel, hvidtjørn, alm. hæg, rød kornel, fjeldribs og benved med flere.
- Der plantes 4115 planter pr. hektar.
- Skovrejsningen hegnes for vildtet.





- Den dér sitkagran kunne have givet fire rummeter brænde, men vi har ladet den stå, så den kan tørre ud, og måske er der en spætte, der flytter ind, når den er død, siger Henrik Korsholm.



Astrid Jensen og Henrik Korsholm har siden 1991 forvaltet i alt 12 hektar skov, som har tilhørt Astrids slægt i generationer. De fælder træer til salg og fornyer skoven, når det kræves. Et felt med douglas og rødgran har de selv plantet for seks-syv år siden. Her ses de i den unge nåleskov.

→ drer rejsning af skov, lige som han har afklaret med museet og kommunen, at der ikke er noget i vejen for at gå videre med planen.

Han sørger også for at bestille træer og buske hjem til plantningen, der forhåbentlig kan begynde til foråret, når tilsagnet er i hus.

- Vi overvejede også at plante selv, men vi vil hellere, at I klarer det hele. Så er der plantegaranti. Hvis der kommer tørke, så planter I efter. Og I sørger også for renholdelse det første år, siger Henrik Korsholm.

Martin Snedker Hansen arbejder sammen med tre faste entreprenører. De er nøje udvalgt. For de skal kende træerne, hvor tæt de skal plantes og med hvilken variation.

Det koster selvfølgelig lidt ekstra pr. hektar at få Skovdyrkerne til at stå for ar-

bejdet med at plante i forhold til udgiften ved selv at gøre det. Men til gengæld står Skovdyrkerne på mål for, at arbejdet udføres ordentligt – og efter reglerne.

- Jeg er altid blevet behandlet godt af Skovdyrkerne. Derfor har jeg også tillid til, at det bliver lige så godt og smertefrit som alle de andre entrepriser, vi har haft sammen, siger Henrik Korsholm.

Han passer omkring 12 hektar eksisterende skov, og glæder sig over sit medlemskab af Skovdyrkerne.

- De sælger vores træ nede fra skoven, de har hjulpet med at trække de store bøgetræer ud og der er mulighed for at få dækket sit tab via en solidarisk fond, hvis man sælger til et savværk, der går konkurs, lyder det.

Nej tak til urørt skov

Henrik Korsholm har en pragmatisk hold-

ning til skovdrift. Han er interesseret i biodiversitet, men han ønsker også, at skoven skal gøre gavn.

Derfor har han straks afvist ideen om at få 15.000 kroner ekstra i tilskud for at skabe en urørt skov.

- Jeg mener, at udlægning af nyplantede træer, som urørt skov er en illusion. Der vil gå lang tid, før der indfinder sig et fornuftigt skovklima med tilhørende høje naturværdier blot fordi træerne er plantet med lidt større afstand end normalt. Selv om jeg tænker på biodiversitet, så ønsker jeg også, at der skal produceres en ressource. Vi har brug for træ til bygninger, møbler og energi, siger han.

Martin Snedker Hansen supplerer:

- Jeg har ikke mødt nogen, der er hoppet på den endnu. Når de finder ud af, at de aldrig nogensinde må fjerne en pind fra området, så har de droppet det igen.



Biodiversitetshensyn betyder noget. Der er blevet fundet en sjælden lavart på dette egetræ, og så skal det naturligvis også blive stående.

Henrik Korsholm går selv i skoven med motorsaven, når der skal skoves træer.

Mens urørt skov er forholdsvis uinteressant, er fremtidens skovejere tilsyneladende mere optaget af klima-effekter og biodiversitet. Udviklingen er sket over nogle år. Det mærker Martin Snedker Hansen:

- Da jeg startede som rådgiver, var det jagt, tilskud og produktion, der var hensigten med skovrejsning. Folk gad ikke høre på snak om CO2 og biodiversitet. I dag er det noget af det første, de spørger til. Det med produktionen er rykket længere ned.

For Henrik Korsholm er det ikke enten-eller.

- Selv om det er en produktionsskov, kan man godt kæle for biodiversiteten. Vi har brug for træ. Men det vigtigste for mig er klimaindsatsen, for hvis den fejler, så er det stort set lige meget hvad vi laver af biodiversitetstiltag. Arterne

kan ikke klare det forandrede klima, siger han.

Skovdrift i generationer

Henrik Korsholm og hustruen Astrid viser rundt i et af tre små stykker skov, som de har plejet og passet siden 1991, hvor de overtog Landmålgården i Jelling - Astrids barndomshjem.

De fælder træer til salg og fornyer skoven, når det kræves.

Et felt med douglas og rødgran har de selv plantet for seks-syv år siden.

I den kommende tid skal der sælges nogle nåletræer. Og så laves der løbende lidt brænde til salg og til eget forbrug. Men det er skovdrift med omtanke.

- Den dér sitkagran kunne have givet fire rummeter brænde, men vi har ladet den stå, så den kan tørre ud, og måske er der en spætte, der flytter ind, når den er

død, siger han og kigger over på det store nåletræ.

Nogle af de 100 år gamle løvtræer får også lov at leve, til de selv går ud. Et par stykker har en særlig værdi og historie.

- Det egetræ derovre skulle egentlig have været fældet og i brændehuset, men når man så finder ud af, der er en sindssygt sjælden slags lav på den, så skal den naturligvis blive stående, fortæller Henrik Korsholm.

De ældste og krogede træer var bitesmå, da de ældste af Astrids forfædre levede. Astrid er 8. generation på Landmålgården.

- Der er ingen af de træer i vores skov, der ikke er set af en af hendes forfædre som små planter. Det giver også en ydmyghed over for naturen, lyder det fra Henrik Korsholm.



Ny ordning er ikke lukrativ nok for landmændene

Det forhøjede skovrejsningstilskud får ikke fuldtidslandmændene til at rejse skov, vurderer fagmand, som også efterlyser enklere regler og mindre bureaukrati.



Af Lone Lærke, freelancejournalist

Martin Snedker Hansen fra Skovdyrkerne Syd har i 2025 søgt tilskud hjem til skovrejsning på tre gange så stort et areal som han plejer.

Alligevel er det et meget lille skridt i retning af målet om at omdanne 250.000 hektar landbrugsjord til skov inden 2045. Det samme billede tegner sig hos kollegerne. Martin Snedker Hansen mener derfor, at målet er urealistisk.

- De når det ikke. Lodsejerne er der ikke, plantemaskinerne er der ikke, og planteskolerne tøver, pointerer han.

En af de helt store barrierer synes at være økonomi, selv om der fra statens side er afsat 20 milliarder kroner til indsatsen frem mod 2045.

- Ordningen er ikke lukrativ nok for

landmændene, mener Martin Snedker Hansen.

Kan ikke konkurrere

Et tilskud på 75.500 kroner pr. hektar kan finansiere planter, hegning og konsulentbistand. Men det kan ikke måle sig med det udbytte, landmændene har på deres jord.

- Der går otte-ti år, inden det første udbytte kan tages ud af en ny skov i form af udtynding af træer til flis, påpeger han.

På landsplan plejer der at blive rejst ny skov på omkring 1000 hektar årligt, men i 2025 blev der inden den første deadline søgt om skovrejsningstilskud til 1418 hektar fordelt på 206 ansøgninger.

- Landbrugsjord er i høj kurs – godt hjulpet af Grøn Trepert og grøn omstilling. Der er efterspørgsel efter jord til energiparker og mange andre formål. Når en hektar i Jelling-området handles til 240.000 kroner, er det ikke attraktivt at erhverve jord med henblik på skovrejsning, siger Martin Snedker Hansen.

Ikke for forretningens skyld

Henrik Korsholm og Astrid Jensen fra Jelling har besluttet at rejse skov på et stykke jord på 4,32 hektar, som de ejer ved Skovbøllinggaard nord for Jelling.

Martin Snedker Hansen er skovfoged og konsulent i Skovdyrkerforeningen Syd. Han tænker, det bliver svært at nå målsætningen om 250.000 hektar ny skov i Danmark i løbet af 20 år.

- Det er ikke for forretningens skyld. Jeg er meget bekymret for klimaet, og det her trækker i hvert fald i den rigtige retning. Det er vores sidste stykke landbrugsjord. Vi kan ikke gå længere end det. Jeg vil ikke gå ud og købe jord i min alder, siger 72-årige Henrik Korsholm.

Når de beslutter at opsiges forpagtningsskiftet og rejse skov på arealet i stedet, betyder det et indtægtsstab, men investeringen finansieres af tilskuddet, godt og vel.

- Økonomisk er vi i stand til det. Vi har betalt alt, hvad vi skylder, og så er der et tilskud, der i hvert fald dækker plantningen og lidt til, siger Henrik Korsholm.

Langt til målet

Selvom også store virksomheder som eksempelvis Kirkbi rejser store arealer med skov, er der langt til målet om at omdanne 250.000 hektar landbrugsjord til skov over 20 år.

Ifølge Martin Snedker Hansen er der mange snubletråde på vejen. Han nævner blandt andet bøvlende regler og bureaukrati.

- Ofte viser det sig, at der er forældede servitutter på et areal, for eksempel vejret eller beskyttelseszone, som en kommune angiver som grund til afslag på ønske om skovrejsning. Et areal kan ligge tæt på en lufthavn, tæt på en kirke eller tæt på en gravhøj, hvorfor der ikke vil kunne rejses skov, siger han.

Næste ansøgningsfrist til skovrejsningsordningen er 1. marts 2026.





Hugsten i danske skove og plantager faldt i 2024 med 10 procent i forhold til 2023, der var et rekordår for skovhugst. Arkivfoto

Hugsten falder efter rekordår

Hugsten i de danske skove er faldet lidt i 2024, men der skoves stadig på højt niveau.

Hugsten i danske skove og plantager faldt i 2024 med 10 procent i forhold til 2023, der var et rekordår for skovhugst.

I 2024 blev der fældet omkring 4,6 millioner kubikmeter træ i danske skove og plantager.

Det viser nye tal fra Statistikbanken, Danmarks Statistik. Trods tilbagegangen ligger hugsten fortsat på et højt niveau og er omkring 20 procent større end for ti år siden.

Udviklingen kommer efter flere år med markante stigninger i hugsten. Ifølge tallene skal de høje hugstniveauer de seneste år ses i sammenhæng med gode priser på træ, som især har forbedret økonomien i de private skove.

Stigende areal

Samtidig viser statistikken, at Danmarks skovareal fortsat vokser.

Set over de seneste 100 år er skovarealet fordoblet og udgør i dag omkring 15 procent af landets samlede areal. I samme periode er landbrugsarealet faldet betydeligt – samlet med knap 600.000 hektar,

heraf cirka 180.000 hektar de seneste 35 år.

Tilfreds brancheforening

I Dansk Skovforening ser man med begejstring på udviklingen.

Frederik Falk-Sørensen, politisk konsulent i Dansk Skovforening, fremhæver flere positive perspektiver i de nye tal om skovhugst.

- Den stigende hugst af løvtræ til flis, som vi så mellem 2020 og 2022 skyldtes i høj grad, at mange skovejere udnyttede de gode energipriser til at få tyndet i de unge bevoksninger, der blev anlagt efter stormen i 1999, siger Frederik Falk-Sørensen i en nyhed på foreningens hjemmeside.

Ifølge Frederik Falk-Sørensen viser udviklingen i gavnt træ og flis, at skovejerne hele tiden tilstræber de bedste anvendelsesformer for træet.

- At der nu ses en stigende hugst af gavnt træ og et fald i hugst af flis, understreger, at skovejere landet over efterstræber en bedre aptering – det vil sige den mest optimale anvendelse af træets forskellige dele. Dette punkterer også myten om, at vi 'brænder skoven af', siger Frederik Falk-Sørensen.

jma

Fond får 400 millioner til skov og natur

Klimaskovfonden får en kapitalindsprøjtning på 400 millioner kroner til at omdanne mere landbrugsjord til skov og natur. Pengene skal bruges til at skru op for tempoet i fondens opkøb af landbrugsjord.

Novo Nordisk Fonden og Ministeriet for Grøn Trepert giver hver 200 millioner kroner til Klimaskovfonden.

Pengene skal ifølge fonden bruges til at skru op for tempoet i fondens opkøb af landbrugsjord.

Med den nye bevilling kan fonden nu købe flere arealer og øge tempoet i omlægningen fra landbrug til skov og natur, oplyser Klimaskovfonden i en pressemeddelelse.

- Vi er meget taknemmelige for den store opbakning, bevillingerne er udtryk for. Vores tilgang giver helt konkrete resultater og bidrager til større sammenhængende skov- og naturområder – hektar for hektar, siger Kirsten Brosbøl, forperson i Klimaskovfonden.

Fonden vil især købe jord, der hvor ny skov udover en klimaeffekt også kan binde eksisterende naturområder sammen og beskytte drikkevand og forbedre vandmiljø.

- Vi skal med grøn trepart have meget mere skov i Danmark. Klimaskovfonden er allerede godt i gang. Derfor er jeg også glad for, at vi kan give dem endnu flere midler til deres arbejde med at plante træer og udtage lavbundslande til gavn for miljøet, klimaet, biodiversiteten og vores drikkevand, siger Jeppe Bruus, minister for Grøn Trepert.

Bidrag fra virksomheder og private

De 400 millioner kroner går til køb af arealer.

I november købte Klimaskovfonden de første 93 hektar ved Kolding, og ved årsskiftet overtog fonden 88 hektar ved Vejen. Fonden køber jord, omlægger det til skov og natur og sælger arealerne igen som naturejendom. Derefter kan fonden geninvestere pengene i nye arealer, der omlægges. På den måde kan pengene bruges flere gange.

Selve skovrejsningen på Klimaskovfondens arealer sker som hidtil med finansiering fra virksomheder og privatpersoner, der giver bidrag til den klimaeffekt, skovene resulterer i.

Gode frøkilder kan sikre 30 procent højere tilvækst i skoven

Valget af frøkilde kan løfte skovens kvalitet og tilvækst markant. For grandis og en række andre arter er der enorm forskel imellem bedste og ringeste genetik, oplyser Levinsen A/S.

Tekst og foto: Jens Mathiasen

Selvom to grandisplanter ser ens ud, kan der være stor forskel i de to træers fremtidige tilvækst.

Faktisk kan valget af frøkilde sikre op til 30 procent bedre tilvækst henover en omdrift i skoven.

Det oplyser Ulrik Kejser Nyvold, indehaver af Levinsen A/S.

- Specielt grandis har kæmpe forskel i tilvækst, når man ser på resultaterne af alle de proveniens-afprøvninger, der er lavet. Vi snakker 30 procent i forskel fra den bedste til den ringeste. Det betyder enormt meget henover en omdrift i skoven siger Ulrik Kejser Nyvold.

Han gør det klart, at der også er store forskelle for mange andre arter som douglas, rødgran og sitka, men også løvtræsorterne.

- Det er alt sammen arter, hvor vi med forædlingen har fået nogle frøkilder, som bare banker derudaf med tilvækst - men

som samtidig er sunde og gode at dyrke, siger han.

Derfor ærgrer det Ulrik Kejser Nyvold, at mange skovejere ikke stiller større krav til deres plantemateriale.

- Mange vælger bare det, der er tilgængeligt på planteskolen eller det, entreprenøren tilbyder. Det er ærgerligt, når vi nu ved, hvor stor forskel, der er. Alene ved at tage det kloge valg som skovejere - eller som skovfoged, kan man altså gøre en kæmpe forskel for tilvæksten i den fremtidige skov, siger Ulrik Kejser Nyvold.

Det handler om genetik

De faglige pointer om valg af genetik blev leveret ved en fagdag afholdt i Vissenbjerg før nytår for Skovdyrkernes skovfogeder.

Her udfoldede fagmanden sammenhænge imellem genetik, skovfrøforædling og praktisk rådgivning. Fra bekendtgørelser og kåringsregler over opbygning af frøplantager til konkrete eksempler på,

hvordan dokumenteret genetik kan omsættes til mere produktion og bedre økonomi hos skovejere.

Han gjorde det klart, at frøkilder, provenienser og frøplantager ikke bare er formelle kategorier - de er forskellige niveauer af 'styr på genetikken'.

- Og som eksemplet med grandis viser, er der virkelig noget at hente i at vælge den rigtige genetik til skov, juletræer og klippegrønt, sagde han.

Stærkt udgangspunkt

En vigtig pointe i oplægget var, at vi faktisk er ret godt med i Danmark. Vi står stærkt, hvis man ser på den genetiske base.

- Danske forstfolk har i årtier været gode til at dokumentere oprindelser fra både ind- og udland. Resultatet er, at vi i dag har forædlede og afprøvede frøkilder på mange arter, hvor andre lande står markant svagere, siger han.

Han gør samtidig opmærksom på, at forædlingsarbejde er langsommeligt.

- Mange træarter blomstrer først i 20-40-års alderen, nogle endnu senere. At etablere en frøplantage i dag er i praksis en investering, hvor afkastet først er tydeligt om 10-30 år, lyder det

Kårede bevoksninger

I løbet af dagen gik turen til Langesø skovdistrikt. Her besøgte forstfolkene tre kårede bevoksninger, som Levinsen A/S har i samarbejde med skovdistriktet.

Det er ægte kastanje (F885), douglas (F424) og røddeg (F671).

Skovdyrkernes fagfolk blev klogere på frø og genetik ved fagdagen på Fyn.





Douglas-frøbevoxsning på
Langesø Skovdistrikt.

Bevoksningerne er eksempler på det samarbejde virksomheden har med mange forskellige private skovejere. Levinsen A/S har adgang til 448 hektar frøplanta-ger og frøavlsbevoksninger fordelt over hele landet.

Den lavthængende frugt

Et andet af dagens markante budskaber var, at udgiften til frømateriale er meget lille – men det kan gøre enorm forskel på økonomien i skoven eller i juletræskultu-ren.

- Frøudgiften er næsten ubetydelig sammenlignet med de samlede kultur-omkostninger. Men frøets genetik sty-rer hovedparten af den fremtidige vær-diskabelse. Frøvalget har stor betydning for, om skovejeren får et godt eller et

middelmådigt resultat, når bevoksnin-gen skoves om 40 eller 60 år, siger Ulrik Kejser Nyvold.

Han opfordrede derfor både skovfoge-der og skovejere til at blive mere bevidste om, hvilken genetik man planter.

– Stil krav til jeres plantemateriale – og brug værktøjet plantevalg.dk, hvor man får god hjælp til at finde egnet genetik af-hængig af den aktuelle lokalitet, lyder op-fordringen. Mange erfaringer er desvær-re ikke en del af Plantevalg.dk og derfor kan man også tage direkte kontakt til frø-firmaerne og forhøre sig.

- Skovbrug tager enorm lang tid, og husk at det først jeres efterfølgere, der ser hele effekten af det, I sætter i gang. Med et velovervejede frøvalg kan I sikre, at de står bedre end jer, siger han.

Frøfirma efterlyser flere kårede bevoksninger

Levensen A/S vil gerne kåre flere bevoksninger og etablere flere frøplanta-ger i samarbejde med private skovejere.

Hvis skovejere har egnede bevoksninger, hjælper virksomheden gerne med vurdering og økonomisk beregning – inklusive vurdering af potentiale, høstudbytte og driftshorizont.

Bevoksningen skal helst være på omkring en halv hektar eller større. Det er en fordel, men ikke et krav, at oprindelsen kendes.

Skovejere med interessante bevoksninger er velkomne til at kontakte Levinsen A/S.

Det er arterne i listen nedenfor, som er specielt interessant i øjeblikket.

- Grandis (*Abies grandis*)
- Koreagran (*Abies koreana*)
- Europæisk lærk – akut mangel (*Larix decidua*)
- Enstammet bjergfyr (*Pinus mugo rostrata*)
- Spidsløn (*Acer platanoides*)
- Navr (*Acer campestre*)
- Bærmispel (*Amelanchier lamarckii*)
- Blodbøg (*Fagus sylvatica purpurea*)
- Valnød (*Juglans sp.*)
- Vintereg (*Quercus petraea*)
- Rødeg (*Quercus rubra*)
- Tarmvridrøn (*Sorbus torminalis* / *S. domestica*)
- Storbladet lind (*Tilia platyphyllos*)





Der er stor efterspørgsel efter ægte kastanje.

Samarbejde sikrer ny frøkilde af ægte kastanje

Levinsen A/S og Langesø skovdistrikt på Fyn har indgået et samarbejde om at udvikle en bevoksning med 1,7 hektar ægte kastanje til en officiel frøkilde.

→ Bevoksningen blev anlagt i 1996 som en dansk 3. generations kastanje-bevoksning.

Bevoksningen er etableret af tidligere skovrider, Finn Jacobsen. Det var skovdistriktets tidligere skovfoged Hans Thekilde, Skovdyrkerne, som gjorde opmærksom på bevoksningen. Den havde været lidt glemt i nogle år, men potentialet stod hurtigt klart for Levinsen.

Træerne er særdeles rette og har præsteret høj vækst. Bevoksningen blev kåret sidste år og den er nu tildelt et officielt kåringsnummer: F.885.

I dag er det Danmarks største frøkilde af ægte kastanje.

Tynding øger frøproduktionen

De kommende år skal bevoksningen tyndes løbende, så der bliver plads opsamling af frø i skovbunden.

Målet er at reducere stamtallet til 50–70 træer på de



Levinsen Frø og Langesø skovdistrikt på Fyn arbejder sammen om bevoksningen med ægte kastanje til frøproduktion.

1,7 hektar. Det er vigtigt, at træerne får mere plads og udvikler store kroner. Det vil sikre høj produktion af frø i årene, der kommer.

Stigende produktion

I år blev der høstet 380 kilo frø. Men ifølge Levinsen lyder vurderingen, at bevoksningen i fremtiden har potentiale til at producere over et ton frø.

Det har krævet betydelige investeringer at få bevoksningen kåret og gjort klar til frøproduktion.

- Men projektet vil være økonomisk bæredygtigt i løbet af fem år. Der er stor efterspørgsel efter ægte kastanje. Bevoksningen vil uden tvivl blive en stabil og positiv indtægtskilde for Langesø skovdistrikt i mange år fremover, vurderer Ulrik Kejser Nyvold.



Levinsen A/S

- Grundlagt i 1953 af Søren Levinsen
- Overtaget i 2007 af Ulrik Kejser Nyvold. Han er forstkandidat og står i spidsen for virksomhedens faglige og genetiske arbejde
- 8 medarbejdere
- En af Danmarks førende virksomheder inden for skovfrøforædling med cirka 165 forskellige arter
- Særligt fokus på pyntegrønt, nåletræ til vedproduktion, løvtræ til vedproduktion samt træer og buske til læ og værn
- Leverer frø til planteskoler i Danmark, EU og Nordamerika



Ulrik Kejser Nyvold.

Mæglere melder om stor rift efter skovejendomme

Interessen for at købe skov er vokset markant, og ejendommene skifter hurtigt hænder. Efterspørgslen er større end udbuddet, fortæller ejendomsmæglere.

Tekst: Jens Mathiasen

Efterspørgslen på skov og skovejendomme er stor. Mange skovejendomme bliver solgt allerede før de kommer ud på markedet.

Det fortæller landbrugsmægler Jesper Madsen, der har mere end 20 års erfaring med salg af skov og skovejendomme.

- De gode skovejendomme er let omsættelige. Vi oplever, at folk er begyndt at købe lystejeendomme og skovejendomme fremfor et sommerhus ved vandet. De vælger i stedet naturen og herlighedsværdien i en skovejendom. Det er en voksende kundegruppe, siger Jesper Madsen i en pressemeddelelse. Han er skov- og landbrugsingeniør og ejendomsmægler hos Landbrugsmæglerne.

Også ejendomsmægler Asger Olsen oplever et varmt marked.

- Der er betydeligt flere købere end sælgere i markedet. Udbuddet af regulære ukomplicerede skovejendomme er begrænset. Samtidig sælges også større skove markant hurtigere end tidligere, siger han.

Ifølge ham er den stærke efterspørgsel efter skovejendomme et resultat af flere parallelle tendenser.

Han peger blandt andet på, at stigende jordpriser skubber prisen på skovejendomme op.

- Derudover er der pengeregighed i samfundet. Mink-erstatningerne er ved at blive udbetalt, og der er nye købere i markedet, som både vil benytte skoven selv og som også ser det som en langsigtet investering, siger Asger Olsen.

Ny i bestyrelsen:

Rødder i juletræsbranchen og erfaring fra erhvervs-livet

Med rødder i juletræsbranchen og mange års erfaring fra international handel skal Frank Faur-skov Hansen bidrage til at styrke forretningen i Green Product.

Tekst og foto: Jens Mathiasen

Frank Faur-skov Hansen trådte for nyligt ind i bestyrelsen hos Green Product.

I stedet for specialviden om juletræer byder han ind med solid erhvervs erfaring og stort netværk.

- Jeg bliver det nye pust i bestyrelsen. Jeg kommer fra en anden branche, og min styrke er forretning, kundekendskab og udvikling. Det er der, jeg håber at kunne bidrage mest, siger han.

Frank Faur-skov Hansen har startet egen virksomhed og drevet den i 25 år.

- I min virksomhed Garden Life har vi solgt haveprodukter til internationale kæder og byggemarkeder i flere årtier. Jeg kan hjælpe med forretningsforståelse, og jeg har indgående kendskab til de kæder, som køber danskdyrkede juletræer, siger han.

Juletræsbranchen er dog på ingen måde ny for Frank Faur-skov Hansen.



Frank Faur-skov Hansen er direktør for Garden Life, som sælger en lang række produkter til haven. Han er ny mand i bestyrelsen for Green Product.

Han er vokset op på Nordfyn tæt ved Langesø på en ejendom med 40 hektar. Forældrene var oprindeligt gartnere, men gradvist omlagde de produktionen til juletræer.

- Med tiden kom juletræerne til at fylde mere og mere. Jeg deltog selv i salgsarbejdet dengang. Vi stod selv for at sælge de fleste af vores juletræer til opkøbere, fortæller han.

Fra juletræer til international handel

Frank Faur-skov Hansen er oprindeligt uddannet potteplantesælger i Odense - og

har solgt potteplanter til Østrig, Schweiz og til tyske supermarkedskæder.

Han har siden haft en karriere, der i høj grad har handlet om salg, eksport og forretning.

Tidligt i karrieren arbejdede han hos Gasa i Odense. Senere blev han eksportchef hos Plus i Vejen, hvor han blandt andet boede seks år i Tyskland.

I år 2001 stiftede han virksomheden Garden Life, som sælger et bredt udvalg af haveprodukter til byggemarkeder, plantecentre og større kæder.

I 2018 solgte han sin virksomhed til hollandske Esschert Design, men fortsat-

te som direktør for Garden Life. Garden Life har hovedkontor i Vejen og står for hele koncernens salg af haveartikler med 4.000 varenumre til hele norden.

- Jeg har opbygget et ret godt netværk til kæder i Danmark og Skandinavien. Forhåbentlig kan jeg bringe den viden i spil som en del af mit arbejde i bestyrelsen, siger han.

Opfordret til bestyrelsen

Frank Faurskov Hansen har officielt været en del af Green Product-bestyrelsen siden 1. august sidste år.

Han blev opfordret til at deltage i bestyrelsesarbejdet af Torben Paulin, Skovdyrkerne Syd og Skovdyrkerens administrerende direktør Henrik Fredslund-Petursson.

Der skulle ikke mange overvejelser til, før han valgte at takke ja.

- Jeg har savnet arbejdet med juletræer og klippegrønt. Jeg glæder mig derfor virkelig til at gå ombord i arbejdet, siger Frank Faurskov Hansen.

Han peger også på, at Green Product er en helt særlig virksomhedskonstruktion, fordi det er producenterne selv, der ejer og styrer salgsselskabet.

- Green Product er jo unik ved, at det er producenternes eget selskab. Vi skal ikke skabe overskud til aktionærer – derimod skal vi sikre den absolut bedste pris til producenterne, siger han.

- Når det er sagt, er det også vigtigt, at Green Product er rentabel, og at vi får styrket egenkapitalen i selskabet, lyder det.

Netop indtjeningen er et område, der kræver opmærksomhed.

- Det har knebet med indtjening de se-

neste år. Dækningsbidraget er for lavt, og det er simpelthen nødvendigt at få marginen op, hvis der skal være en rentabel forretning i juletræer, siger han.

Forretning, kunder og lange aftaler

Frank Faurskov Hansen ser et juletræsmarked i forandring. Udbuddet af juletræer er faldet, efterspørgslen er steget, og priserne har rettet sig de seneste sæsoner. Det stiller nye krav til Green Products rolle i markedet.

- Nu kommer der en periode med færre træer og højere efterspørgsel. Der mener jeg, at vi skal holde fast i vores eksisterende kunder og sikre, at de stabile og bedste kunder kan mærke, at de bliver prioriteret af os, siger han.

Han mener, at der skal arbejdes for at sikre stabile, langsigtede aftaler.

- Jeg tror på, at Green Product skal være kendt for stabilitet og troværdighed. Det er vigtigt i en branche, der imellem har været lidt broget, siger han.

Tæt på producenterne

Samtidig understreger Frank Faurskov Hansen, at dialogen med juletræsproducenterne er afgørende.

- Det er jo producenternes selskab. Derfor er det vigtigt at fastholde den gode dialog og sikre, at producenterne kan se sig selv i den retning, vi går. Det har stor betydning for Green Product, at producenterne vælger os til at stå for salget af deres træer, siger han.

Privat er Frank Faurskov Hansen gift med Tina. Sammen har de to voksne børn. Fritiden bruger han blandt andet som jæger og lystfisker.



Frank Faurskov Hansen

Født og opvokset på Nordfyn, tæt ved Langesø
Vokset op på ejendom med 40 hektar.

Jorden blev brugt til frilandsgartneri, hvor der blev dyrket rosenkål, radiser og forskellige andre grøntsager. Senere blev det omlagt til juletræsproduktion.

Uddannet potteplantesælger, Jakobsen & Jørgensen, Odense

Nedslag i erhvervskarrieren:

- 1993-2001: Distriktssalgsschef hos Plus, Vejen, samt senere eksportchef
- 2001: Stifter af virksomheden Garden Life
- 2018: Garden Life sælges til hollandske Esschert Design
- Fra 2018 direktør for Garden Life
- Bestyrelse:
- Medlem af bestyrelsen i Green Product siden 1. august 2025

Privat:

- Gift med Tina, parret har to voksne børn og to børnebørn.
- Fritidsinteresser: jagt og lystfiskeri



Juletræsmarkedet er i forandring i disse år, hvor priserne stiger i takt med at udbuddet falder.



Skovfoged Bent W. Nielsen i Yding Skov ved Horsens foran en af de sitkagraner, han selv var med til at plante for 37 år siden – nu er bevoksningen hugstmoden og bliver afdrivet.

Når samme skovfoged planter og skover

I Yding Skov afdriver skovfoged Bent W. Nielsen en sitkabevoksning, han selv var med til at plante for 37 år siden.

I Yding Skov nær Horsens er en sitkabevoksning nået til vejs ende. Træerne er hugstmodne, jorden er frossen, og skovningsmaskinen er i gang.

Midt i det hele står skovfoged Bent W. Nielsen, Skovdyrkerne Midt. For 37 år siden var han selv med til at plante granerne. I dag skover han dem.

– Det er faktisk spændende at være med til. Det er vi jo ikke ret mange, der får lov til, siger han, mens han går mellem de store træer.

Sitkagranerne er vokset usædvanligt godt. Bevoksningen er sund, kronerne veludviklede, og flere af træerne er blevet større, end savværkerne normalt efterspørger.

Forklaringen ligger både i jorden og i den løbende pleje.

En hel skovgeneration

Sitkabevoksningen i Yding Skov blev etableret i slutningen af

1980'erne, efter at den forrige generation var fældet.

Siden har Bent fulgt skoven tæt – fra de første udtyndinger, da træerne var seks til otte meter høje, til den afsluttende afdrift i dag.

– De er altså kun 37 år gamle, siger han og måler et af de største træer.

Brystdiameteren ligger på 54 centimeter. Skovbrugsmæssigt kunne afdriften godt have været foretaget tidligere, men bevoksningen har stået stabilt, uden nævneværdigt stormfald.

Der er ingen vemod i stemmen, når han taler om at fælde træer, han selv har plantet.

– Der er ikke noget vemodigt i det. Det er skovens gang. Vi har plantet noget, for at det skulle bruges – og det er nu, siger han.

Tømmeret går til savværkerne, de kraftigste dimensioner til emballagetræ, og toppen køres ud som flis. Når arealet er ryddet, bliver der plantet igen – denne gang ikke ren sitka, men en



Sitkagranerne fældes under gode vinterforhold med frossen jord, så køreskader minimeres

blanding med douglas og grandis for at skabe mere variation og robusthed.

Stor erfaring

Når Bent W. Nielsen planlægger en afdrift, er det klassisk skovbrug. Vindretning, stabilitet og helhed. Der skoves fra øst mod vest, så resten af bevoksningen står i læ. Halvdelen tages nu, resten får lov at stå fem til ti år endnu.

– Der er ikke den store videnskab i det. Men gør man det forkert, så vælter resten, lyder det.

Bent W. Nielsen har været ved Skovdyrkerne Midt siden 1988. Han kender Yding Skov indgående.

Udover selve afdriften har han øje for gamle lindetræer midt i nåleskoven. Derudover er der naturlig opvækst af løv. Nogle døde træer får lov at blive stående. Hensyn til vildt, fuglereder og særlige arter har altid været en del af arbejdet som skovfoged.

– Det er ikke noget nyt. Vi har bare ikke altid været så gode til at fortælle om det, siger han.

Ingen planer om at stoppe

Bent W. Nielsen ved godt, at han ikke selv kommer til at opleve den næste afdrift.

Men han har ingen planer om pension. Skoven trækker stadig. Og han holder meget af mødet med skovejere.

– Der er nogle skovejere, jeg altid er kommet ved. Dem kan



Skovfoged Bent W. Nielsen har arbejdet i skoven i mere end 50 år. Foto: Samuel Schriver

jeg godt lide at komme hos, og jeg håber de også godt kan lide at få besøg af mig.

– Så længe helbredet er godt, og jeg får lov at lave de ting jeg gerne vil lave, så holder jeg nogle år endnu, siger han.

Han er helt afklaret med, at den skov, der nu bliver plantet, er til dem, der kommer efter ham.

- Ja, sådan har det altid været, siger Bent W. Nielsen.

jma

God sæson med mærkbare prisstigninger

Priserne på juletræer steg igen, og udbuddet af træer slap op midt i sæsonen. I de kommende sæsoner vil lavt udbud dominere markedet, vurderer juletræsdirektør.

Tekst og foto: Jens Mathiasen

Den netop overståede juletræssæson var god. Priserne steg, og efterspørgslen oversteg udbuddet.

Sådan lyder det fra Henning Post, direktør for Green Product, Skovdyrkernes salgs- og rådgivnings-selskab for juletræer og klippegrønt.

- Overordnet set har det været en rigtig god sæson. Vi lykkedes med at opnå højere priser til juletræs-producenterne. Oparbejdningen forløb godt, og varerne kom afsted til tiden. Det skyldtes i høj grad dygtige entreprenører, folkene i kulturerne og vores mange stabile samarbejdspartnere, siger Henning Post.



Prisstigninger, der kan mærkes

En af de mest markante pointer fra sæsonen er prisudviklingen. Ifølge Henning Post fik producenterne reelle prisstigninger, som slår tydeligt igennem på bundlinjen.

- Det er femte sæson i træk med stigende priser. Men de seneste par år har stigningerne for alvor kunnet mærkes hos producenterne. Også i år har producenterne fået et fornuftigt prisløft, siger han.

Faktisk markerede denne sæson et tydeligt vendepunkt på udbudssiden. For første gang i mange år oplevede Green Product reel mangel på juletræer.

- Tidligere har mange kunder været vant til at købe en delordre tidligt og så har de suppleret med flere træer senere på sæsonen. Det kunne ikke lade sig gøre i år, fordi vi simpelthen måtte melde udsolgt. Midt i sæsonen kunne vi ikke opdrive flere salgstræer. Faktisk ikke engang helt almindelige standardvarer, forklarer Henning Post.

Efterspørgslen kulminerede omkring 1. december.

- I de dage var der virkelig tryk på og mange kunder ville købe. Men vi måtte sige nej til mange. Vi kunne ikke skaffe træerne. Det er selvfølgelig ærgerligt,

Henning Post, direktør i Green Product, vurderer, at juletræsmarkedet har ramt et vendepunkt, hvor udbuddet nu er den begrænsende faktor.

for vi ville gerne have solgt mere, men træerne var der ikke, siger han.

Sen nattefrost reducerede udbuddet

Udbuddet af træer har været faldende igennem mange sæsoner.

Men sen nattefrost rev en stor mængde salgstræer ud af markedet.

Det skete i slutningen af maj, hvor store dele af det centrale Jylland blev ramt af usædvanlig hård nattefrost i sidste halvdel af maj.

- På det tidspunkt var nordmanns-granerne sprunget ud, og frosten ramte mange træer hårdt. En del blev så skadede, at de slet ikke kunne komme på markedet. Det har ramt nogle producenter særdeles hårdt, siger Henning Post.

Sammen med producenterne har Green Product arbejdet på at reparere skadede træer. Det arbejde fortsætter hen over vinteren og ind i foråret.

Foreningen Danske Juletræer vurderer, at mellem 10 og 20 procent af de salgsklare danske træer røg ud af markedet som følge af frostskafterne.

Ingen nåletab

Den forrige sæson 2024 var præget af usædvanligt mange reklamationer over nåletab. Det ramte både Green Product og store dele af branchen hårdt.

- Det har vi heldigvis ikke oplevet i år. Vi har haft ganske få reklamationer – og absolut ingen over nåletab, siger Henning Post.

De gode forhold for oparbejdning har haft stor betydning. Efteråret var forholdsvis tørt. Træerne kunne skoves og håndteres under tørre forhold, hvilket gav rene og pæne varer uden mudder.

- Entreprenører og folkene i kulturerne har gjort et fantastisk stykke arbejde. Det er vigtigt for os, at vi sender varer afsted, der er ordentligt oparbejdet og pakket – og det har vi også fået ros for fra kunderne, siger han.

Samtidig glæder direktøren sig over en god vækstsæson.

- Træerne har udviklet pæne nåle, og vi har fået nedbør nok, til at gødskningen kunne sikre en god dyb, grøn farve. Ser vi bort fra frostskaferne, så har det været en god vækstsæson, siger Henning Post.

Stabil markedsandel

Ifølge tilbagemeldinger fra opkøbere og samarbejdspartnere har de europæiske slutforbrugere købt godt af de danske juletræer.

- Der har været nogle træer tilbage på studepladserne, men det har været indenfor det forventelige. Salget er generelt gået fint, oplyser Henning Post.

På markedssiden har Green Product fastholdt sine markedsandele. Opkøberne har accepteret at man må give højere priser for varerne.

Pilen peger fortsat op

Henning Post vurderer, at det lave udbud af træer får betydning for den kommende sæson.

- Det lave udbud vil uden tvivl smitte af på de kommende sæsoner. Kunderne har i år måttet acceptere lavere udbud og højere priser. Jeg for-



Sæson 2025 var god, og der blev opnået mærkbart højere priser til juletræproducenterne. Foto: Samuel Schriver.

venter, at vi ser yderligere prisstigninger i den kommende sæson, siger han.

Samtidig opfordrer han kunder til at tage kontakt og få bestilt tidligt på sæsonen.

- Det er nye tider i juletræbranchen, hvor det nu er udbuddet, der

begrænser omsætningen. Vi vil gøre, hvad vi kan, for at servicere vores kunder bedst muligt. Derfor opfordrer vi til, at man tager kontakt tidligt på sæsonen og får bestilt i god tid, så vi kan finde de ønskede mængder og kvaliteter, siger han.

God sæson for klippegrønt

Efter en vanskelig klippegrøntssæson i 2024, hvor koglesætning i nobilis gav store udfordringer, har billedet i år været markant bedre.

De danske nobilisbevoksninger har fået rigeligt med nedbør og har udviklet sig godt med veludviklede nåle, god

farve og fin skududvikling på grenene. Samtidig har produktionen været høj.

- Vi har fået mange kilo ud af bevoksningerne. Flere steder har udbyttet overrasket positivt i forhold til forventningerne, siger Henning Post.

Det høje udbytte har givet bedre ar-

bejdsgange for entreprenørerne og en bedre økonomi for producenterne.

Prisudviklingen fortsætter den stabile opadgående tendens fra de seneste sæsoner, sådan at stigende omkostninger fortsat bliver dækket ind.



De stabile og fornuftigt høje råtræpriser gør det attraktivt for skovejere at gennemføre hugst i øjeblikket.

Råtræpriser holder et pænt højt niveau

Markedet for både løv- og nåletræ er stabilt, og ifølge skovfoged Klaus Lindhardtzen ligger priserne fortsat på et pænt højt niveau.

Af Lone Lærke, freelancejournalist

Priserne på råtræ er gode i øjeblikket. Det gælder både løvtræ og nåletræ. Hvis man som skov ejer har træ, der er hugstmodent, så kan det være en god idé at sætte saven i gang.

Sådan lyder anbefalingen fra skovfoged Klaus Lindhardtzen, Skovdyrkerne Midt.

Han følger markedspriserne tæt, og det er ligeledes ham, der på vegne af Skovdyrkerne forhandler med savværker og andre aftagere af råtræ.

- Herhjemme har savværkerne valgt at bibeholde de samme priser som før nytår, og det er ganske udmærket, for priserne er gode, fortæller Klaus Lindhardtzen, der her i begyndelsen af januar har været til for-

handling med Dansk Træemballage i Ribe, landets største savværk.

Flere effekter

Nåletræ kan groft sagt deles op i tre effekttyper. Der er konstruktionstræ til byggeri, emballagetræ og tre meter træ. Sidstnævnte bruges især til cellulose eller energiformål.

- Cellulosemarkedet har været under pres, specielt i andet halvår af 2025. I øjeblikket er der et større udbud end efterspørgslen er til. Men vi forventer, at bundniveauet er nået - og at vi i den kommende tid holder prisen fra før nytår, siger han.

Priserne på træ i Danmark er helt afhængige af udviklingen på verdensmarkedet, da dansk produktion af træ udgør

en mikroskopisk andel. For eksempel leverer danske skove 1,5 millioner kubikmeter nåletræ årligt. I Sverige er det 80 millioner kubikmeter.

- Det er den internationale prissætning, der er bestemmende for vores salgspriser. Vores produktion af træ er en dråbe i havet, lyder det fra Klaus Lindhardtzen.

Forskellige signaler

Det er typisk priserne i Sverige og Tyskland, de danske aktører på råtræmarkedet sammenligner med.

- Vi ser et prisfald i Sverige, mens priserne i Tyskland stiger ret voldsomt. Alligevel har de fleste danske savværker valgt at fastholde afregningsprisen, siger Klaus Lindhardtzen - med henvisning til, at pris-

aftalerne typisk gælder for et halvt år ad gangen.

Løvtræ er højværditræ, der især anvendes til gulve og møbler. Det sælges i vidt omfang til lande i Asien.

Bøg er den suverænt mest betydningsfulde løvtræart.

- Med bøg sker der ikke det vilde. Prisen er den samme som før nytår. Forventningen er, at salgssæsonen stopper lidt hurtigt. Bøg ryger typisk til Kina, og de vil have den mængde, de skal bruge her i januar og februar. Derfor vil jeg forvente, at prisen vil falde til marts, siger Klaus Lindhardtzen.

Prisen er steget lidt på eg og ask, hvoraf størstedelen også sælges i Asien, om end de danske savværker også aftager en del eg.

Klaus Lindhardtzen forventer, at der ligesom med bøg også vil blive et stop for opkøb af ahorn pr. 1. marts, mens salget af ask og eg vil fortsætte.

Forskellige kvaliteter

Skovdyrkerne sælger træ for medlemmer i meget forskellige kvaliteter. kvalitetsnormerne er også forskellige fra savværk til savværk.

- Derfor vil det være forkert at tale om eksakte priser i denne generelle artikel, hvor vi analyserer udviklingen i råtræmarkedet, siger fagmanden.

Salg af råtræ er et af Skovdyrkerens kerneområder.

Skovdyrkerne hjælper medlemmerne med at få adgang til markedet og sikre gode priser – uanset størrelsen af skoven. Nogle gange kan der opnås en synergi ved at skove hos flere medlemmer i et lokalområde og afsætte råtræet samlet.

Klaus Lindhardtzen vil i øvrigt opfordre skovejere til at få en PEFC-certificering, der er et bevis på bæredygtig skovdrift.

- Det opfordrer vi absolut til, for i årene der kommer, er der nogle af vore savværker, der kun vil købe certificeret træ, siger han.

Der gives en merpris pr. kubikmeter på 15-50 kroner for certificeret træ. Skovdyrkerne hjælper gerne med certificeringen.

De fleste danske savværker har fastholdt afregningspriserne fra før nytår, selv om der internationalt er nedadgående prispres.

