

Årsberetning

2025-2026

Skovdyrkerne Midt

Lars Gleerup
Bestyrelsesformand i Skovdyrkerne Midt



Formandens beretning 2026

Det forgangne år har i høj grad handlet om at få den nye organisering i Skovdyrkerne til at fungere i praksis. Sidste år traf vi de store beslutninger. I år har opgaven været at få samarbejdet omsat til hverdag, klare arbejdsgange og fælles løsninger. Bestyrelsen har derfor brugt en del tid på at følge udviklingen tæt og drøfte balancen mellem lokal forankring og fælles beslutninger. Der er fortsat forhold, som skal finde sin form, men vi ser også tydeligt værdien i at løse flere opgaver sammen, når det giver bedre kvalitet, større robusthed og mere slagkraft.

For Skovdyrkerne Midt har året økonomisk været utilfredsstillende. I august 2025 ansatte vi flere medarbejdere for både at styrke medlemsbetjeningen og være klar til en forventet vækst i skovrejsningsforretningen. Den vækst kom ikke i det omfang, vi havde forventet. Samtidig har flisforretningen trods en meget stor omsætning, været præget af udfordringer, især med et større lager-svind og lavere dækningsgrader, som har påvirket resultatet negativt. Bestyrelsen

og ledelsen har derfor haft fokus på at forstå årsagerne og gennemføre de nødvendige tiltag, så vi igen får bedre sammenhæng mellem aktivitet, kapacitet og indtjening.

Organisationen står dog fortsat stærkt. Vi har en dygtig og engageret medarbejdergruppe, og de nye medarbejdere er kommet godt i gang. Investeringen i mennesker og kompetencer er sket for at kunne skabe mere værdi for medlemmerne, men investeringer skal naturligvis følges af aktivitet og indtjening. Det bliver et vigtigt fokus i det kommende år.

Den grønne trepart giver nye muligheder for skovrejsning, men vi må også konstatere, at det endnu ikke er de store landbrugere, der i væsentligt omfang planter ny skov. De projekter, vi ser, er fortsat ofte mindre plantninger med fokus på herlighed, jagt, ejendomsudvikling og natur. Det er gode og vigtige projekter, hvor Skovdyrkerne kan gøre en forskel ved at hjælpe lodsejeren sikkert fra idé til etableret skov.

Kernen i vores forening er fortsat medlemsserviceringen. Skovdyrkerne Midt skal skabe værdi for skovejere, først og fremmest gennem medlemsbesøgene og de aktiviteter, vi løser i skoven og på ejendommene. Men medlems-service handler også om fællesskab, viden og inspiration. Derfor har vi i årets løb udbudt kurser, holdt temaaftener og gennemført årets medlemsudflugt. Vi har fortsat vækst i medlemsbasen og en høj medlemstilfredshed, og det er vi både glade for og ydmyge overfor.

Vi ser frem mod et spændende og vigtigt år. Den vigtigste opgave bliver at få balancen tilbage i økonomien og sikre en mere robust drift. Samtidig skal vi fortsætte arbejdet med at få samarbejdet i Skovdyrkerne og Skovdyrkerne DK til at fungere godt, så vi får størst mulig værdi ud af at gøre tingene sammen. Det skal ske med respekt for den lokale forankring og med et klart mål: at Skovdyrkerne også fremover er medlemmernes stærke, faglige og praktiske samarbejdspartner i skoven.

INDHOLD

Formandens beretning	2
Nøgletal	3
Orientering fra Skovdyrkerne Midt.....	4
Forretningsområder	9
Orientering fra Green Product.....	13
Orientering fra Skovdyrkerne DK.....	17

Skovdyrkerforeningen Midt

Tel 86893222
midt@skovdyrkerne.dk
www.skovdyrkerne.dk

Parallelvej 9A
8680 Ry
Danmark
CVR-nr.: 38677810

Udgiver: De Danske Skovdyrkerforeninger
Parallelvej 9A, 8680 Ry

www.skovdyrkerne.dk

Ansvarshavende redaktør: Henrik Fredslund-Petursson
Redaktør: Jens Mathiasen / jma@skovdyrkerne.dk

Layout: Landbrugsmedierne
Tryk: PE Offset A/S – ISSN 2445-785X



Nøgletal
2025-2026

Skovdyrkerne Midt

Medlemmer

785



på 13.035 ha

Medlemstilfredshed

24-25: 42

25-26: 42

Omsætning

104,9 mio. kr.



Dækningsbidrag

14,5 mio. kr.

Resultat før skat

-2,4 mio. kr.

Egenkapital

10,6 mio. kr.



Antal deltagere

i alt til foreningens arrangementer

216

Skovrejsning

95 ha

45 ha faktureret i regnskabsåret

Medlemsbesøg

300 medlemmer på i alt 8.300 ha

Planter

600.000 stk.



Orientering fra Skovdyrkerne Midt

Driftsåret 2025/2026 har været præget af høj aktivitet i Skovdyrkerne Midt. Især flisforretningen har fyldt meget og blev både målt på mængde og omsætning den største i foreningens historie. Den traditionelle skovdrift har ligeledes haft et godt aktivitetsniveau, mens skovrejsningen ikke er vokset i det tempo, der var forventet ved årets begyndelse. Samtidig har foreningen taget imod tre nye medarbejdere, som er kommet

godt ind i både opgaverne, medlemsbetjeningen og organisationen. Medlems-tallet og medlemsarealet er steget, og medlemstilfredsheden er fortsat på et højt niveau.

Flere medlemmer og større medlemsareal

Ved udgangen af driftsåret havde Skovdyrkerne Midt 785 medlemmer med et samlet medlemsareal på 13.035 ha. Det

er en fremgang på 28 medlemmer i forhold til året før, hvor foreningen havde 757 medlemmer, og medlemsarealet er i samme periode vokset fra 12.556 ha til 13.035 ha. Dermed fortsætter den positive udvikling fra sidste år. Samlet set er medlemsarealet nu mere end 1.500 ha større end i 2023/2024, og medlemstallet er det højeste i den seneste fireårige periode.

Fremgangen vurderes ikke at kunne



Flis har været det område, der mere end noget andet har præget driftsåret.

se gav Skovdyrkerne Midt en NPS på 42, hvilket er samme niveau som året før. Dermed fastholdes den markante forbedring i forhold til den foregående periode, hvor NPS'en lå markant under.

Foreningen har gennem året prioriteret den direkte kontakt til medlemmerne. Omkring 300 medlemmer med tilsammen 8.300 ha skov er blevet besøgt, hvilket svarer til foreningens målsætning for medlemsbesøg. Tilgængelighed, troværdighed og opfølgning er fortsat afgørende for medlemsrelationen. Det gælder også i de situationer, hvor en opgave ikke forløber som planlagt, og hvor ambitionen er at tage ansvar og følge ordentligt op.

Det største flisår nogensinde

Flis har været det forretningsområde, der tydeligst har præget driftsåret. Skovdyrkerne Midt handlede omkring 180.000 rummeter flis, og 2025/2026 blev dermed det største flisår i foreningens historie. Den kolde vinter gav mulighed for at levere ekstra flis til varmegæverne. Langt den største del af råvaren kom fra medlemmernes skove, mens foreningen også købte flis fra entreprenører og andre samarbejdspartnere. De store mængder stillede krav til organisationen, men sæsonafviklingen

forløb godt. Gunstige kørselsforhold betød, at skovning, udkørsel, flishugning og transport kunne gennemføres effektivt.

Den høje flisomsætning har imidlertid ikke givet en tilsvarende høj indtjening. Avancerne er lavere, når der handles større mængder flis fra entreprenører og samarbejdspartnere. Derudover har foreningen konstateret et betydeligt fysisk og energimæssigt svind i et større flislager, som har ligget over i mere end én flissæson.

God aktivitet i råtræet

Den øvrige skovdrift har også haft et højt aktivitetsniveau. Skovdyrkerne Midt har handlet knap 45.000 kubikmeter råtræ i løbet af året. Der har været pæn skovningsaktivitet, næsten rekordsalg af løvtrækævlere og god afsætning af skætræ til savværkerne. Råtræhandlen udgør omkring en fjerdedel af foreningens samlede forretning, og der er desuden håndteret omkring 600.000 planter i løbet af året.

95 ha ny skov

I løbet af driftsåret er der plantet omkring 95 ha ny skov. En del af plantningerne kunne ikke klarmeldes før regnskabsårets afslutning og er derfor først faktureret i det nye regnskabsår. →

forklares med én enkelt faktor. Den hænger blandt andet sammen med, at foreningen har flere skovfogeder, som arbejder aktivt og opsøgende med kontakten til skovejere. Skovdyrkerens generelle synlighed og brand er tydeligere og opleves også som en medvirkende årsag.

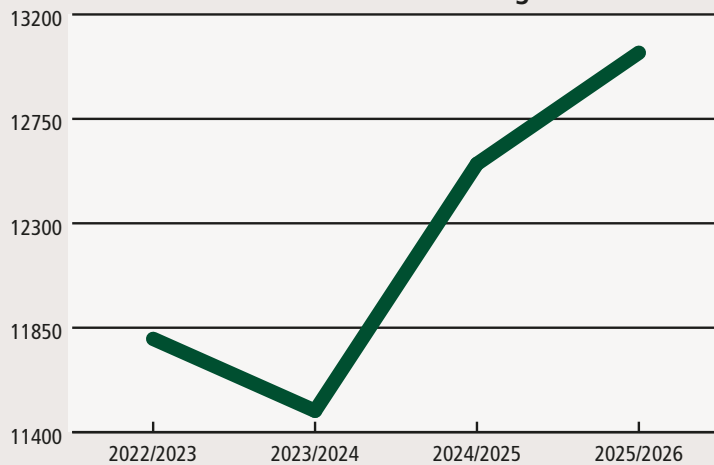
Medlemstilfredsheden fastholdt på højt niveau

Årets medlemstilfredshedsundersøgelse



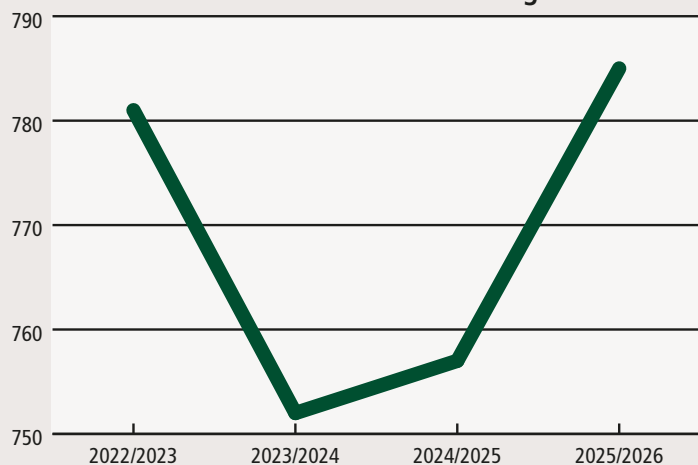
Skovfogedassistent Anders Grønhøj i skovrejsning, hvor der er sået dækafgrøder i stedet for mekanisk renholdelse.

Udvikling i medlemsareal



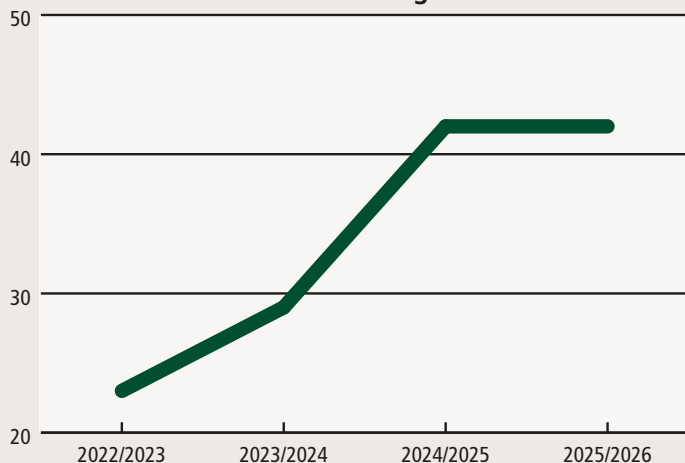
Grafen viser en tydelig vækst i medlemsarealet de seneste to år. Arealet er nu 1.543 ha større end i 2023/2024.

Udvikling i medlemstal



Grafen viser, at medlemstallet efter tilbagegangen i 2023/2024 nu er vokset to år i træk og ligger højere end for tre år siden.

Udvikling i medlemstilfredshed



Grafen viser, at den markante fremgang i medlemstilfredsheden er fastholdt på NPS 42.



→ Skovrejsning har været et strategisk fokusområde, og foreningen har arbejdet med at skabe en bedre struktur omkring forretningen. Aktiviteten er dog ikke vokset i det omfang, der var forventet. Som nævnt indledningsvist er det en af forklaringerne på årets økonomiske resultat.

Medlemsarrangementer på tværs

Skovdyrkerne Midt har gennem året afholdt både lokale og fælles arrangementer. På Det Grønne Museum deltog omkring 40 medlemmer fra Skovdyrkerne Midt og Skovdyrkerne Nord-Øst i en aften om skovhistorie og skovens rolle i samfundet gennem tiden.

I marts blev der sammen med de øvrige jyske foreninger afholdt et fyraftensmøde om flis med knap 100 deltagere. Her var fokus på bæredygtigt producere



På årets medlemsudflugt i Alling Naturpark hørte medlemmerne om omlægning af yngre skov til urørt natur med helårsgræsning. Foto: Rune Rauff Schultz.

ret biomasse. I januar blev der desuden afholdt kursus for nye skovejere, hvor 16 deltagere mødte fysisk op i Ry, mens omkring 65 fulgte med online. Kurset spændte blandt andet over driftsformål, bæredygtig skovdrift, biodiversitet, jura og skat.

I maj blev der gennemført to markvandring om skovrensning med fokus på tilskud og praktik. Årets medlemsudflugt gik til Alling Naturpark, hvor omkring 30 medlemmer blandt andet så på omlægning af yngre skov til urørt natur med helårsgræsning.

Foreningen afholder normalt enten et kursus for nye skovejere eller et kursus i grundlæggende skovdrift. Det fortsætter vi med, fordi tilbagemeldingerne er meget positive. Erfaringen er, at især kurset for nye skovejere både giver nye medlemmer og skaber en tidlig relation til skovejere, som endnu ikke har stor erfaring med skovdrift.

Tre nye medarbejdere

Tre nye medarbejdere er kommet til Skovdyrkerne Midt i løbet af regnskabsåret. Rune Rauff Schultz tiltrådte 1. august som skovfoged og overtog skovparten omkring Bjerringbro efter Mads Enemark. Rune kommer fra en stilling i Viborg Kommune, hvor han blandt andet har arbejdet med driften af kommunens skove. Ud over medlemsbetjeningen skal han være med til at styrke foreningens tilstedeværelse og medlemsgrundlag i området.

Samme dag begyndte Anders Due Grønhøj. Han har tidligere været skovfogedelev i Skovdyrkerne Midt og afsluttede sin uddannelse som skov- og landskabsingeniør på Eldrupgaard. Han arbejder i den østlige del af foreningens område som assistent for skovfoged Kai Boisen.

Den 1. september tiltrådte Kasper →



På Det Grønne Museum deltog omkring 40 medlemmer.



Den direkte kontakt til medlemmerne er fortsat en vigtig prioritet

→ Arent Andersen. Han kom fra Skovdyrkerne Vestjylland, men har tidligere været skovfogedelev i Midt. Han assisterer Simon Kortnum Fabricius i den nordlige del af foreningens område.

Alle tre er dermed kommet ind i geografier og samarbejder, hvor de allerede har et vist kendskab til organisationen, skovene eller kollegerne. De nye medarbejdere har nu opbygget en større opgaveportefølje, og forventningen er, at det vil give et bedre grundlag for vækst i det kommende år.

Den nye organisering i Skovdyrkerne begynder gradvist at få betydning for den lokale hverdag. Flere processer er blevet ensrettet på tværs af foreningerne, og der er gennem året brugt betydelige ressourcer på forberedelsen af det nye fælles økonomisystem. Systemet er taget i brug fra 1. juli 2026 og skal bidrage til mere effektive og ensartede arbejds gange.

Samtidig oplever Skovdyrkerne Midt, at den fælles synlighed er blevet styrket. Det gælder blandt andet på skovrejsningsområdet, hvor Skovdyrkerne samlet har en stærk markedsposition.

Bestyrelsen

På generalforsamlingen i oktober 2025 blev Ulrikke Brandt Nordquist, Søren Christiansen og Iver Rud Hansen alle genvalgt uden modkandidater.

Bestyrelsen har gennem året haft fo-

kus på at udvikle Skovdyrkerne Midt i tæt samspil med resten af Skovdyrkerne. En væsentlig opgave har været at få den nye organisation og de fælles arbejdsformer til at fungere, samtidig med at medlemsbetjeningen og den daglige drift fastholdes.

Bestyrelsen har desuden fulgt udviklingen inden for blandt andet skovrejsning, flis, biodiversitet, medlemsudvikling og medarbejdernes kompetencer.

Høj omsætning, men et utilfredsstillende resultat

Årets omsætning blev 104,9 mio. kr., mens resultatet før skat blev et underskud på 2,4 mio. kr.

Resultatet er klart utilfredsstillende. Foreningen gik som tidligere beskrevet ind i året med flere medarbejdere og en forventning om vækst, særligt inden for skovrejsning. Udgangspunktet var et budget med et resultat omkring nul og en accept af et mindre underskud i forbindelse med investeringer i den fremtidige aktivitet. Underskuddet er imidlertid blevet væsentligt større end forventet.

Selv om både aktivitet og omsætning har været høj, har indtjeningen været lavere end forudsat. Som beskrevet ovenfor gælder det især flisforretningen, hvor de store mængder har været kombineret med lavere dækningsgrader og svind på lager. Skovrejsningen har samtidig ikke

haft det forventede aktivitetsniveau, og råtræforretningen har heller ikke bidraget i det omfang, der var indregnet.

Bestyrelsen og ledelsen har derfor igangsat en nærmere analyse og arbejder med tiltag, der skal forbedre indtjening, opfølgning og robusthed i forretningen.

Fokus i det kommende år

Det vigtigste fokus i det kommende år bliver at rette op på den økonomiske ubalance. Derfor har det været nødvendigt at tilpasse bemandingen på skovrejsningsforretningen, og foreningen har været nødsaget til at afskedige en skovrejsningsskovfoged.

Som nævnt tidligere blev der ansat nye medarbejdere i det seneste regnskabsår. Det tager tid at køre nye skovfogeder ind og skabe et fuldt aktivitetsniveau i en skovpart, men de nye medarbejdere har nu opbygget en større opgaveportefølje. Forventningen er derfor, at de kan bidrage yderligere positivt til økonomien i det kommende regnskabsår.

Der er samtidig et betydeligt potentiale for at forbedre økonomien i flisforretningen. Erfaringerne med lageropbygning, fysisk svind og faldende energiindhold skal indarbejdes bedre i forretningsmodellen og i den løbende opfølgning.

Medlemsudviklingen og den direkte kontakt til medlemmerne skal fortsat prioriteres. Årets vækst i både medlemmer og areal samt den fastholdte høje medlemstilfredshed giver et godt udgangspunkt for det videre arbejde.

Samlet set forventer vi, at det bliver et spændende og travlt år, vi ser ind i.

Interessen for skovrejsning blandt lodsejerne er stigende, men hovedparten af de projekter, der arbejdes med, er fortsat under 25 ha.

Forretningsområder og markedsforhold

Gode flispriser og et solidt skovningsnetto har givet fornuftig økonomi i hugsterne, mens skovrejsningen er blevet årets store vækstområde.

Markedet for Skovdyrkernes vigtigste produkter – træ og flis – har været forbløffende stabilt i et år præget af betydelig international uro. Der har gennemgående været god aktivitet i skovene og gode afsætningsmuligheder, uden de store forskydninger mellem forretningsområderne.

Den markante undtagelse er skovrejsning. Her er Skovdyrkernes aktivitet omtrent fordoblet i forhold til året før.

For medlemmernes økonomi har kombinationen af et godt skovningsnetto og fortsat gode flispriser været væsentlig. Flisen giver en solid bund under økonomien i mange hugster og gør det muligt at gennemføre tyndinger i små dimensioner og andre opgaver, som ellers kan være vanskelige at få økonomi i.

Skovrejsning

Efter nogle år med afdæmpet aktivitet er der igen kommet mere gang i skovrejsningen. Skovdyrkerne er involveret i projekter over hele landet, fra mindre skovrejsninger på enkelte hektar til nye skove på mere end 100 ha.

Det er endnu vanskeligt at vurdere, hvor stor en del af væksten, der skyldes projekter, som blev sat på pause, mens lodsejerne ventede på de nye rammer, og hvor meget der peger frem mod et varigt højere aktivitetsniveau.

Interessen blandt lodsejerne er stigende, men hovedparten af de projekter, der arbejdes med, er fortsat under 25 ha.

Den største del af projekterne finansieres med tilskud efter Grøn Trepert, men for projekter over 5 ha kan

Klimaskovfonden være en mulighed for supplerende finansiering, hvis skoven etableres efter fondens yderligere krav.

Skov er ikke bare skov

Alle skove rummer herlighedsværdi og afspejler desuden lodsejers prioriteter; nogle har først og fremmest fokus på træproduktion, mens andre i højere grad skal bidrage til eksempelvis klima, biodiversitet, kvælstofreduktion eller beskyttelse af drikkevand. Skovens placering og udformning har derfor stor betydning for, hvilke effekter den leverer.

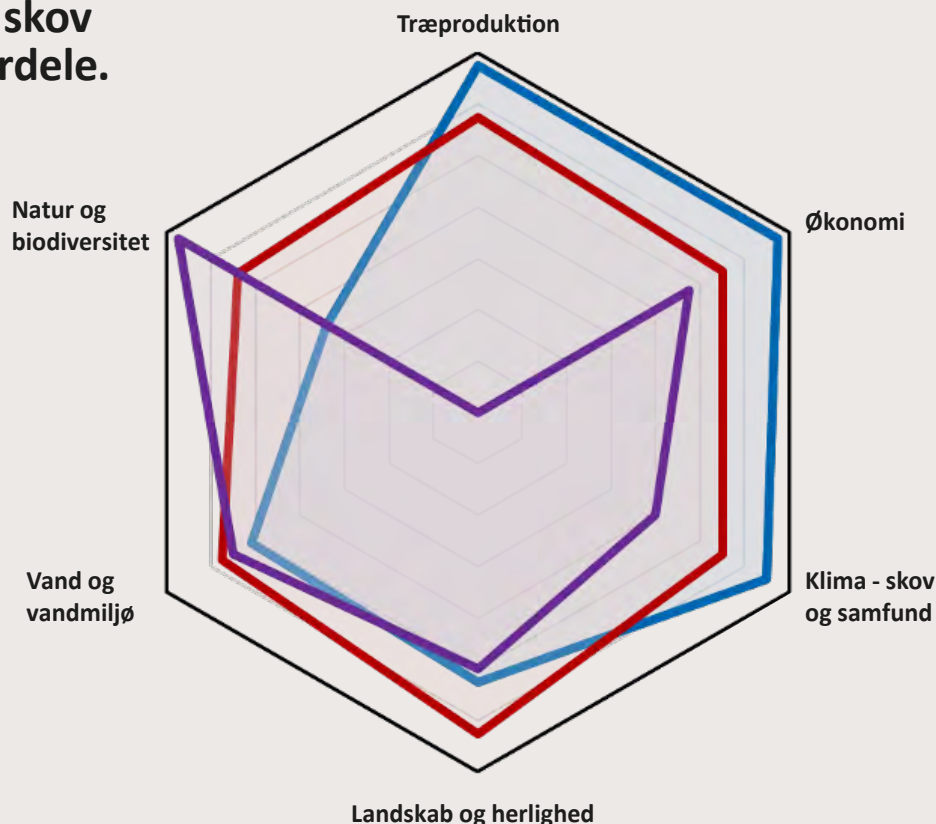
Også økonomisk er der stor forskel på projekterne. Større, rationelt anlagte skove med fokus på produktion af gavntre har en bedre langsigtet jordbrugsøkonomi, end det ofte fremstilles. I nogle projekter kan træproduktionen desuden →

Forskellige typer skov har forskellige fordele.

I grafikken her sammenlignes produktionsskoven med den urørte skov og lystskoven, som er den skovtype, der er blevet rejst mest af i de sidste 30 år.

Skovtyper:

- Produktion
- Lyst
- Urørt



→ kombineres med betaling for andre ydelser fra skoven, eksempelvis grundvandsbeskyttelse eller klimaeffekt.

Det er derfor vigtigt ikke at betragte skovrejsning som én standardløsning. Den konkrete skov skal passe til jorden, landskabet og lodsejerens mål.

I det kommende år forventer vi fortsat aktivitet omkring det nuværende niveau. En mere markant vækst kan blandt andet afhænge af, hvornår landbruget får afklaret nogle af de øvrige store arealopgaver, der følger af Grøn Trepert.

Flis

Flismarkedet har endnu en gang vist, hvor afhængigt forbruget er af både vejret og udviklingen i energisystemet.

Efteråret var mildt, og varmeværkernes forbrug af flis var begrænset. Samtidig kunne elbaserede varmekilder dække en større del af varmebehovet. Det ændrede sig markant hen over vinteren. En meget kold periode gav høj efterspørgsel, og på de kritiske tidspunkter blev leveringssikkerheden afgørende.

Når forbruget pludselig stiger, bliver forskellen mellem leverandørerne tydelig. Det kræver råvarer, lager, maskinkapacitet og logistik at kunne øge leverancerne med kort varsel. Her kunne Skovdyrkerne levere på et højt niveau.

Priserne nærmer sig hinanden

Flispriserne kom ind i året fra et meget højt niveau og med store regionale forskelle. De forskelle er blevet mindre gennem det seneste års tid, og prisbilledet er blevet mere ensartet på tværs af landet.

Samtidig er priserne svagt faldende. Udgangspunktet er dog et rekordhøjt niveau, og økonomien i flisproduktionen er fortsat god, selvom det godt kan mærkes, at omkostningerne stiger.

De gode flispriser har stor betydning for skovdriften. De gør det muligt at gennemføre tyndinger i mindre dimensioner og håndtere ukurante træer og restprodukter med en fornuftig økonomi. Flisen er derfor ikke alene et energiprodukt, men også et vigtigt element i økonomien ved den almindelige skovdrift.

Et velforsynet marked

Udbuddet af dansk skovflis ligger på et højt niveau. Kombinationen af høj hugstaktivitet og gennemgående gode kørselsforhold for skovmaskinerne gennem de seneste 12-18 måneder har øget flowet af råvarer, og markedet fremstår aktuelt velforsynet.

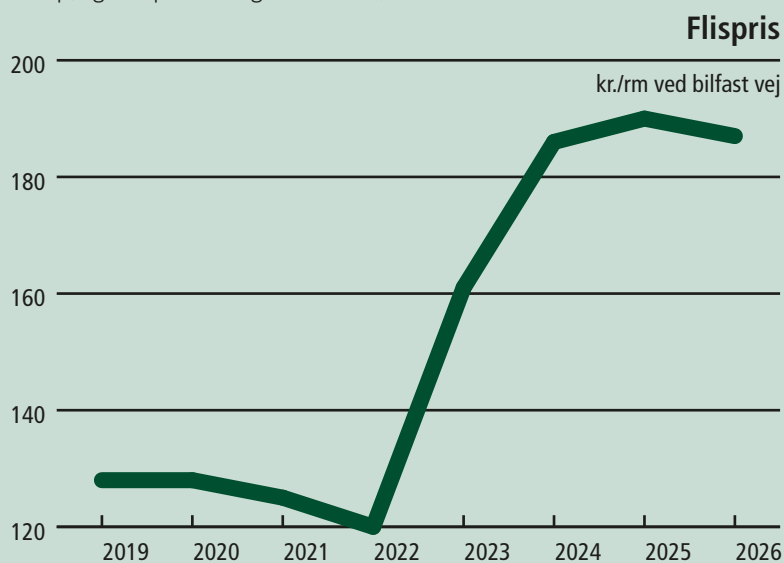
På efterspørgselssiden er udviklingen på vej i den modsatte retning.

Det samlede danske forbrug af skovflis har sandsynligvis toppet omkring den seneste sæson. I takt med elektrificeringen af varmeforsyningen må der forventes en gradvis reduktion i efterspørgslen. Det vil dog ske fra et højt niveau, og flis vil fortsat være en væsentlig del af energiforsyningen i mange år.

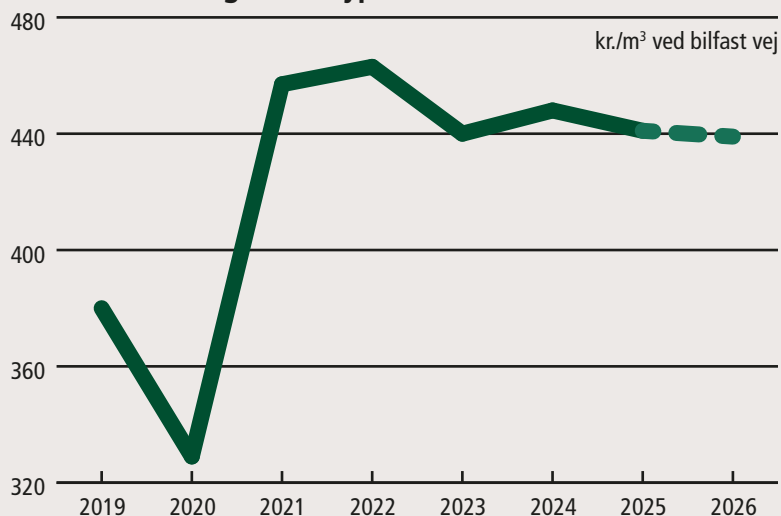
Elektrificering handler ikke kun om mindre forbrug. Den ændrer også måden, flisen indgår i energisystemet. Elkedler, varmepumper, geotermi og havtermi kan overtage en større del af grundlasten, mens flisen i højere grad anvendes, når elproduktionen eller vejret gør de elektriske alternativer mindre attraktive.



Efterspørgslen på flis steg markant i løbet af vinteren.



Prisudvikling for et typisk sortimentsudfald i nåletræ



Det gør forbruget mere uforudsigeligt. Hvis flisen i stigende grad skal fungere som regulering og spidslast, når vinden ikke blæser og solen ikke skinner, bliver kravene til lagre, logistik og leveringssikkerhed større.

Den centrale pointe er derfor fortsat, at bæredygtigt produceret dansk biomasse er en nødvendig del af energisystemet de kommende mange år – også selv om det samlede forbrug på længere sigt vil falde.

Nye krav til anvendelsen af træet

Kravene til dokumentation af flisens bæredygtighed er omfattende og er blevet yderligere skærpet.

Et nyt element er kaskadekravet. Grundprincippet er, at træ kun skal anvendes til energi, når det ikke kan anvendes til et andet og mere værdifuldt formål.

Det ligger i forlængelse af den måde, skovbruget i praksis arbejder med sortering og aflægning af træ på: De bedste kvaliteter skal anvendes til gavntræ, mens mindre dimensioner, ukurante kvaliteter og resttræ kan anvendes til energi.

Kaskadekravet er nu indarbejdet i Skovdyrkernes procedurer og dokumentation.

For det kommende år forventes flismarkedet at fortsætte i samme retning: gradvist lavere efterspørgsel og et mere varieret leveringsmønster, men fortsat et højt samlet aktivitetsniveau.

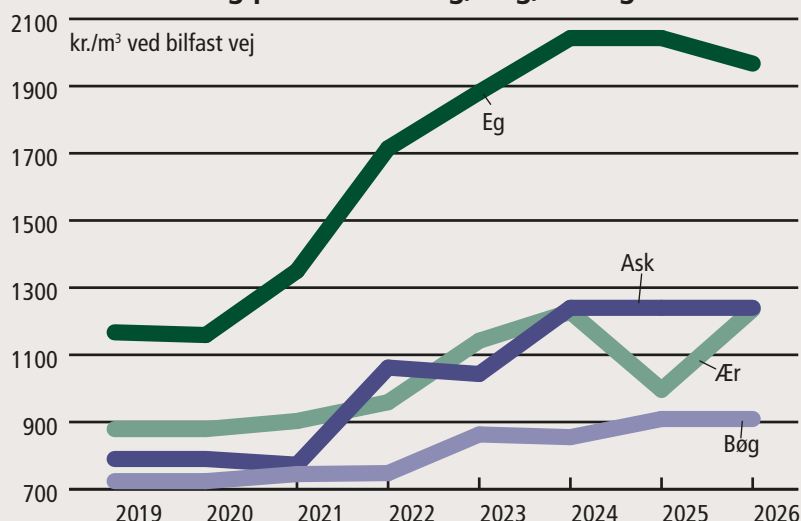
Råtræ

Markedet for nåletræ har overordnet været stabilt. Der har været god afsætning gennem året, og priserne har samlet set bevæget sig relativt lidt.

Den væsentligste undtagelse er rødgran af god kvalitet. Her har efterspørgslen fra blandt andet Sverige og Tyskland i perioder givet et egentligt prisrally, og eksportpriserne har generelt ligget over priserne på det danske marked.

Det er ikke tilfældigt, at netop rødgranen efterspørges. Den er den mest universelle af vores nåletræarter set fra træindustriens side og kan anvendes effektivt på savværker i en række lande.




Prisudvikling på kævler af eg, bøg, ask og ær/ahorn


Markedet for løvtræ har også været præget af stor international usikkerhed, men samlet set har det været et godt år.



Savværkerne er pressede

Bag det på overfladen stabile marked ligger dog en betydelig usikkerhed.

Byggeaktiviteten er den vigtigste grundlæggende driver for markedet for savet træ, og den ligger fortsat på et lavt niveau. I Danmark ses det blandt andet i et begrænset landbrugsbyggeri.

Det betyder, at priserne på savværkernes færdigvarer ikke nødvendigvis modsvarer den pris, de skal betale for råtræet. Forretningen er derfor presset flere steder i den primære træindustri.

Normalt ville en sådan situation trække råtræspriserne ned. Men savværkerne har samtidig brug for aktivitet for at dække deres faste kapacitetsomkostninger og kan ikke undvære de bedste råvarer. Det gælder især rødgran.

Samtidig er både det svenske og det tyske marked blevet svagere, og der er lukket en ikke ubetydelig savværkskapacitet i Sverige. Det giver et marked, hvor efterspørgsel, kapacitet og råvareforsyning kan flytte sig hurtigt.

For danske skovejere kan høje eksportpriser være attraktive på kort sigt. Som skovforvaltere er det imidlertid vigtigt også at have blik for den langsigtede værdi af en levedygtig dansk træindustri.

Danske savværker skal have adgang til en del af de gode råvarer, hvis de også

fremover skal kunne aftage og forarbejde det bredere sortiment af træarter og kvaliteter fra danske skove.

Den langsigtede forventning til nåletræemarkedet er fortsat positiv, men der vil komme bump på vejen. På kortere sigt må der forventes et marked præget af balancen mellem lave byggeaktiviteter, pressede savværker og fortsat konkurrence om de bedste råvarer.

Løv

Markedet for løvtræ har også været præget af stor international usikkerhed. En betydelig del af det danske løvtræ eksporteres til Asien, og markedet er derfor tæt forbundet med udviklingen i verdenshandlen.

Træet transporteres blandt andet som returfragt til Asien, og både handelsstrømme, fragtforhold og den generelle verdensøkonomi får derfor direkte betydning for mulighederne for afsætning.

Året har blandt andet været præget af USA's uforudsigelige toldpolitik og senere af udviklingen i oliepriserne. På trods af usikkerheden har markedet for løvtræ været godt.

Skovdyrkerforeningerne leverede en større mængde løvtrækævler end forventet, og samtidig var forholdene gode for skovning. Det gjaldt også på de mere

lerede og strukturfølsomme jorde, hvor vejret i andre år kan begrænse sæsonen betydeligt.

Samlet har det derfor været et godt år for løvtræet.

Stabile priser

Priserne på de vigtigste løvtræarter har også været stabile.

Ahorn oplevede et prisfald i løbet af vinteren, men priserne rettede sig igen og endte året en anelse over udgangspunktet. Eg, bøg og ask har gennemgående holdt et stabilt prisniveau.

Usikkerheden omkring verdenshandlen er imidlertid ikke forsvundet med indgangen til det nye regnskabsår. På helt kort sigt ser markedet fornuftigt ud, og løvtræshugsterne blev sat i gang allerede i august. Ser man et halvt år frem, er udviklingen langt vanskeligere at forudsige.

På lidt længere sigt er forventningen et stabilt marked og muligvis en efterspørgsel, der vokser i forhold til udbuddet.

Det giver et fornuftigt udgangspunkt for løvtræet, men udviklingen vil fortsat være følsom over for verdensøkonomien, handelsstrømmene og de internationale eksportmarkeder.

Orientering fra Green Product

Henrik Fredslund-Petursson,
Bestyrelsesformand, Green Product A/S



Formandens beretning

Regnskabsåret 2025/26 har været præget af konsolidering, læring og målrettet udvikling af Green Product A/S. Efter de betydelige udfordringer i det foregående regnskabsår har bestyrelse, ledelse og medarbejdere arbejdet fokuseret på at styrke virksomhedens økonomiske fundament, risikostyring og markedsposition. Det gælder blandt andet skærpede procedurer for handel, kreditgivning og risikohåndtering samt et fortsat fokus på at sikre et bæredygtigt dækningsbidrag i forretningen.

Green Product opererer i en branche præget af forandringer. Produktionsgrundlaget er under udvik-

ling, antallet af producenter falder, og kravene til markedsindsigt, kvalitet og leveringssikkerhed stiger. Samtidig er der fortsat efterspørgsel efter professionelle salgsløsninger og stærke markedsrelationer, hvilket understreger virksomhedens relevans for både medlemmer og kunder.

Bestyrelsen har gennem året haft fokus på, hvordan Green Product kan skabe størst mulig værdi for medlemmerne. Det indebærer ikke alene fokus på årets resultat, men også på at udvikle en stærk og langsigtet forretning med kompetente medarbejdere, effektive processer og et konkurrencedygtigt kundegrundlag. De erfaringer, der er opnået gennem de

seneste år, er blevet omsat til konkrete forbedringer, som styrker virksomhedens robusthed og fremtidige muligheder.

På bestyrelsens vegne vil jeg gerne takke medarbejdere, producenter, kunder og samarbejdspartnere for engagement, loyalitet og opbakning gennem året. Green Product bygger på stærke relationer, høj faglighed og et fælles ønske om at skabe værdi i hele værdikæden.

Vi ser derfor med forsigtig optimisme på de kommende år og har en klar ambition om fortsat at udvikle Green Product som en professionel og konkurrencedygtig markedsaktør til gavn for medlemmer og øvrige interessenter.



Der er en mangel på træer i markedet, hvilket presser priserne op, men også giver mindre volumen at sælge

Nøgletal
2025-2026

Green Product A/S

Medlemmer

med juletræer og klippegrønt

ca. 800



på ca. 4000 ha

Omsætning

117,4 mio. kr



Dækningsbidrag
12,3 mio. kr.

Resultat før skat

21 t. kr.

Egenkapital

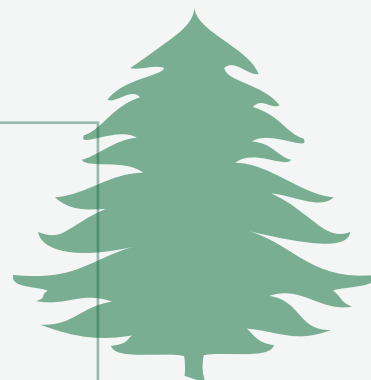
-1,3 mio. kr

Juletræer

660.000 stk.

Klippegrønt

2.650 ton





Der var godt fremmøde til efterårets mærkemøde.

Færre juletræer på markedet

Green Product solgte i regnskabsåret 660.000 juletræer og 2.650 ton klippegrønt.

For juletræerne har den vigtigste markedsudvikling været det fortsatte fald i udbuddet. Der er færre salgsklare træer til rådighed, og det har i løbet af sæsonen gjort det vanskeligere at skaffe de mængder, kunderne efterspørger.

Samtidig er den samlede europæiske efterspørgsel efter naturtræer svagt vigende, blandt andet som følge af konkurrencen fra kunstige juletræer. Udbuddet falder imidlertid hurtigere end efterspørgslen. Resultatet har været ganske markante prisstigninger på juletræerne, hvilket har været positivt for producenterne.

For Green Product er udviklingen mere todelt. Højere priser er en fordel for de medlemmer, der har træer at sælge, men færre træer på markedet betyder samtidig, at virksomheden har mindre volumen at handle med. Det faldende produktionsgrundlag får derfor direkte betydning for aktivitetsniveauet og økonomien.



Kristian Løvgren er blevet ansat som dedikeret skovfoged til klippegrønt.

Forskelle mellem markederne

Tyskland er fortsat Green Products største marked. Efterspørgslen efter naturtræer er svagt vigende, og en mindre stærk tysk økonomi betyder samtidig, at kunderne har vanskeligere ved at følge med de højeste priser.

I Polen har udviklingen været mere positiv. Efterspørgslen har flyttet sig mod bedre kvaliteter, og kunderne har været villige til at betale gode priser for dem.

Det franske marked har været mere udfordret. Her har en del lokale aktører haft vanskeligt ved at følge prisstigningerne og har ikke været villige til at betale de nødvendige priser. Det har hæmmet salget.

Forskellene mellem markederne understreger betydningen af at kunne disponere varer på tværs og løbende tilpasse afsætningen til både kvalitet, prisniveau og efterspørgsel.

Færre reklamationer og tab

Et konkret resultat af årets arbejde er, at Green Product har reduceret omfanget af reklamationer markant i forhold til året før.

Samtidig er det stort set lykkedes at undgå tab på debitorer.

Det er to væsentlige forbedringer efter et foregående regnskabsår, hvor →



Det blev en god sæson for klippegrønt med øget afsætning.

ningerne til den kommende sæson.

Arrangementerne skal give producenterne mulighed for både at få faglig viden med hjem og få et aktuelt billede af markedet inden sæsonen.

En god sæson for klippegrønt

Klippegrøntsæsonen forløb godt, og Green Product solgte i alt 2.650 ton klippegrønt.

Bevoksningerne havde året før været præget af kraftig koglesætning, men kom sig bedre end forventet. Det havde en positiv effekt på de tilgængelige mængder og gjorde det lettere at følge leveringsplanerne gennem sæsonen.

Samtidig lykkedes det at få gode folk tilknyttet arbejdet med høst og levering. Samlet betød det, at sæsonen kunne gennemføres planmæssigt og med en øget afsætning af klippegrønt.

Ansættelsen af en dedikeret klippegrøntansvarlig skal være med til at bygge videre på udviklingen og understøtte både produktion og salg på området.

God sæsonafvikling – men for lille volumen

På mange områder er Green Product tilfreds med årets drift. Sæsonen blev afviklet som planlagt, tidsplanerne blev overholdt, og de praktiske og markeds-mæssige processer fungerede.

Det ændrer imidlertid ikke på, at årets økonomiske resultat er utilfredsstillende.

Den væsentligste udfordring er mængden. Green Product ville gerne have flyttet en større volumen, men det faldende udbud af juletræer har begrænset mulighederne. Det slår direkte igennem på økonomien, når der er færre træer at handle med.

Det vigtigste økonomiske fokus i det kommende år bliver derfor at skabe en positiv drift. Det kræver fortsat en god sæsonafvikling, men også at Green Product lykkes med at øge den omsatte mængde og udnytte mulighederne på blandt andet klippegrøntområdet.

→ netop reklamationer og debitorforhold påvirkede virksomheden betydeligt. Erfaringerne fra tidligere sæsoner har dermed kunnet omsættes til mærkbare resultater i den daglige handel.

Nye kræfter i organisationen

Der er gennem året sket flere ændringer i bemanningen.

Den 1. august tiltrådte Kristian Løvgren på fuld tid som ansvarlig for klippegrønt. Det er første gang, Green Product har en dedikeret skovfoged til området, og formålet er blandt andet at understøtte salgsfunktionen på et marked, hvor virksomheden ser et potentiale.

Fra den 1. januar overgik Mikkel Gantrup og Asger Toft Ravn til aktiviteter i Skovdyrkerne. Green Product har herefter fire juletræsskovfogeder.

På administrationen har Anette Stenner Juhl valgt at påbegynde sin pension fra den 1. juni. Som afløser er Sladana Petrovic blevet ansat som ny bogholder.

Medlemsarrangementer

Som en del af arbejdet med at skabe værdi for medlemmerne har Green Product genskabt et koncept for med-

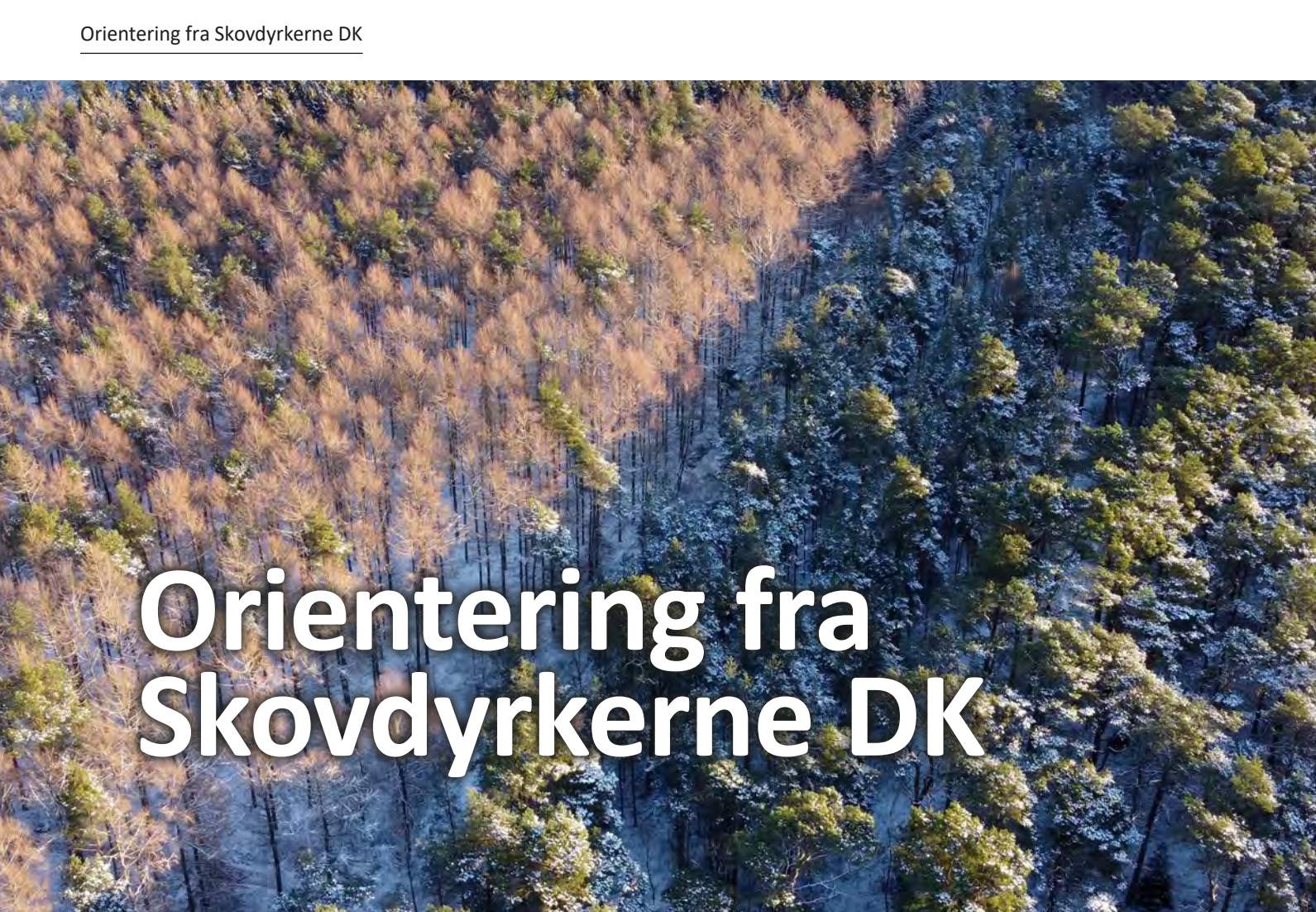
lemsarrangementer.

I foråret blev der afholdt markvandring med fokus på dyrkning og aktuelle emner. Her deltog både eksterne fagfolk og forskellige aktører med relevant udstyr.

I september blev der desuden afholdt mærkemøder med fokus på markering og afsætning af træerne samt forvent-



Mindre volumen var den væsentligste årsag til et utilfredsstillende økonomisk resultat.



Orientering fra Skovdyrkerne DK

Første år med ny fælles organisering. Grøn Trepert, skovrejsning og IT har fyldt meget.

2025/2026 har været det første hele driftsår, hvor Skovdyrkernes nye fælles organisering for alvor skulle fungere i praksis. Samtidig har Grøn Trepert, skovrejsning og nye krav til blandt andet certificering og IT fyldt stadig mere.

Skoven er rykket længere ind i centrum af den grønne omstilling. Skovrejsning, natur, klima, grundvand og biodiversitet hænger i stigende grad sammen med politiske beslutninger om anvendelsen af det åbne land. Det skaber nye muligheder og opgaver for både skovejere og Skovdyrkerne.

For organisationen har året især handlet om at få den fælles struktur til at fungere i hverdagen. Samarbejdet mellem lokalforeningerne og Skovdyrkerne DK er blevet tættere, flere opgaver løses på tværs, og der er arbejdet med fælles

processer, værktøjer og prioriteringer. Samtidig skal nye arbejdsformer og systemer implementeres, uden at det går ud over den daglige drift og medlemsbetjeningen. Det stiller krav til både kapacitet og prioritering.

Fælles retning - lokal forankring

Et vigtigt skridt i 2025/2026 har været arbejdet med en fælles strategi for Skovdyrkerne. Formålet er at skabe en fælles retning, samtidig med at den lokale forankring fastholdes. Som en del af arbejdet er Skovdyrkernes lederkompasset blevet udviklet. Det sætter retning for ledelse og kultur og for den måde, vi arbejder sammen på i organisationen.

Når flere opgaver løses på tværs, opstår der også nye snitflader. Spørgsmål om rollefordeling og beslutningskompe-

tence har derfor naturligt fyldt i løbet af året, særligt på områder, hvor lokale og fælles interesser mødes.

På flere områder er gevinsterne allerede tydelige. Videndelingen og det faglige samarbejde er styrket, fælles projekter koordineres tættere, og specialkompetencer kan anvendes på tværs af landet. Også fælles IT-understøttelse, administration og forretningsudvikling er kommet længere. Målet er ikke at samle opgaver centralt for centraliseringens skyld, men at løse dem i fællesskab, når det giver bedre kvalitet, større robusthed eller en mere effektiv anvendelse af ressourcerne.

For medlemmerne skal værdien kunne mærkes i den konkrete betjening: gennem adgang til specialistviden, bedre digitale løsninger, stærkere politisk interesse- →



Årets personaleseminar blev afholdt over to dage på Hotel Signatur i Nyborg

→ varetagelse og mulighed for at løfte projekter, som den enkelte lokalforening vanskeligt ville kunne udvikle alene.

Der er fortsat et stykke vej. Balancen mellem lokale behov og fælles prioriteringer skal løbende findes, arbejdsgange skal standardiseres, og ressourcer skal fordeles mellem drift og udvikling.

Kompetencer på tværs

Kompetenceudvikling og videndeling er en vigtig del af den fælles organisering. Nye regler og nye arbejdsområder stiller større krav til specialviden, mens kompetencecentrene gør det muligt at samle erfaringer og bringe dem i spil på tværs af foreningerne. Særligt arbejdet i kom-

petencecentrene for skovrejsning og flis har fået et løft i løbet af året.

Skovrejsningskonsulenterne har blandt andet gennemført et femdages efteruddannelsesforløb med fokus på salg og rådgivning. Grøn Trepert betyder, at rådgiverne møder en bredere kreds af potentielle skovejere, herunder professionelle →

Nøgletal
2025-2026

Skovdyrkerne DK

Medlemmer

4.017



på 91.671 ha

Omsætning

776,1 mio. kr.

Dækningsbidrag

98,2 mio. kr.

Resultat før skat

3,5 mio. kr.



Egenkapital

68,7 mio. kr.



Antal deltagere

i alt til foreningernes arrangementer

1.060

Skovrejsning

1.382 ha

Medlemstilfredshed

24-25: 35

25-26: 35

Forening	Medlemmer	Medlemsareal
Skovdyrkerne Øerne	780	18.499 ha
Skovdyrkerne Vestjylland	477	26.804 ha
Skovdyrkerne Midt	785	13.035 ha
Skovdyrkerne Syd	1.348	19.073 ha
Skovdyrkerne Nord-Øst	627	14.260 ha
I alt	4.017	91.671 ha

→ investorer og landmænd, og forløbet har haft fokus på at klæde konsulenterne på til de nye kundetyper og større projekter. Efteruddannelsen følges op af teammøder med erfaringsudveksling.

Det tværgående arbejde betyder samtidig, at den enkelte rådgiver ikke behøver at være specialist på alle områder. Den lokale relation og kendskabet til ejendommen kan kombineres med specialistviden fra andre dele af Skovdyrkerne. Det er netop en af styrkerne ved kompetencecentrene: Erfaringer fra konkrete projekter ét sted i landet kan hurtigere komme rådgivere og medlemmer andre steder til gavn.

I foråret blev der desuden afholdt personaleseminar for alle medarbejdere. Omkring 80 medarbejdere var samlet til et seminar over to dage for at styrke samarbejdet på tværs af organisationen. Her blev Peter Sejr fra Skovdyrkerne Midt kåret som årets skovdyrker. Som et mere uformelt indslag konkurrerede foreningerne også i træartsbestemmelse med fokus på både faglighed og sammenhold.

Kompetenceudviklingen fortsætter i det kommende år. Nye regler, nye markeder og nye arbejdsformer kræver løbende faglig opdatering, og samtidig er gode udviklingsmuligheder en vigtig del af arbejdet med at fastholde dygtige medarbejdere.

Fælles certificering og ens arbejdsgange

Certificering er et af de områder, hvor den fælles organisering er blevet omsat meget konkret til nye arbejdsformer. I løbet af året er Skovdyrkerne gået over til at dokumentere bæredygtighed for biomasse efter standarden SBP 2.0, og certificeringsområdet er samlet omkring en fælles certificeringsansvarlig. Samtidig arbejdes der med ens management-systemer på tværs af organisationen.

Det gør arbejdet mere ensartet og robust og samtidig lettes håndteringen af de dokumentationskrav, der følger med certificering og handel med træprodukter. Overgangen griber ind i arbejdsgange på tværs af foreningerne, og standardiseringen skal derfor sikre, at de

Peter Sejr tager imod diplommet som årets skovdyrker.



Skovrejsningskonsulenterne har været på kursus i blandt andet rådgivning og salg.

samme procedurer og dokumentationskrav håndteres ens i hele organisationen.

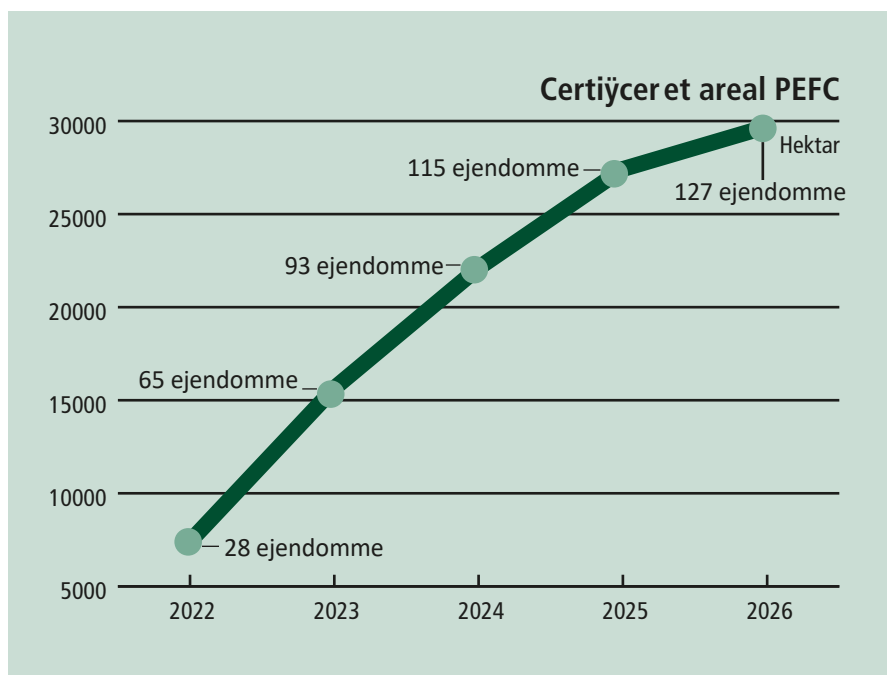
På biomasseområdet er EU's RED III-direktiv nu implementeret i dansk lovgivning. Reglerne stiller omfattende krav til bæredygtighed og dokumentation, og korrekt efterlevelse er forretningskritisk for dansk skovbrug.

Også skovcertificeringen vokser. Det PEFC-certificerede areal er i løbet af året steget fra 27.423 ha til 29.707 ha, mens antallet af certificerede ejendomme er steget fra 115 til 127. Dermed er omkring en tredjedel af medlemmernes skovareal nu PEFC-certificeret.

Nye systemer skal understøtte hverdagen

Digitalisering har været en af de største interne udviklingsopgaver i 2025/2026. Udvikling og implementering af et nyt fælles økonomisystem har haft første prioritet. Samtidig arbejdes der med et medlemskartotek og øvrige fælles platforme samt integrationerne mellem systemerne.

Målet er en mere sammenhængende digital understøttelse af organisationen. Fælles processer og systemer skal gøre det lettere at dele data, løse administrative opgaver i fællesskab og på sigt frigøre tid til de opgaver, der ligger tættere på medlemmerne. Samtidig skal fælles løs-



ninger være mere robuste og lettere at vedligeholde end en række lokale systemer og arbejdsgange.

Implementeringen kræver imidlertid betydelige ressourcer. Systemer skal udvikles og testes, data skal flyttes, arbejdsgange tilpasses og medarbejdere oplæres, samtidig med at den almindelige drift fortsætter. Arbejdet fortsætter i det kommende år med ibrugtagning af nyt økonomi- og CRM-system.

Et acceptabelt resultat i et år med store forandringer

Det samlede økonomiske resultat for Skovdyrkerne vurderes som acceptabelt – uden at være fuldt tilfredsstillende. Resultatet skal ses i lyset af, at organisationen befinder sig midt i en omfattende forandringsproces, uden at der er tilført væsentligt flere ressourcer.

Aktivitetsmæssigt har året blandt andet været præget af høj aktivitet inden for skovrejsning, gode afsætningsforhold for flis og stabil aktivitet i de traditionelle forretningsområder. Omvendt har lokale udfordringer, investeringer i kompetencer, systemer og organisationsudvikling påvirket økonomien.

Det understreger behovet for fortsat fokus på en robust driftsøkonomi, mens organisationen udvikles.

Skovpolitik og rammevilkår

Skovrejsning øverst på dagsordenen

Skovrejsningens rolle i Grøn Trepert har været det vigtigste skovpolitiske fokus for Skovdyrkerne i 2025/2026. Men der er fortsat et betydeligt gab mellem de politiske ambitioner og den skov, der rent faktisk bliver plantet.

På de dele af Grøn Trepert, der handler om kvælstof, er der kommet momentum. Skovrejsningen halter derimod væsentligt bagefter. Den faktiske aktivitet vurderes aktuelt til omkring 20-25 procent af det niveau, der skal til for at følge målsætningerne. Dermed opbygges hurtigt et efterslæb, som kan blive vanskeligt at indhente.

Skovdyrkerne grundlæggende budskab er enkelt: Det er kun den skovrejsning, der faktisk gennemføres, som leverer de ønskede effekter – hensigts-erklæringer og snak gør ingen forskel. Mange af effekterne kommer først over tid, og derfor er tempoet vigtigt.

Den nye skovrejsningsordning er et fremskridt. Tilskuddet er i praksis mere end fordoblet i forhold til tidligere, samtidig med at lodsejerne har fået større handlefrihed og mindre detailstyring. Men rammevilkårene er endnu ikke til-

strækkelige til at skabe den aktivitet, som Trepertens målsætninger forudsætter.

Økonomien er fortsat en barriere

Selv med de højere tilskud er der mange steder fortsat et økonomisk gab for lodsejer ved omlægning fra landbrug til skov. Det gælder ikke mindst, fordi jordpriserne er steget markant siden beregningerne bag Grøn Trepert blev lavet.

Der er derfor behov for at udvikle supplerende finansieringsmuligheder og markeder for de samfundsgoder, nye skove leverer. Det kan eksempelvis være grundvandsbeskyttelse eller klimaeffekt.

For svært at få lov til at plante skov

Den anden store barriere er myndighedsprocesserne. Det er fortsat alt for bøvlet at få tilladelse til at rejse ny skov. I miljølovgivningen behandles skovrejsningsprojekter i flere sammenhænge efter de samme grundlæggende regler som eksempelvis gylletanke og energiparker.

Det skaber processer og krav, som forsinker eller står i vejen for projekter, helt modsat den politiske målsætning om, at der skal etableres langt mere skov.

Skovdyrkerne har gennem året arbejdet for at synliggøre betydningen af de bureaukratiske barrierer. Budskabet begynder at blive hørt, men der er fortsat behov for ændringer, hvis ambitionsniveauet skal omsættes til skov på area-lerne.

Ny skovlov

Sideløbende med Grøn Trepert er arbejdet med en revision af Skovloven sat i gang. Det er en central proces for Skovdyrkerne 4.000 skovejende medlemmer.

Skovdyrkerne politiske arbejde tager udgangspunkt i medlemmernes samlede og langsigtede interesser. Det faglige grundlag skal være på plads, og nye regler skal vurderes på, om de skaber reelle forandringer i skovene frem for blot gode overskrifter.

Et gennemgående princip er derfor, at enkle og ubureaukratiske løsninger er





→ bedre end komplicerede ordninger og detaljeret regulering.

Biomasse

Træbiomassens rolle i skovbruget og energisystemet har ligeledes fyldt betydeligt i årets politiske arbejde. Skovdyrkerne har arbejdet med både de lovgivningsmæssige rammer og den bredere kommunikation om biomasse og klima.

Biomasse vil også fremover være et vigtigt politisk område på grund af dens betydning for både skovøkonomien og energiforsyningen.

Biodiversitet og adgang til skovene

På naturområdet er der udsigt til nye store politiske diskussioner. Der er varslet en biodiversitetslov og en ambition om, at 30 procent af Danmarks areal skal være beskyttet natur. For Skovdyrkerne bliver det vigtigt tidligt at få afklaret definitioner og fortolkninger og sikre et fagligt grundlag for de nye rammer.

Der arbejdes samtidig for yderligere finansiering til frivillige indsatser i de private skove, herunder biodiversitetsskov og evighedstræer.

Et andet kommende tema er adgangsforholdene til skovene. Den nye regering har varslet en allemandsretskommission.

Her vil Skovdyrkerne blandt andet have fokus på balancen mellem adgang, ejendomsret, naturbeskyttelse og incitamentet til at plante ny skov.

Skovrejsning og revisionen af Skovloven bliver fortsat hovedsporene i det kommende års politiske arbejde, men biodiversitet, adgang og biomasse vil også kræve betydelig opmærksomhed.



Hvad end det er i debatten om biomasse, adgangsforhold i skoven eller skovrejsning, kæmper Skovdyrkerne politisk for jordnære, konkrete løsninger.

Skovrejsning er på dagsordenen i samfundet, og det er det også hos Skovdyrkerne.

Synlighed og kommunikation

Over 100.000 besøgende på skovdyrkerne.dk

Skovdyrkerne.dk havde omkring 102.000 besøg i løbet af året. Blandt de mest læste artikler var den kritiske artikel om dyrkning af paulownia og historien om Bertel og Mariannes skovlandbrug med poppelgrise.

Den største trafik kommer dog fra sider om mere grundlæggende emner, som skovejere søger viden om over længere tid. Et eksempel er forårets artikel om, hvad fredskov betyder.

Også på de sociale medier er rækkevidden vokset. Ved årets afslutning havde Skovdyrkerne 17.295 følgere på Facebook, 2.020 på Instagram, 4.309 på LinkedIn og 2.564 på YouTube – i alt 26.188. Det er godt 4.100 flere end året før og mere end tre gange så mange som for fire år siden.

Kommunikationen skal både være relevant for de eksisterende medlemmer og gøre Skovdyrkerne synlige over for nye skovejere, lodsejere og andre med interesse for skov.

Skovrejsningsmøder gav nye projekter

I løbet af foråret afholdt Skovdyrkerne skovrejsningsmøder, og i år var Danmarks Jægerforbund inviteret med som værter. Over 250 nysgerrige lodsejere deltog i arrangementerne, hvilket resulterede i flere konkrete projekter.

Den stigende interesse for skovrejsning betyder samtidig, at flere uden tidligere tilknytning til skovbruget søger viden om at plante eller købe skov. Derfor er den fælles kommunikation også en del af arbejdet med at omsætte den politiske udvikling til konkrete relationer, projekter og nye medlemmer.

Som noget nyt er Skovdyrkerne begyndt at supplere de fysiske medlemsarrangementer med landsdækkende on-

Antal følgere på Skovdyrkernes kanaler

Platform	For 4 år siden	For 3 år siden	For 2 år siden	For 1 år siden	Nu
Facebook	5.216	7.010	8.114	14.262	17.295
Instagram	505	669	790	1.716	2.020
LinkedIn	1.821	2.647	3.242	3.864	4.309
YouTube	546	1.018	1.564	2.203	2.564
I alt	8.088	11.344	13.710	22.045	26.188



Se Skovdyrkernes webinar om økonomien i skovrejsning på linket her

linearrangementer. Det første handlede om økonomien i skovrejsning og fik meget positiv feedback. Formatet gør det muligt at samle skovejere fra hele landet om emner, hvor interessen går på tværs af lokalforeningerne, og vil derfor kunne supplere de lokale arrangementer fremover.

Skovdyrkerne deltog igen på Naturmødet i Hirtshals på den fælles skovstand med Dansk Skovforening, Dalgas og Træ- og Møbelindustrien. Her var et af budskaberne, at aktivt skovbrug ikke står i modsætning til biodiversitet, friluftsliv og klimahensyn. Naturmødet gav også plads til en mere humoristisk markering af debatten om træartsvalg: Da Dansk Skovforening modtog Den Omvendte Biodiversitetspris for sin position om invasivlisten og det frie træartsvalg, havde Skovdyrkerne medbragt 25 sitkagranplanter, som blev overrakt som tak for prisen.



Naturmødet i Hirtshals.

Fokus på det kommende år

Det kommende år bliver fortsat præget af udviklingsopgaver. Grøn Trepert og skovrejsning vil stå centralt, og der forventes yderligere udvikling inden for klima- og naturprojekter og nye forretningsområder, hvor økosystemtjenester kan blive en del af finansieringen hos lodsejerne.

Internt bliver ibrugtagning af nyt økonomisystem og vores nye medlemskartotek en hovedopgave.

Samtidig skal kompetenceudvikling og af medarbejdere prioriteres.

Den væsentligste organisatoriske udfordring bliver at have ressourcer og kapacitet til udviklingen uden at miste fokus på kerneforretningen. Ambitionen er, at Skovdyrkerne om et år kan se tilbage på en organisation, der har spillet en central rolle i implementeringen af Grøn Trepert, har styrket medlemstilfredsheden og medlemstilgangen og er kommet

endnu længere med samarbejdet på tværs.

Udgangspunktet er fortsat de lokale foreninger og medlemmerne. Det fælles arbejde skal gøre det lettere at bringe specialkompetencer, systemer, politisk interessevaretagelse og udviklingskraft i spil til gavn for den enkelte skovejere. Det er den konkrete værdi for medlemmerne, der i sidste ende skal være målestokken for den fælles organisering.



Skovdyrkerne

– din naturlige samarbejdspartner i skoven

Skovdyrkerne er Danmarks største medlemsejede virksomhed inden for skov og landskab. Vi består af fem lokale foreninger med tilsammen knap 100 ansatte og omkring 4.000 medlemmer. Vores samlede omsætning er godt 700 mio. kr., og vi har en solid egenkapital på ca. 67 mio. kr.

Kernen i vores arbejde er praktisk skovdyrkning og rådgivning fra plan til udførelse. I det åbne land fylder skovrejsning mest. Her løfter vi hele processen: idé og projektering, myndighedsbehandling, finansiering, plantning og efterfølgende pleje. Hvert år sætter vi over ni mio. planter i jorden — heraf omkring fire mio. i det åbne land — og vi har gennem årene etableret tusindvis af hektar ny skov. Dertil kommer klassiske opgaver som afsætning af råtræ og flis, tynding og hugst, kulturpleje, juletræer/klippegrønt, samt vildt- og naturpleje og biodiversitetstiltag.

Som medlem har du fagfolkene på din side. Vi kender de lokale forhold, vi står på mål for håndværket, og vi tænker langt om både økonomi og drift. Den lokale forening er tæt på din ejendom, mens det landsdækkende fællesskab giver os kapacitet, indkøbskraft og specialister, når der er brug for det.



Skovdyrkerforeningen Midt a.m.b.a

Parallelsvej 9A
8680 Ry

+45 86 89 32 22
midt@skovdyrkerne.dk

CVR: 38 67 78 10

www.skovdyrkerne.dk

www.green-product.dk

Youtube: www.youtube.com/c/SkovdyrkerneDanmark

LinkedIn: www.linkedin.com/company/3502098

Facebook: www.facebook.com/Skovdyrkerne

Instagram: www.instagram.com/skovdyrkerne

Kristian Løkke Kristensen
Skovrider i Skovdyrkerne Midt
61676891
klk@skovdyrkerne.dk

Henrik Fredslund-Petursson
Administrerende direktør i
De Danske Skovdyrkerforeninger
20574810
hfr@skovdyrkerne.dk

Henning Post
Direktør i Green Product A/S
5164 9636
hpo@green-product.dk